

**リピートされる講師になろう**

**プロ研修講師の教える技術  
オンライン講座**

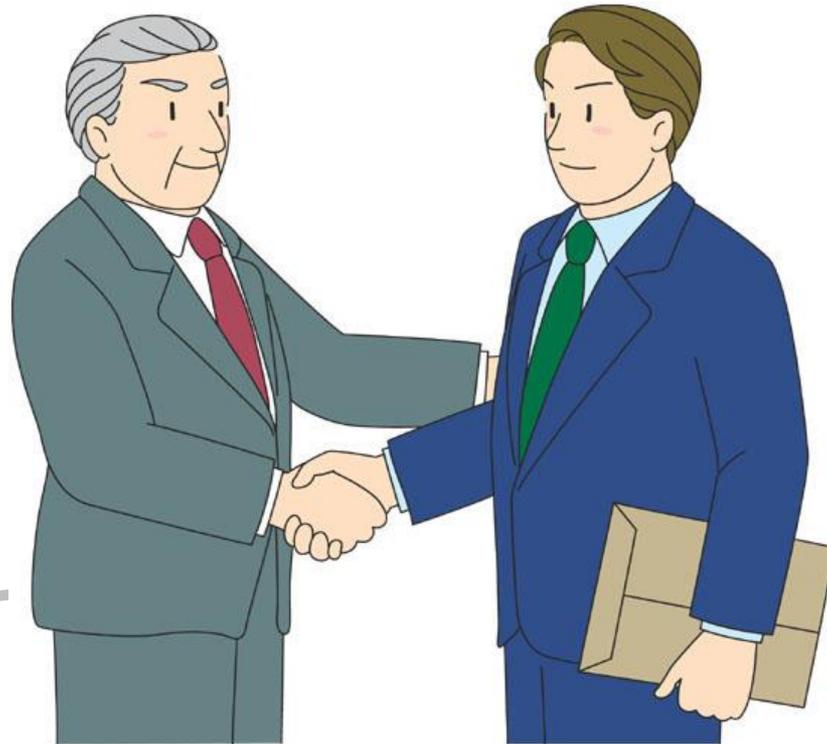
**ライブ講師®実践会代表  
経営コンサルタント & 企業研修講師  
寺沢俊哉**

# こんな悩みはありませんか？

- せっかく研修を実施しても、**1回**限り。  
次のお声がかからない。
- 新入社員研修など、**忙しい時期**だけ、  
仕事が回ってくる。
- 紹介セミナーを行っても、個別相談  
やコンサルティングに**つながらない**。

# リピートされる講師

また  
先生に  
お願い  
したい



安定収入  
自己投資  
継続契約

信頼される専門家

# なぜリピートされるのか？

## 3つのポイント

- ① **ライブ感**あふれる対話 ～ 場づくり
- ② **企業の問題解決** ～ ピットイン
- ③ **自発的な行動**をうながす ～ 貢献意欲



# なぜリピートされるのか？

## 3つのポイント

- ① **ライブ感**あふれる対話 ~ 場づくり
- ② **企業の問題解決** ~ ピットイン
- ③ **自発的な行動**をうながす ~ 貢献意欲



 **ライブメソッド®**

# ▶ ライブメソッド®



▶ ライブ講師®実践会

30年の経験を、仲間とともに体系化

# 人類の英知をつなぐ仕事

ライブメソッド®を学び、リピートされる講師になって、  
ともに、世の中に貢献してまいりましょう。

# 人類の英知をつなぐ仕事

人生の終わりに残るのは、我々が  
集めたものではなく、与えたものだ。

ジェラルド・シヨドリ

“Ce n'est pas ce que nous avons amassé qui reste après cette vie,  
mais ce que nous avons donné.” Gérard Chaudry

ライブメソッド®を学び、リピートされる講師になって、  
ともに、世の中に貢献してまいりましょう。

# オリエンテーション

# ▶ ライブメソッド®

ライブメソッド®とは  
対話を通じて行動をうながす技術  
ライブ感あふれる対話を通じて  
問題解決につながる  
自発的な行動をうながすための  
人前で教える技術

# ▶ ライブメソッド®

リピートされるための3つの能力

**3 進行力** あっつかみの  
対話

**2 企画力** たこさあかす  
ワンシート企画書

**1 心構え** REDの原則

# ▶ ライブメソッド®

リピートされるための3つの能力

3 進行力 あついかみの  
対話

2 企画力 たこさあかす  
ワンシート企画書

1 心構え 体現するの原則

# ▶ ライブメソッド®

リピートされるための3つの能力

3 進行力 あついかみの  
対話

2 企画力

真意を汲みとる  
企画書

1 心構え

体現するの原則

# ▶ ライブメソッド®

リピートされるための3つの能力

3 進行力 あ うながす  
対話

2 企画力 か 真意を汲みとる  
企画書

1 心構え こころ 体現するの原則

リピートされる講師の

# 1 心構え REDの原則

体現する

Respect 敬意

Enjoy 喜び

Do it 実践

リピートされる講師の

# 2 企画力

たこさあかす  
ワンシート企画書

た タイトル  
こ 根拠・開催の趣旨  
さ 参加者・ビフォー  
あ アフター  
か 環境  
す ストーリーライン



真意を汲みとる

リピートされる講師の

# 3 進行力

あつかみの対話

うながす

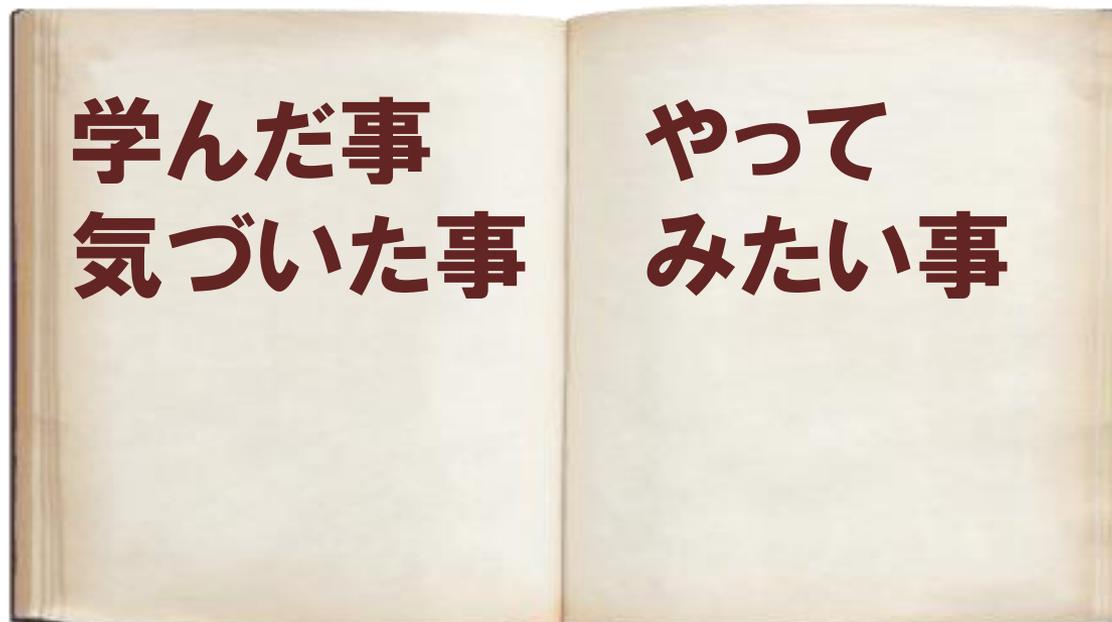
あ わせる  
つ かむ  
い かす  
か さねる  
み つける  
の せる

感じよくて  
わかりやすい  
対話  
オープニング  
～エンディング

# おすすめの学習法

●ゴールを設定しよう

●2つのメモをとろう



リピートされる講師の

# 1 心構え REDの原則

体現する

Respect 敬意

Enjoy 喜び

Do it 実践

# リピートされる講師の REDの原則

**R**espect = 敬意「師弟共学」

私たちは、すべてに敬意を払います。

**E**njoy = 喜び「あなたの喜びが私の喜び」

私たちは、喜びをわかちあいます。

**D**o it = 実践「やってみよう」

私たちは、好奇心をもって実践します。

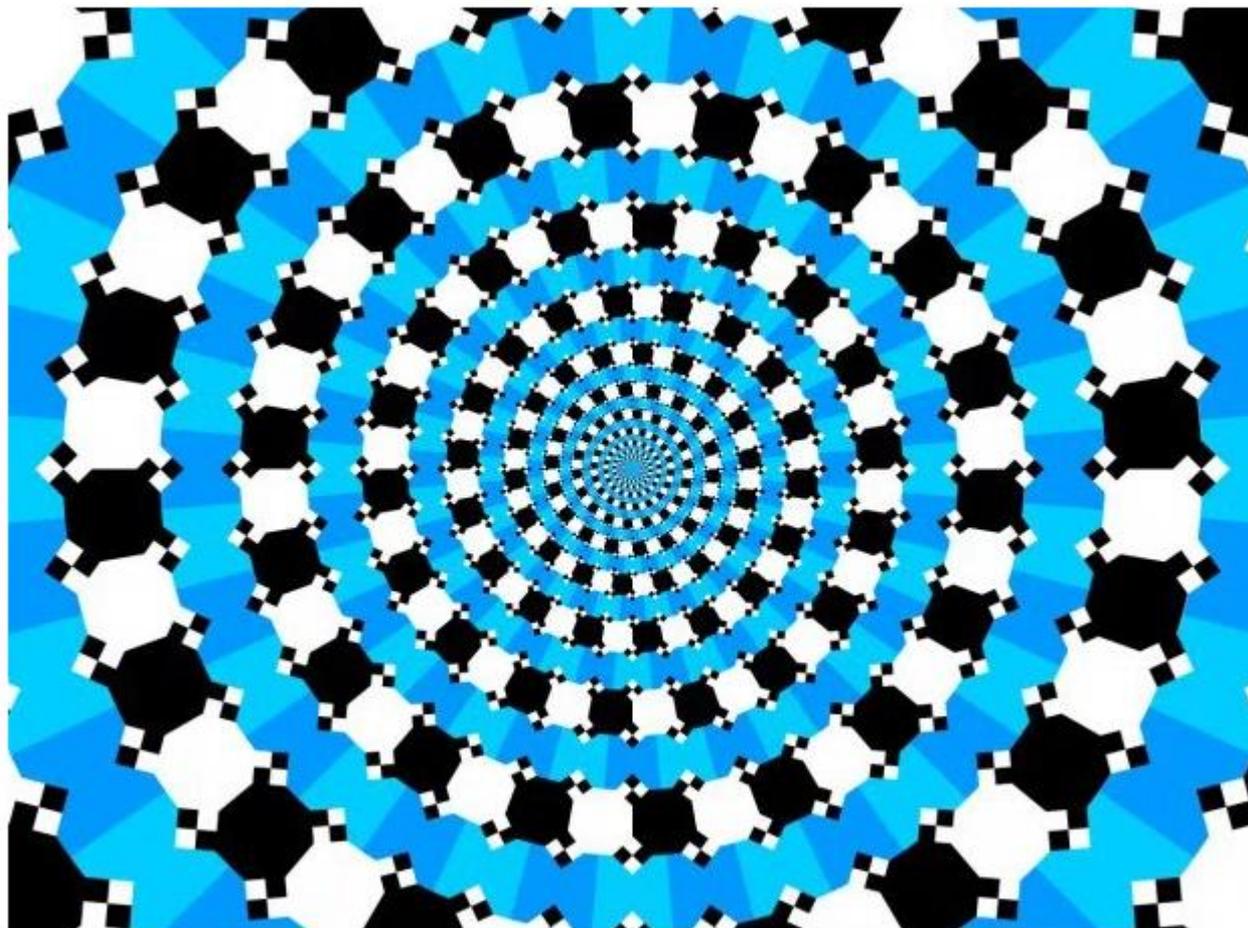
# リピートされる講師の REDの原則

**R**espect = 敬意「師弟共学」  
私たちは、すべてに敬意を払います。

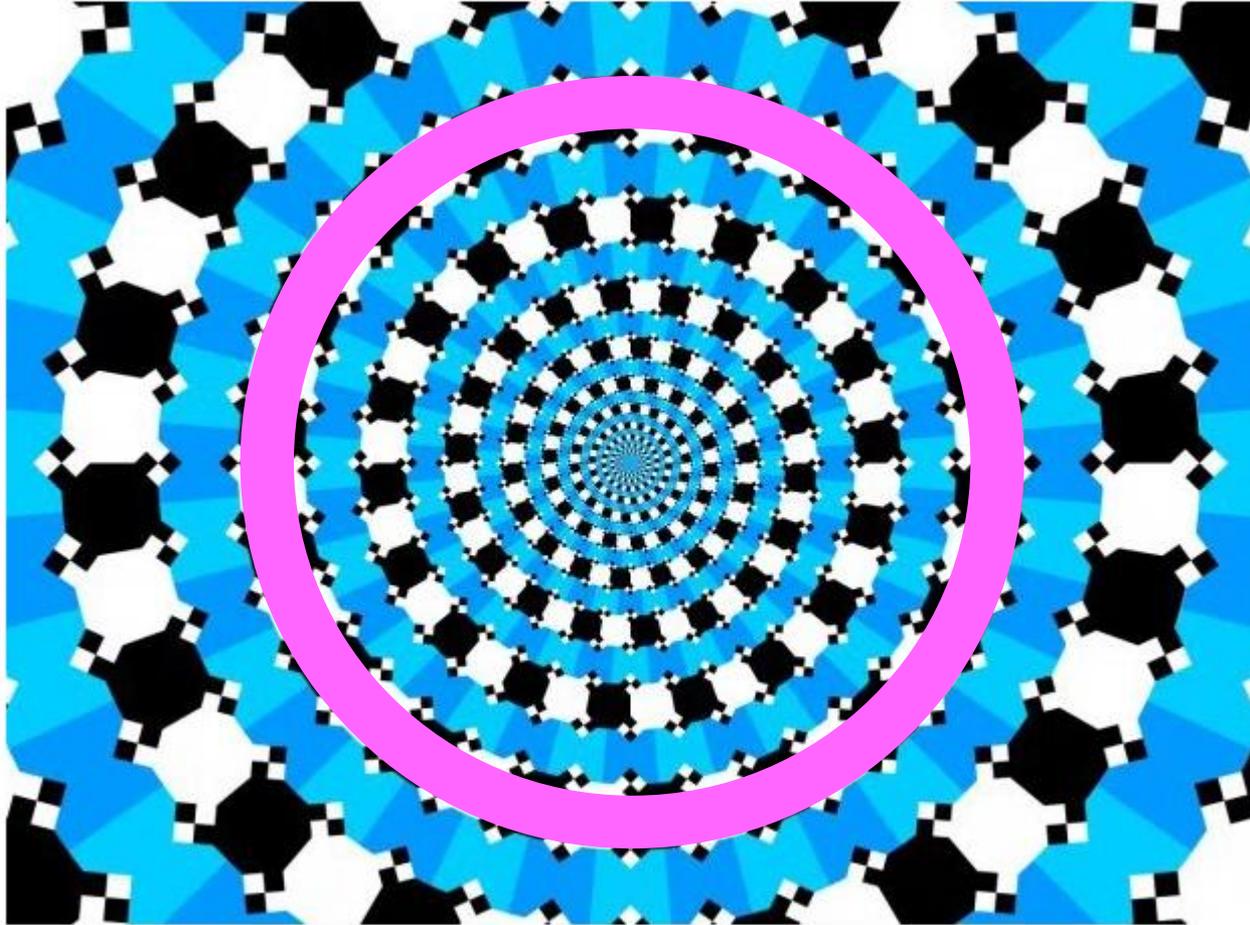
**E**njoy = **喜び**「あなたの喜びが私の喜び」  
私たちは、喜びをわかちあいます。

**D**o it = 実践「やってみよう」  
私たちは、好奇心をもって実践します。

# こんな工夫も



# こんな工夫も



# リピートされる講師の REDの原則

**R**espect = 敬意「師弟共学」  
私たちは、すべてに敬意を払います。

**E**njoy = 喜び「あなたの喜びが私の喜び」  
私たちは、喜びをわかちあいます。

**D**o it = **実践**「やってみよう」  
私たちは、好奇心をもって実践します。

# リピートされる講師の REDの原則

**R**espect = **敬意**「師弟共学」

私たちは、すべてに敬意を払います。

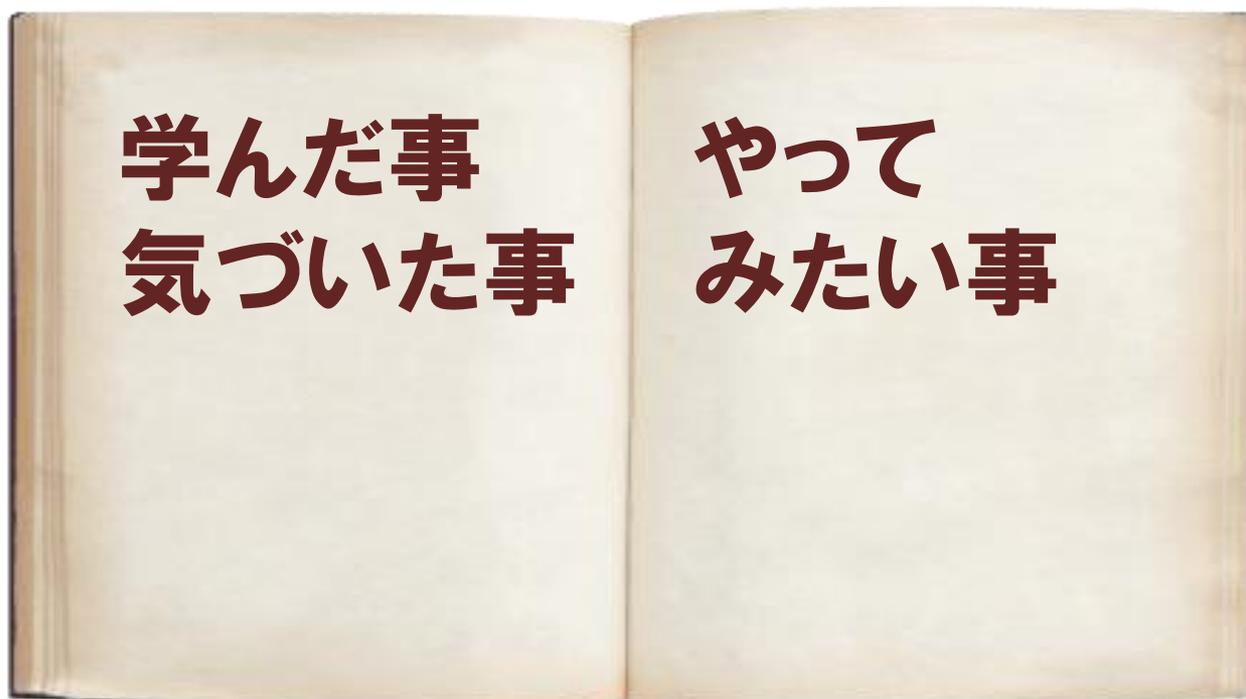
**E**njoy = **喜び**「あなたの喜びが私の喜び」

私たちは、喜びをわかちあいます。

**D**o it = **実践**「やってみよう」

私たちは、好奇心をもって実践します。

# 「心構え」ここまでの気づき



## 次は「企画力」

コミュニケーション研修を管理職対象に行いたい

リピートされる講師の

# 2 企画力

たこさあかす  
ワンシート企画書

た タイトル  
こ 根拠・開催の趣旨  
さ 参加者・ビフォー  
あ アフター  
か 環境  
す ストーリーライン



真意を汲みとる

# これがワンシート企画書だ

●タイトル(副題)

●根拠(開催の趣旨)

た

こ



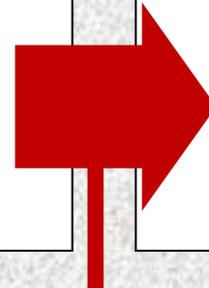
そのために、こうなって欲しい!

●参加者・ビフォー

●アフター

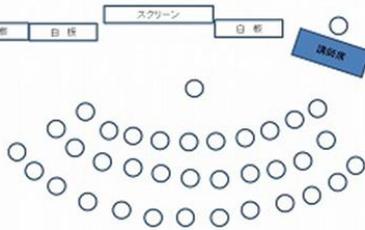
さ

あ



●環境・テキスト類

か



オープニング

メイン

エンディング

●ストーリーライン

ビフォー・アフターをつなげる  
ストーリーを構成していく

す

# 主催者と協働してつくる



真意を汲みとる

た

# タイトル

## ●タイトル(副題)

- 1 はじめは思いつき
- 2 キャッチーなものに  
**キーワード**を探る
- 3 内容をつくりながら修正し、  
**最後に決定**する



# 根拠(開催の趣旨)

## ●根拠(開催の趣旨)

- 1 **なぜ今、この形式で**
- 2 **全体**の中での位置づけは
- 3 参加者への**期待**は
- 4 **組織**として**大切**にすることは  
(講師:なぜ、私がふさわしいか)

さ

# 参加者・ビフォー

## ●参加者・ビフォー

- 1 人数と属性
- 2 知識・技術レベル →
- 3 感情・やる気レベル →
- 4 お互いの関係性 →

\* 「事前案内」 をどうするか

# それぞれへ対応可能

感情・やる気

- ・成長株
- ・残念な人

- ・最高の参加者
- ・オレ様

知識・技術

- ・呼んではいけない

- ・わかってる人
- ・感心ない人
- ・本当は反対

# 事前案内は「招待状」

部署 ○○ 氏名 ○○○○様

発信者:○○ ○○

「メンバーの自発性を引き出す 実践型チームビルディング研修  
～人を動かすリーダーシップの探究と実践～」へのお誘い

この度、下記に示す対象者に対して、1日の研修を実施することになりました。

開催の趣旨は、……

とくに、○○さんには、…… といった面でのリーダーシップを期待しております。

お忙しいところとは思いますが、事前課題をご検討の上、当日ご参加いただければ  
と思います。…(以下続く)

【事前課題1】 持論をまとめる あなた自身が考える「最高のチーム」とはどのようなものでしょうか。

その「最高のチーム」を率いる、リーダーとして求められる振る舞いは、どのようなものでしょうか。当日、議論する場面がありますので、持論をまとめてきてください。

【事前課題2】 セルフチェックシートを記入する

【事前課題3】 現状の職場の人間関係で、うまくいっていること、いっていないこと

# 事前案内は「招待状」

部署 ○○ 氏名 ○○○○様

発信者:○○ ○○

**趣旨**

「**〇〇〇〇**を引き出す 実践型チームビルディング研修  
～人を動かすリーダーシップの探究と実践～」へのお誘い

**個人**

**期待**

この度、下記に示す対象者に対して、〇〇日の〇〇時に開催の研修になりました。  
開催の**趣旨**は、……  
とくに、**〇〇さん**には、……での**リーダーシップ**を**期待**しております。  
お忙しいところとは思いますが、前課題をご検討の上、当日ご参加いただければ  
と思います。…(以下続く)

**持論**

【事前課題1】 **持論**をまとめる あなた自身が考える「最高のチーム」とはどのようなものでしょうか。

その「最高のチーム」を率いる、リーダーとして求められるものはどのようなものか。当日、議論する場面がありますので、持論をまとめてください。

**知識**

【事前課題2】 **セルフチェックシート**を記入する

【事前課題3】 現状の**職場の人間関係**で、うまくいっていないこと

**実務**

あ

# アフター

●アフター

- 1 → 人数と属性
  - 2 → 知識・技術レベル
  - 3 → 感情・やる気レベル
  - 4 → お互いの関係性
- \* 「**成果品**」をどうするか

あ

# アフター

この部屋  
を出たとき

## ●アフター

- 1 → 人数と属性
- 2 → 知識・技術レベル
- 3 → 感情・やる気レベル
- 4 → お互いの関係性

\* 「**成果品**」をどうするか

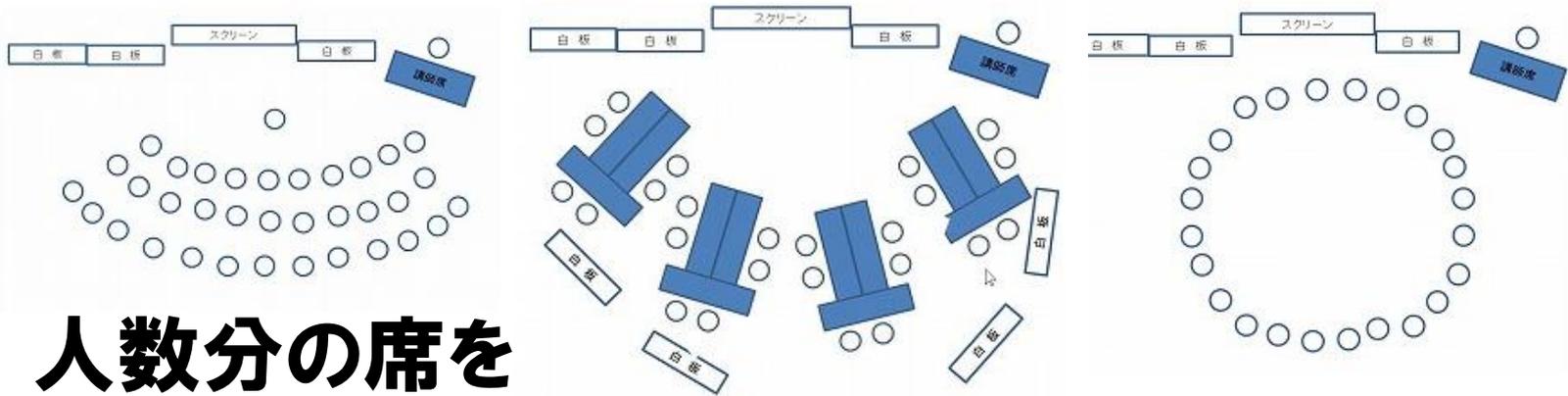
職場に戻って



か

# 環境

## レイアウト



(ハード)

時間場所 インテリア 照明 空調 掲示物  
BGM、レイアウト、ホワイトボード、プロジェクター  
名札、テキスト、筆記用具、付箋紙、ツール他

(ソフト) 根回し、グラウンドルール設定

# テキスト類

	良 さ	留意点
①パワーポイント	前をむいて学べる	見やすさ
②ホワイトボード (模造紙)	// 一つひとつ確認 話を受けとめられる	早く書く 整理しながら書く
③映像教材	// 臨場感	時間がかかる
④ノート・シート (書込・穴埋型)	集中して思考できる 記録に残せる	うつむきがち
⑤本・資料	じっくり復習できる	量が多い 棒読み
⑥ポストイット & ペン	自由に並べ替え	ペンの太さ
⑦タイマー・鈴	時間管理	声かけ
⑧実習ツール	さまざまな展開	効果的な活用



# ストーリーライン

## 単なる箇条書き → ストーリー

時間	内容	知識・技術	感情・やる気
1200		〇〇が	〇〇な
1300	オープニング	わかった	気持ちに
1400	↓ メイン ↓	易	- +
1500		難	
1600			
1700			

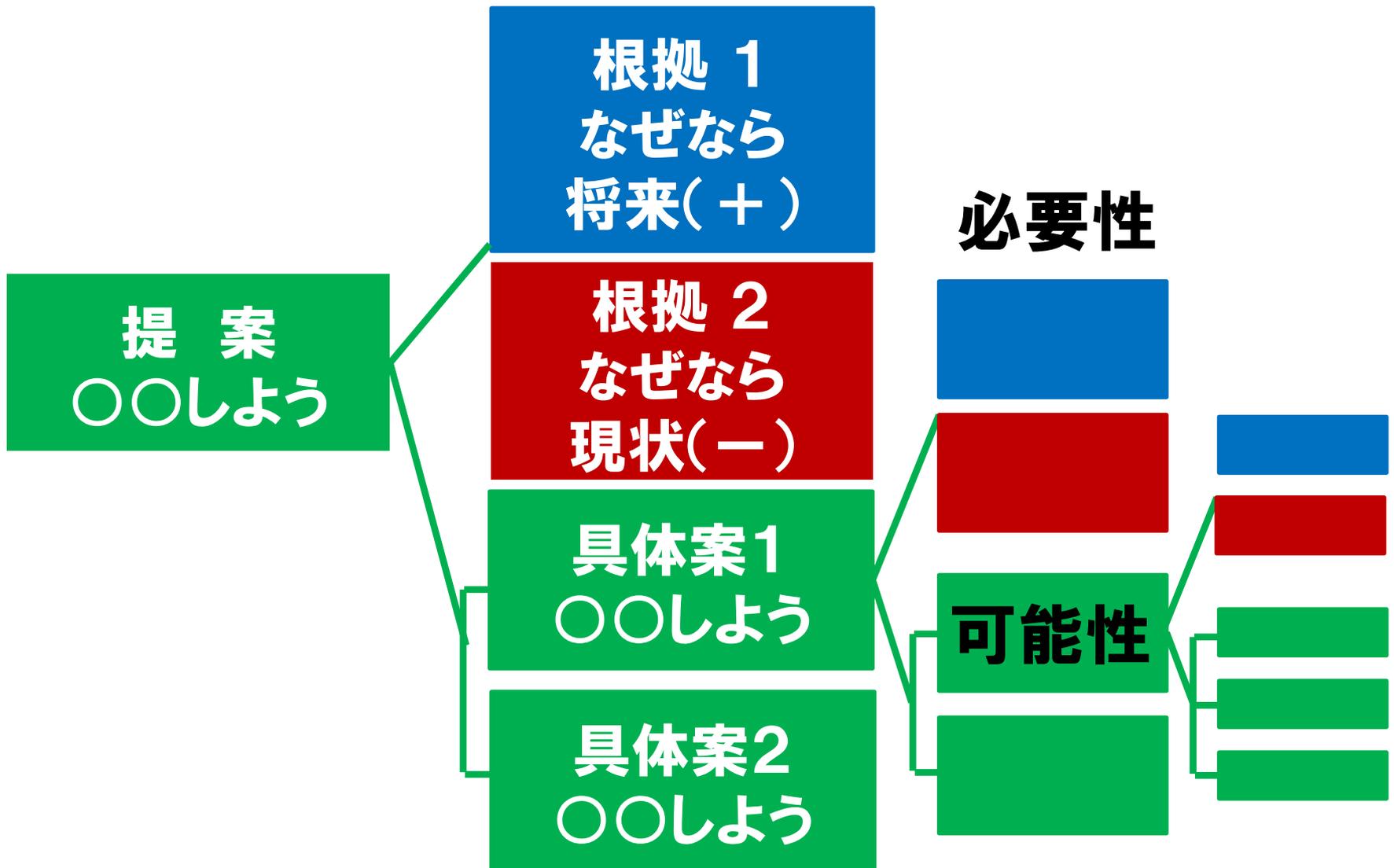
# ストーリーライン(例)

時間	内容		知識・技術	感情・やる気	
1200	開場前準備	<ul style="list-style-type: none"> <li>・会場設営</li> <li>・スタッフミーティング</li> <li>・お出迎え</li> </ul>			
1300	オープニング	<ul style="list-style-type: none"> <li>・オリエンテーション</li> <li>・アイスブレイク</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・企画書の内容を共有</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・うちとけあった雰囲気</li> </ul>	
1400	メイン	<ul style="list-style-type: none"> <li>・コミュニケーションとは</li> <li>・実習① 要約</li> <li>・まずは「聴く」ことから</li> <li>・実習② リスニング</li> <li>・</li> <li>・</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・言葉の定義</li> <li>・聴き方</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・納得感</li> <li>・結構難しい</li> <li>・興味</li> <li>・できた！</li> </ul>	
1500					
1600					
		エンディング	<ul style="list-style-type: none"> <li>・わが社においては</li> <li>・私に取り組むこと</li> <li>・実習⑤ プレゼン</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・実践知識</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・明日からがんばろう</li> </ul>
1700	事後活用フォロー	<ul style="list-style-type: none"> <li>・送り出し</li> <li>・スタッフふりかえり</li> </ul>			

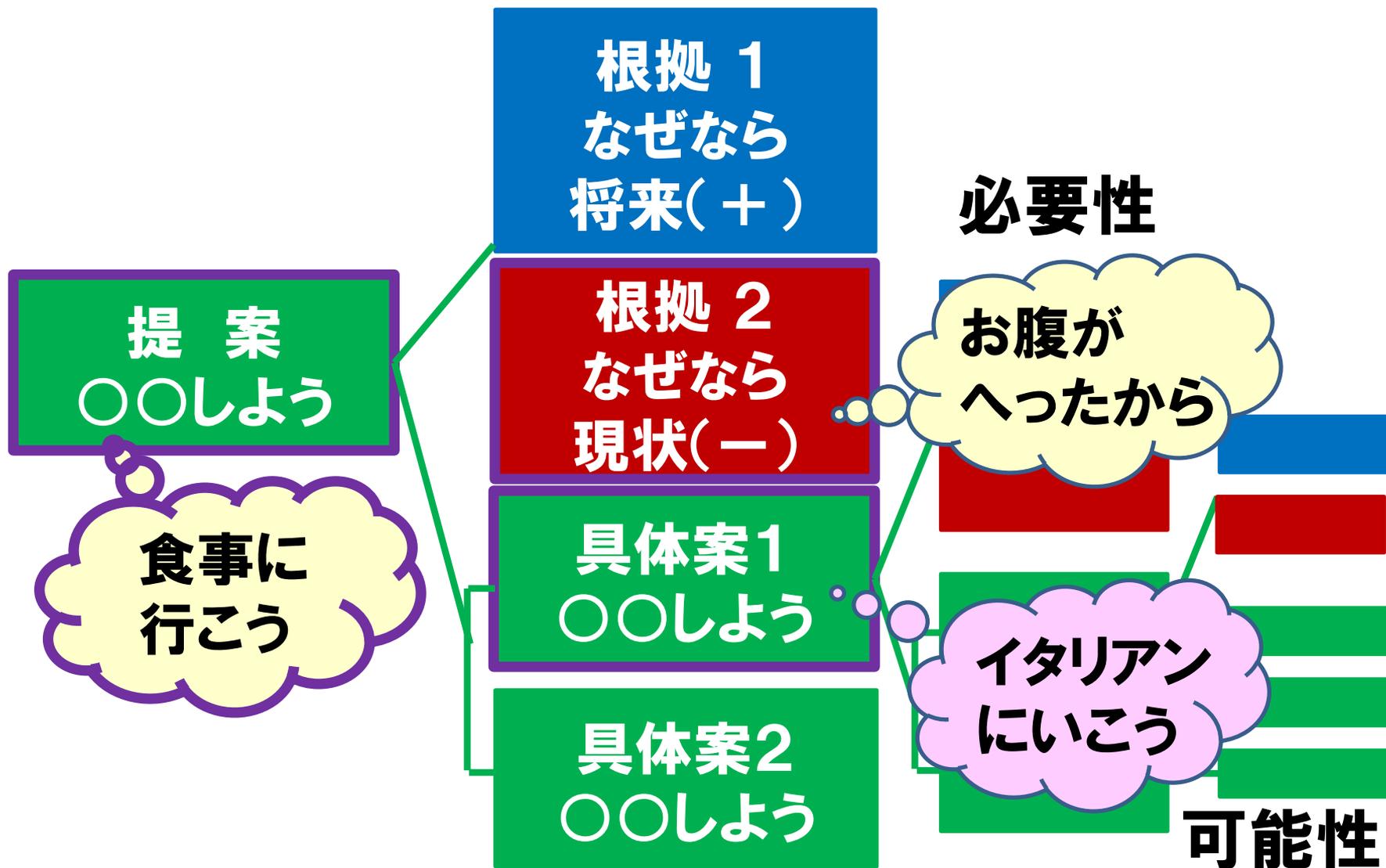
# ストーリーライン(6つの定石)

- **地理** (全体/部分)
- **歴史** (時系列)
- **数学** (難易度)
- **理科** (理論/実験)
  
- **論理型** (問題解決)
- **感情型** (ベネフィット/志)

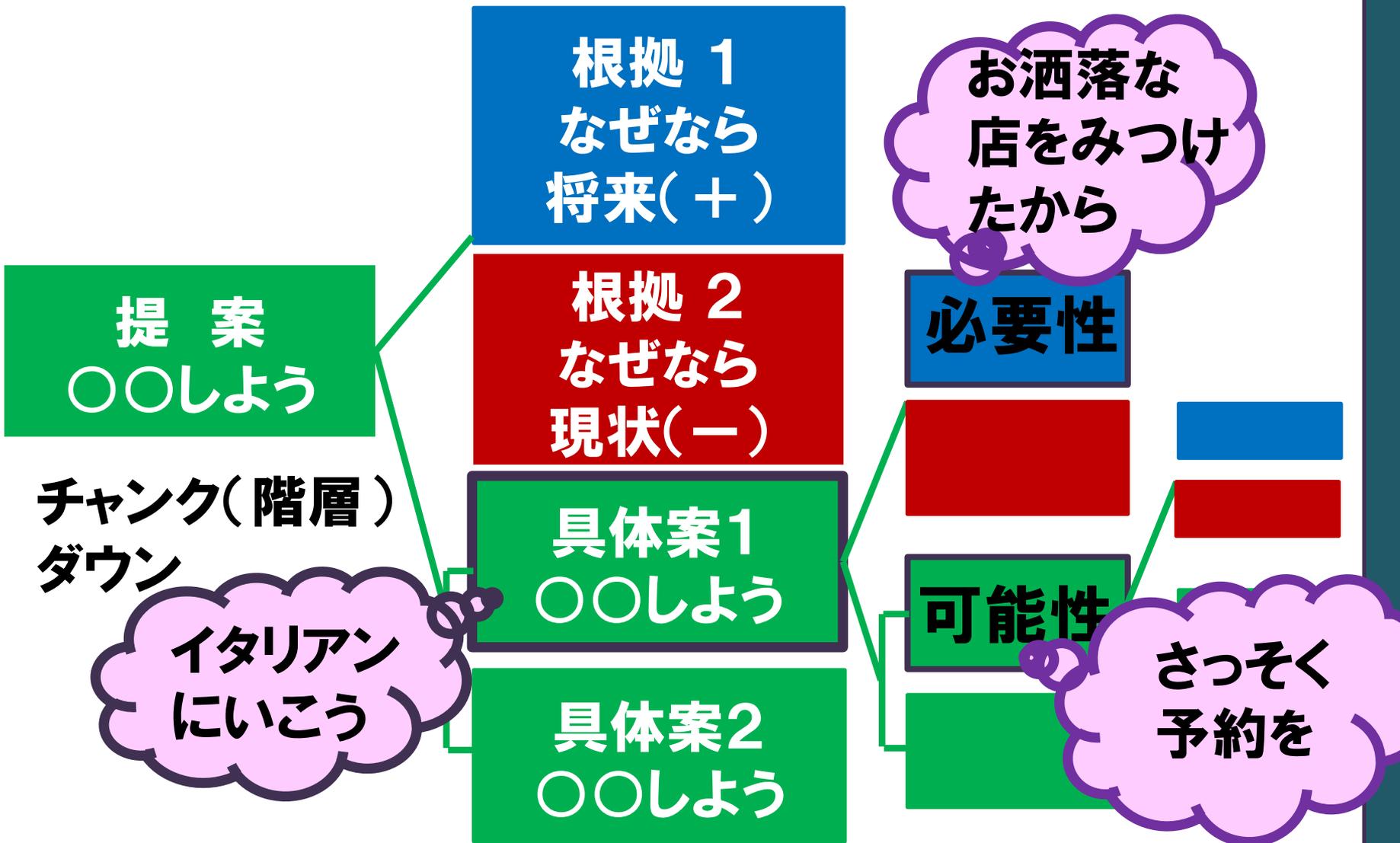
# ストーリーライン(論理型)



# ストーリーライン(論理型 例)



# ストーリーライン(論理型 例)



# チャンク CHUNK

= 肉のぶつぎり・概念の大きさ

くだもの

ナシ

ラフランス

ブドウ

20世紀

具体的には？  
他には？

# これがワンシート企画書だ

●タイトル(副題)

●根拠(開催の趣旨)

た

こ



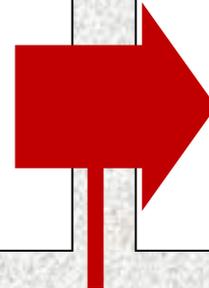
そのために、こうなって欲しい!

●参加者・ビフォー

●アフター

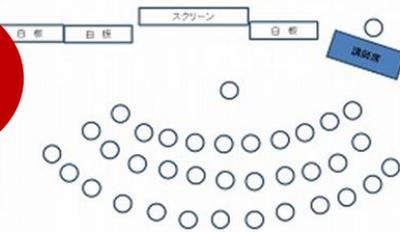
さ

あ



●環境・テキスト類

か



オープニング

●ストーリーライン

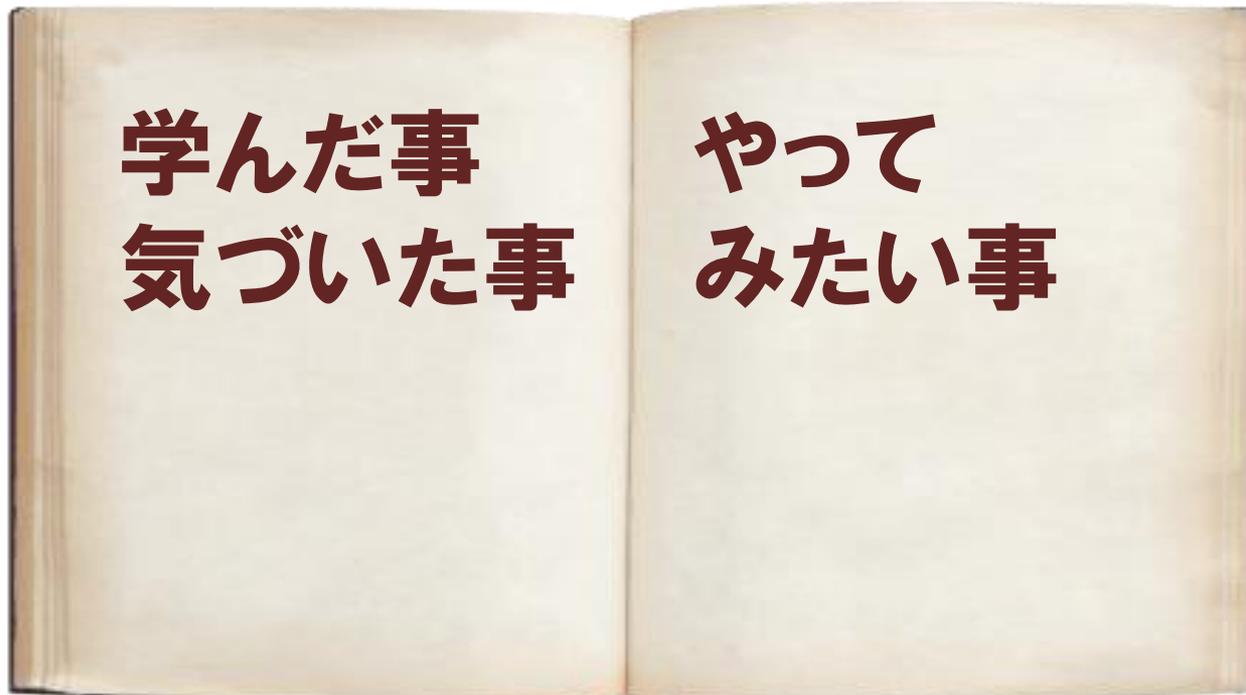
メイン

ビフォー・アフターをつなげる  
ストーリーを構成していく

エンディング

す

# 「企画力」ここまでの気づき



## 次は「進行力」

TV番組「しくじり先生」のスゴイところはどこ？

リピートされる講師の

# 3 進行力

あついかみの対話

うながす

あ わせる  
つ かむ  
い かす  
か さねる  
み つける  
の せる

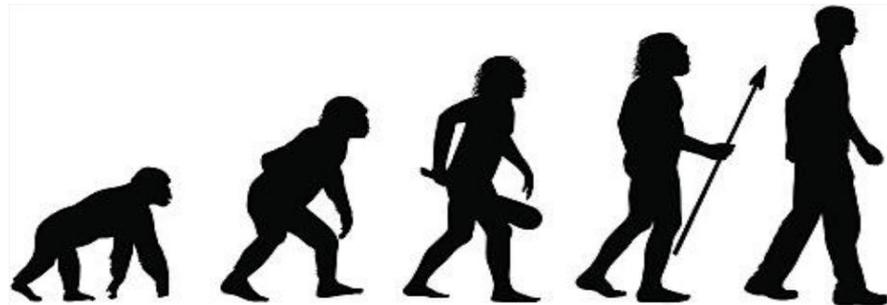
感じよくて  
わかりやすい  
対話  
オープニング  
～エンディング

# 対話に至る 3ステップ

- 1 **感じのよさ** ~シエア100%  
姿勢、笑顔、アイコンタクト
- 2 **わかりやすさ** ~短く言い切る  
スライド奴隷からの脱却
- 3 **対話でやりとり**  
独り言からの脱却  
「あつかみの」対話

# 感じのよさ シェア100%

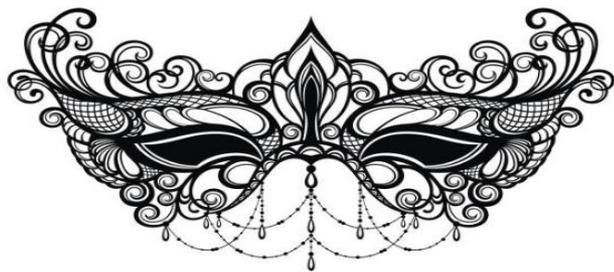
シ 姿勢(振舞)



エ 笑顔(表情)



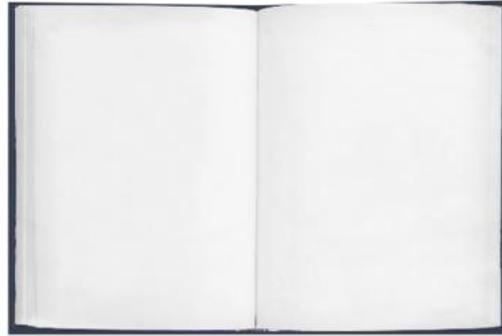
ア アイコンタクト



シェア  
100%

# わかりやすさ

短く



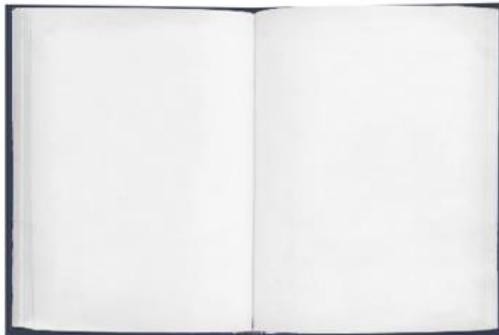
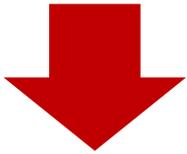
「私は、そのとき、  
○○○しました」

「ところが」

次のページを  
お開きください

接続詞

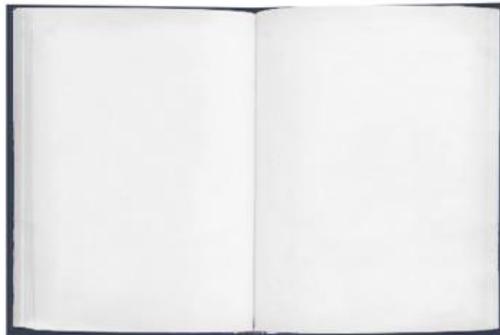
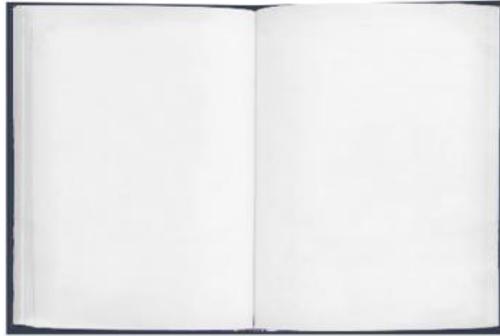
タイミング



「それは、  
●●だったのです」

「スライド奴隷からの脱却」

# 対話でやりとり



「私は、そのとき、  
○○○しました」

(ウソでしょ)

次のページを  
お開きください

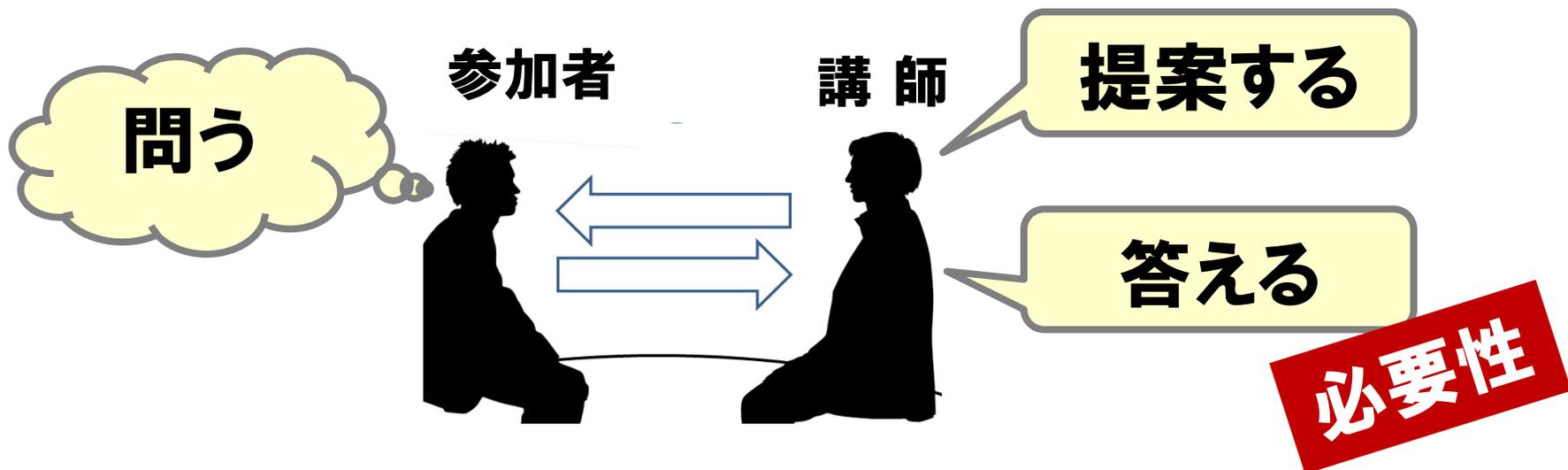
「いや本当に、  
●●だったのです」

無言の  
つつこみ

「独り言からの脱却」

# 無言のつつこみに応える

「この薬、絶対痩せるんです」



別に関係ないし 「このままだと、あなたは」

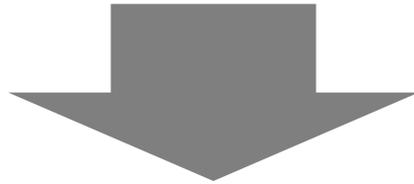
本当かよ？ 「実は、×研究所で証明」

くわしく教えて！ 「先着〇名様限定で」

可能性

**大勢いるときは・・・**

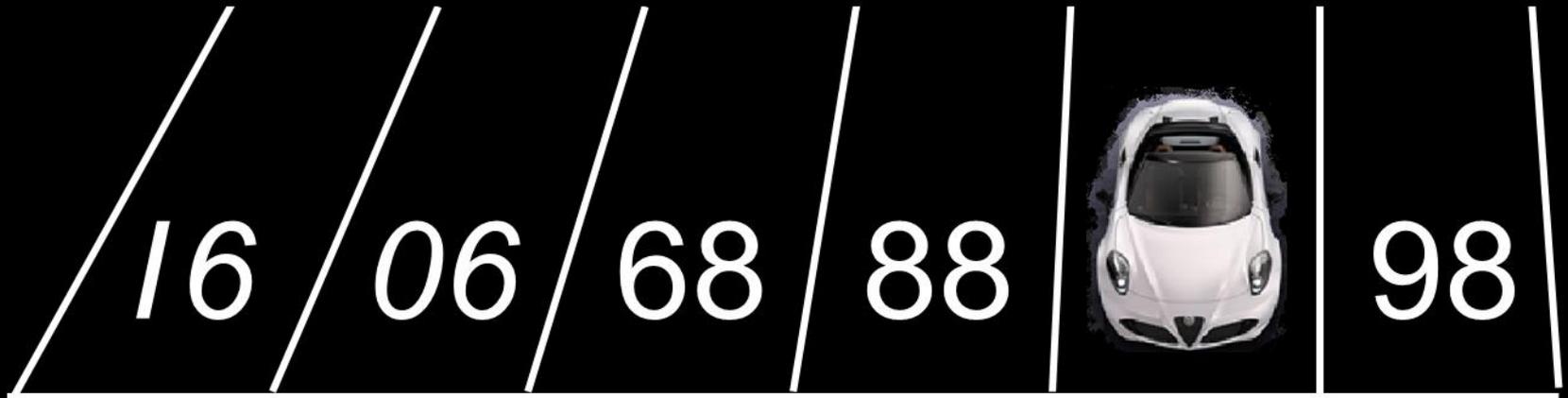
**一人ひとり「無言のつっこみ」  
に答えていけない**



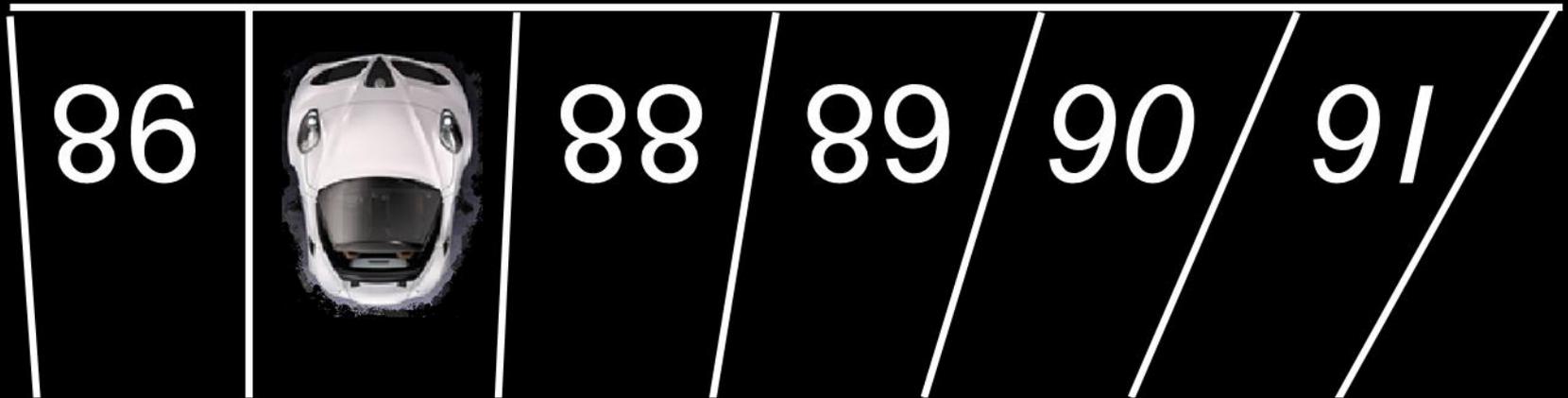
**最大公約数 定石がある**

**「あついかみの」対話**

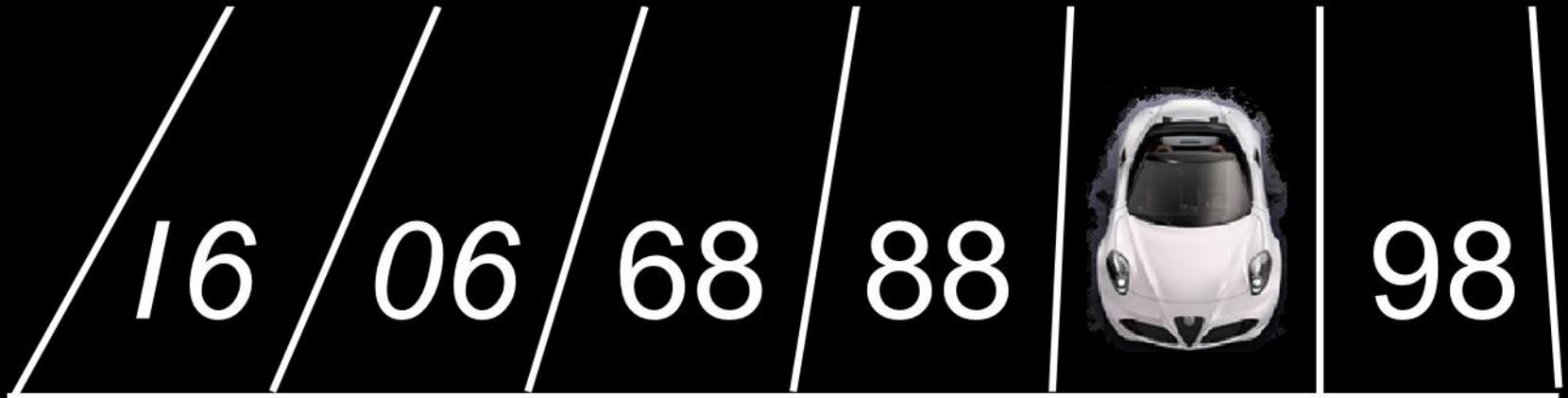
# 駐車場の番号は？



# 駐車場の番号は？



# 駐車場の番号は？



# あついい対話

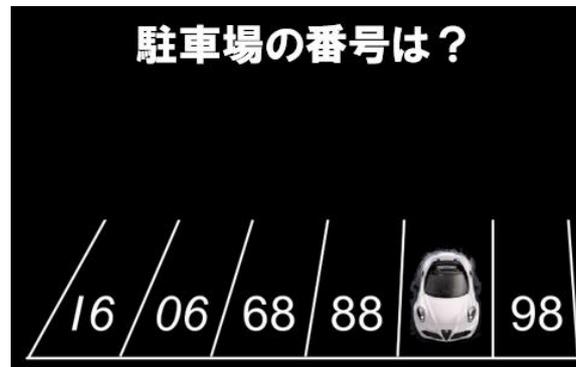
**あ**わせる  
対話

**つ**かむ  
対話

**い**かす  
対話

「実験に  
おつきあい  
ください」

駐車場クイズ



「テーマ」に、スポットライトを  
「意図開き」する/しない

# (重要) シャブリングしよう

シャブリングとは・・・

どなたか1人から提供いただいたネタを、他の人は、**感謝**とともにそのネタから学ばせていただき、さらに**発展させて共有財産**とすること。

**1** このネタ(実習)の  
すばらしいところ  
(**本質**)は？



**2** さらに、**切れ味**を  
よくするには？

**4** 同じ効果をもつ  
**別のネタ**はないか？

**3** このネタ、**別のいか**  
**し方**ができないか？

# あついかみの対話

**あ**わせる 関係を築く、仲間

**つ**かむ 興味をひく、驚き、謎

**い**かす テーマにつなげる（伏線回収）

「テーマ」に、スポットライトを



# あついかみの対話

**あ**わせる 関係を築く、仲間

**つ**かむ 興味をひく、驚き、謎

**い**かす テーマにつなげる（伏線回収）

「テーマ」に、スポットライトを

**か**さねる 経験にかさねる

**み**つける 発見、答を見つけてもらう

**の**せる 貢献してもらい承認する

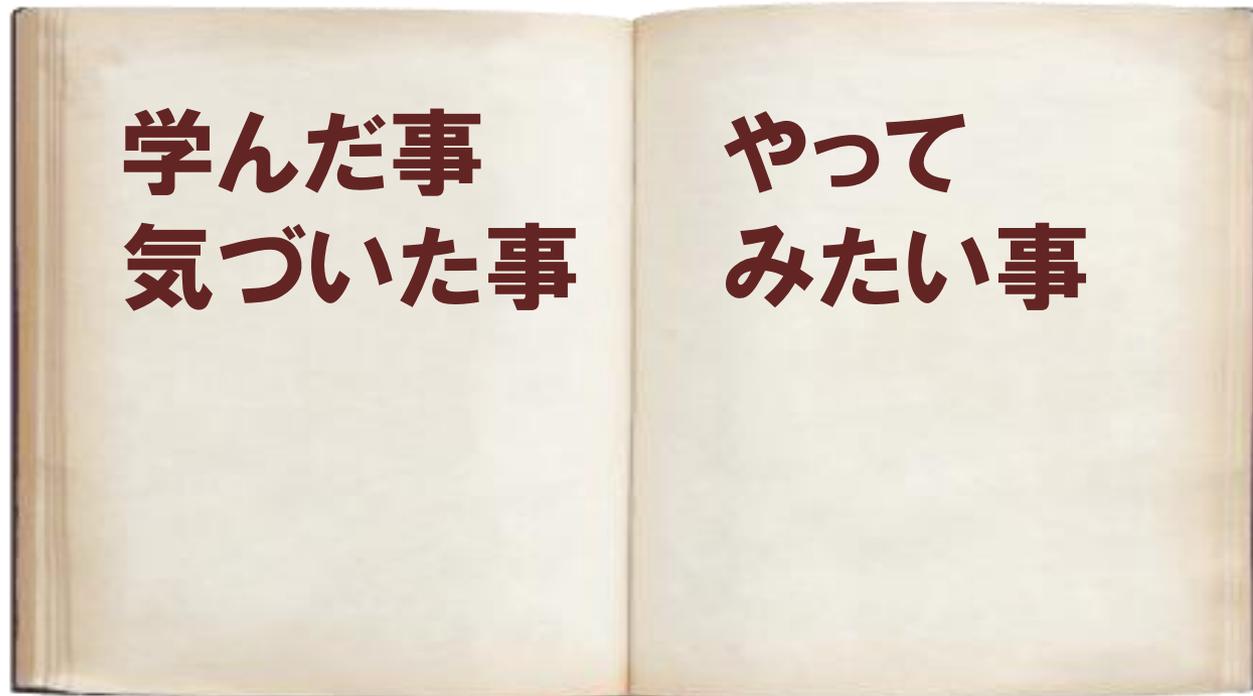
「参加者」に、スポットライトを



# あついかみの対話力 チェック

<b>あ</b> わ せる	どんな場面でも、属性やその場の雰囲気にあわせて、 関係をつくりあげていくのは得意だ	
<b>つ</b> か む	興味関心を示していない参加者でも、何らかの方法 によって、こちらに注意をむけさせることができる	
<b>い</b> か す	こちらにむけた注意を、そのとき必要なテーマに結び つけて展開していくことができる	
<b>か</b> さ ねる	テーマに関して自分事と感じてもらうために、参加者 自身の経験と重ね合わせて進める事ができる	
<b>み</b> つ ける	参加者自身に答えを発見してもらい、自身で計画実 行する喜びを感じてもらうように進められる	
<b>の</b> せ る	行動を加速させるように力づけ、成果を承認するこ とで、場に貢献してもらうように進める事ができる	

# 「進行力」(前半) ここまでの気づき



# リピートされる講師の オープニング

オープニング

メイン

エンディング

- 開場前準備
- 登場～あいさつ
- オリエンテーション
- アイスブレイク

# 開場前準備

**(環境の確認) 会場、レイアウト、テキストなど**

**(スタッフミーティング)**

**心をひとつにするために**



**(開場から開始まで)**

**笑顔であいさつ、1人ひとりを受け入れる  
講師として、心の整え方**

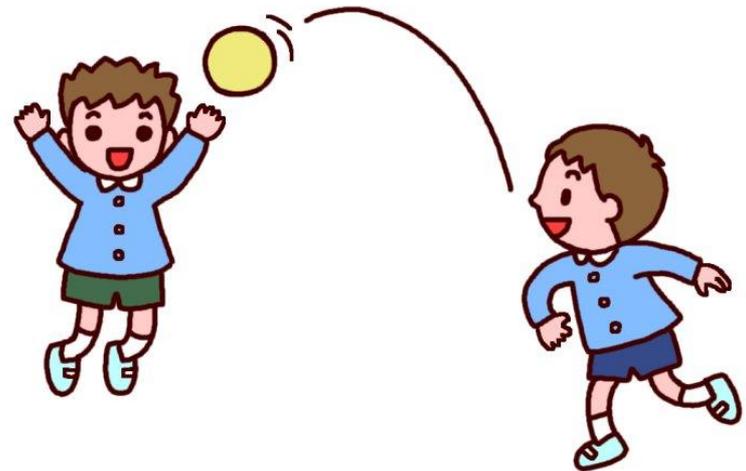
# 登場～あいさつ

(ティーアップ)

(はじめのリズム)

「こんにちは」(間)

キャッチボール



(定番の流れ)

「ありがとう＋うれしい＋なぜなら」

(2分以内の行動)

# オリエンテーション

(ゴール/アフターの姿)

個々人のゴール設定、成果品

(グラウンド・ルール)

追加したいことがあれば

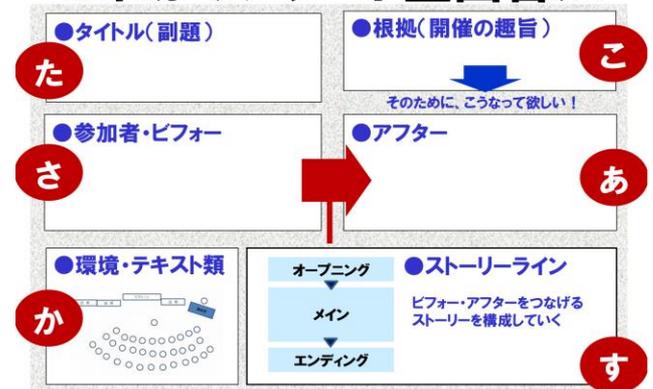
(ステップ/ストーリーライン)

概要でOK、安心感

(講師の自己紹介)

潜ませる

これがワンシート企画書だ



# アイスブレイク

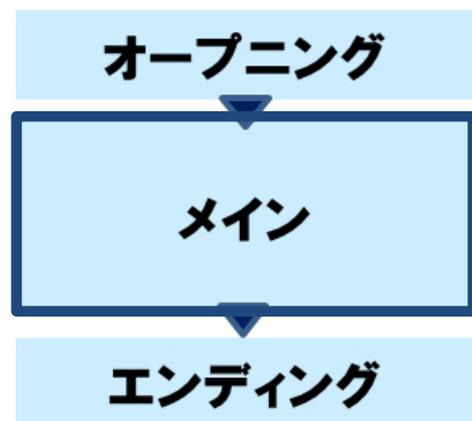
- ①場をなごます(楽しい雰囲気)
- ②お互いが自己開示する
- ③次への伏線に(あついで対話)

(例)

- ・GOOD & NEW
- ・「テーマ」と私



# リピートされる講師の **メインセッション**



- 質問をなげかける（発問）
- 質問を受ける（質疑応答）
- 想定外へ対応する
- 実習を活用する

# 質問を投げかける(発問)

**相手に答を発見してもらう！**  
そのために、こちらは質問する。

- ○○について、Yですか Nですか
- ○○について、どう思いますか
- どうしたら、○○を解決できると思いますか

# 解決にむけての質問

何が大事？

本当はどうなりたい？

10点中何点？

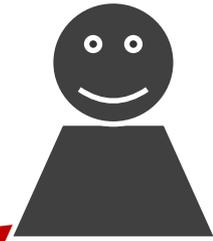
+

将来

BE

-

とはいえ  
うまくいって  
いることは？



DO

で、どうする？

+

現状

BE

-

もし、〇〇  
するとしたら？

〇〇という  
見方は？

それはなぜ？

# 質問を受ける(質疑応答)

- 心構え「質問者を**味方**にする」  
「**対等**な立場」

- 回答は、**5K**

「ご質問ありがとうございます」 **感謝**

「ご質問は、……でよろしいでしょうか」 **確認**

「それは、△△です。なぜなら……」 **結論**

「これで、よろしいでしょうか」 **確認**

「ご質問ありがとうございました」 **感謝**

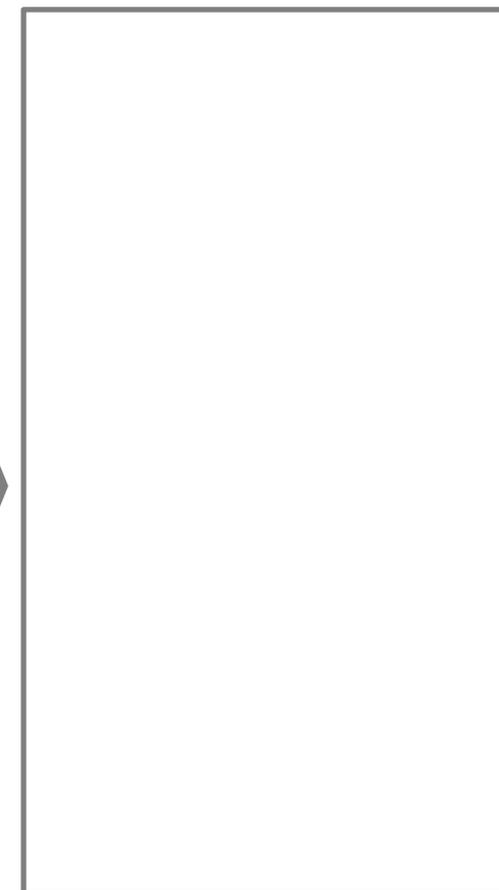
# 想定外へ対応する

- 質問に答えられない
- 嫌みな質問をされる
- 質問が出ない
  
- 機械や設備の故障
- 参加者が集まらない(交通事故等)
- 時間が余る/不足する
- その他 こんなときはどうしよう・・・

# 実習を活用する(例1)

データ 年賀ハガキの発行枚数

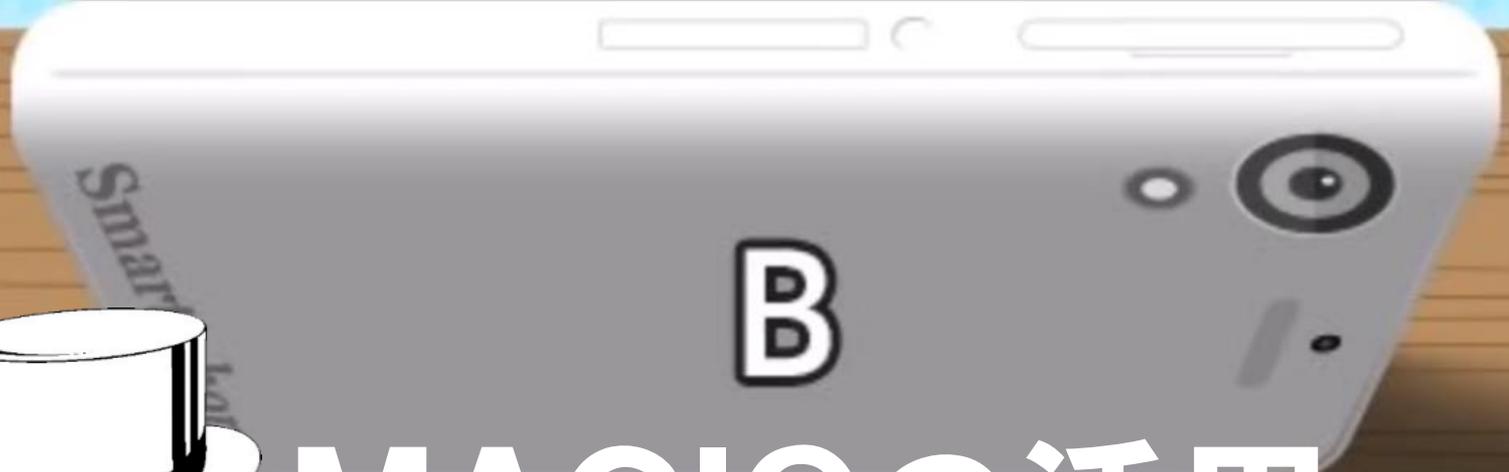
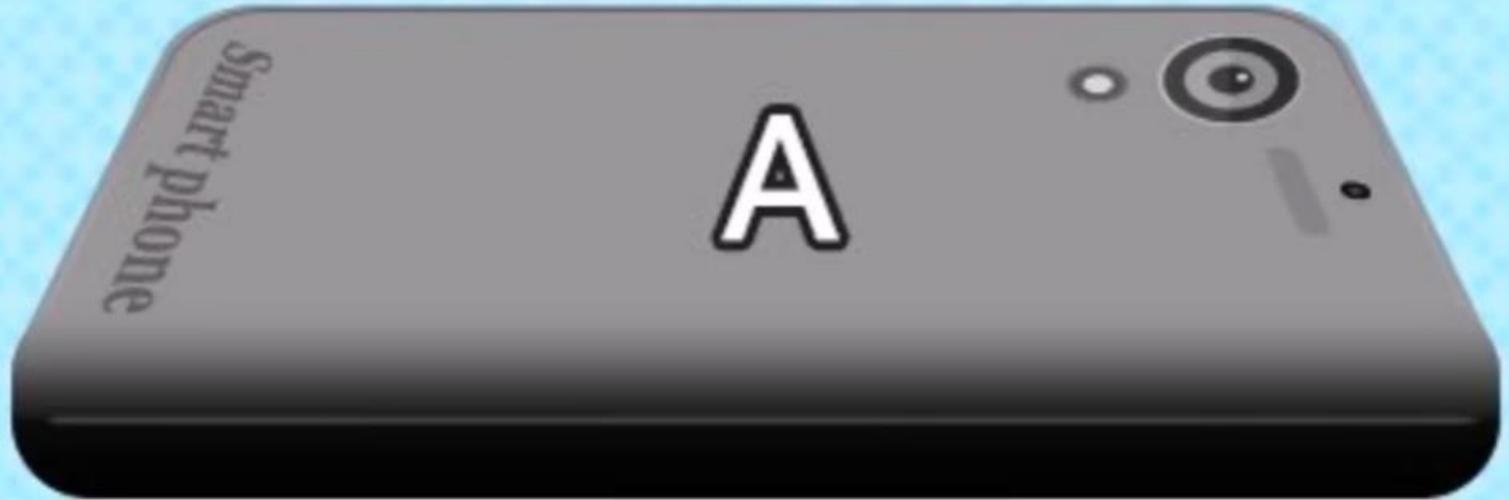
実習



物語

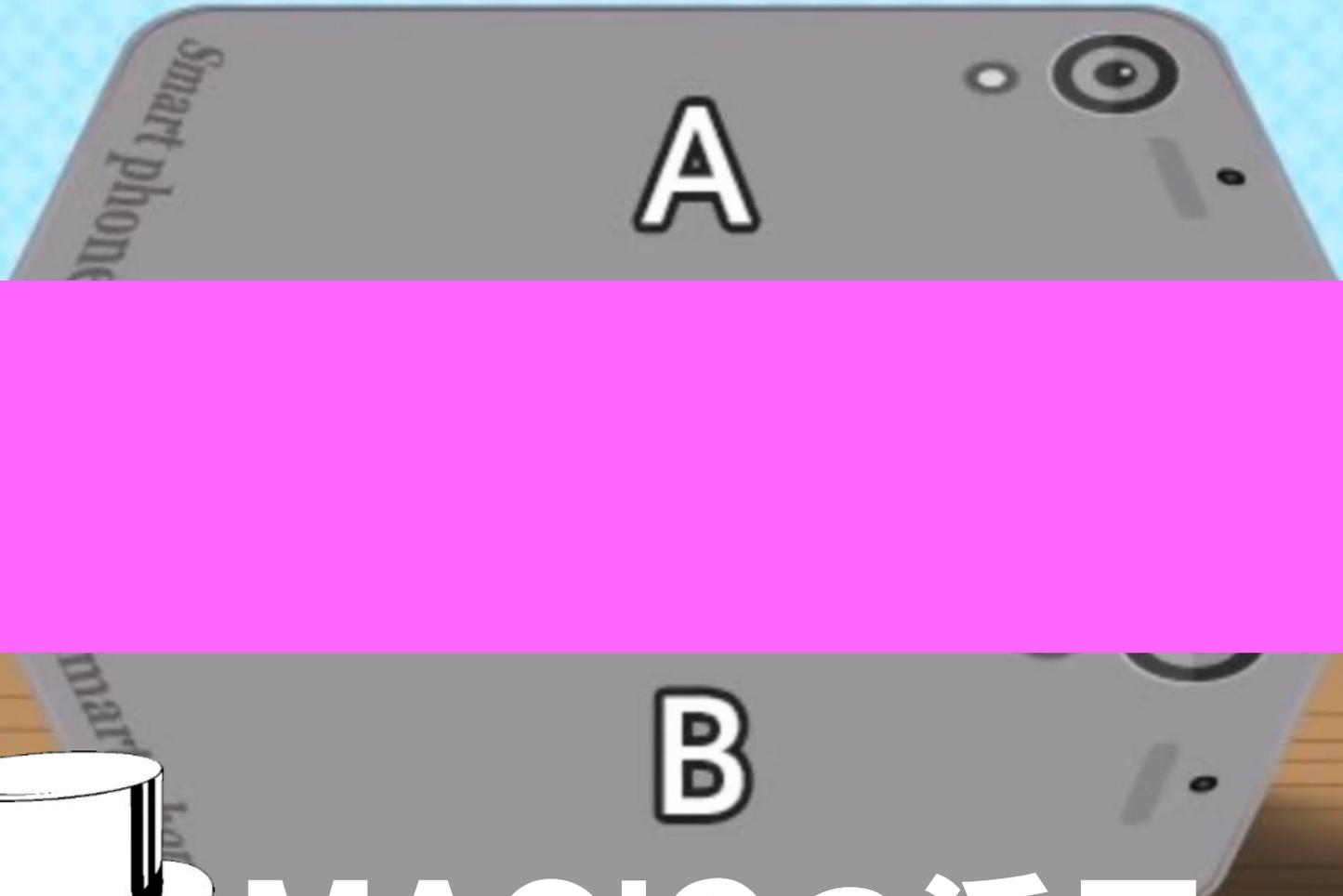
船をつくりたかったら、人に木を集めてくるように言ったり、作業や任務を割り振ることをしないで、はてしなく続く広大な海を慕うことを教えましょう。(サン・テグジュペリ)

# 実習を活用する(例2)



MAGICの活用

# 実習を活用する(例2)



MAGICの活用

# 実習を活用する(例3)

ペア～4人組	グループ	場全体
感想を言いあう	クッシュボール	手上げ・じゃんけん
テーマと私	漢字一文字	バースデー・チェーン
要約	大好きマップ	共通点探し
相互評価	GOOD & NEW	マッピング・歩く
なりきり他己紹介	うそつき自己紹介	オファー回し
顔じゃんけん	問題づくり	ストレッチ・8カウント
魔法の箱	21	トラストウオーク
それはちょうどいい	ペーパータワー	ケースメソッド
自分らしいもの	トラストサークル	相互フィードバック
各種カードゲーム	各種カードゲーム	ソクラテスメソッド

# 実習の進め方

## (シーン0) 選択

## (シーン1) 実施前 説明

- ・タイトル ・**意図(表)** ・ビフォー ・アフター
- ・確認をとる ・順番を示す ・デモをする

## (シーン2) 実施中

- ・開始の合図 ・進行確認 ・あと〇分 ・終了の合図

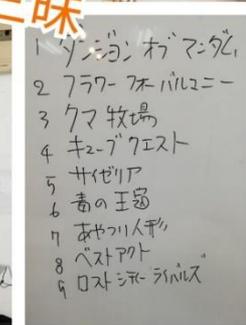
## (シーン3) 実施後

- ・ふりかえり ・**意図開き(裏)** する/気づかせる

一  
時  
一  
事

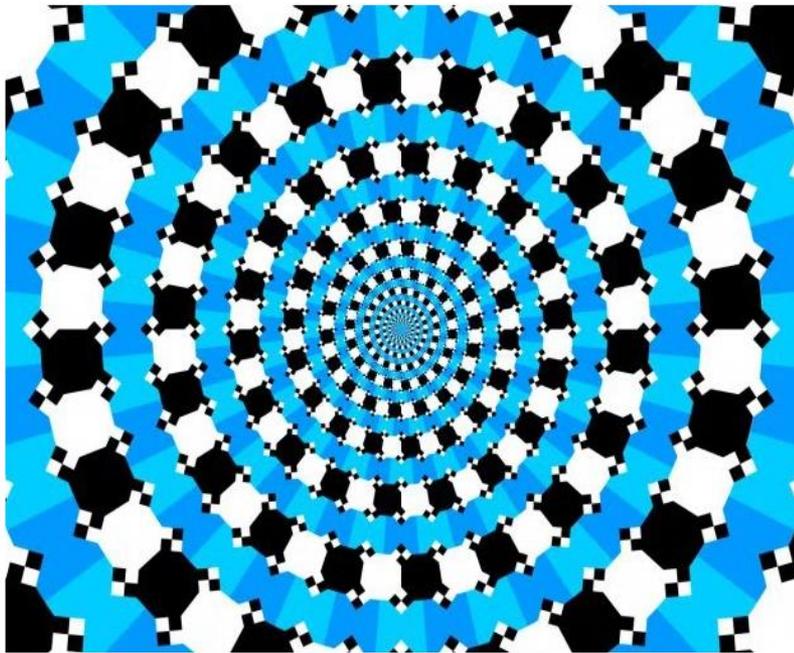
# 実習を活用する(番外編1)

## 「研修ゲーム開発」



# 実習を活用する(番外編2)

## 「マジックをいかそう」



# 実習を活用する(番外編3)

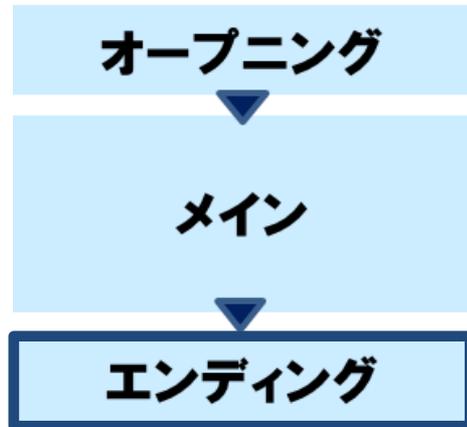
## 「15ミニッツ」相互フィードバック

- 
- 1 前提の説明
  - 2 実演(15分)
  - 3 フィードバック
  - 4 シャブリング



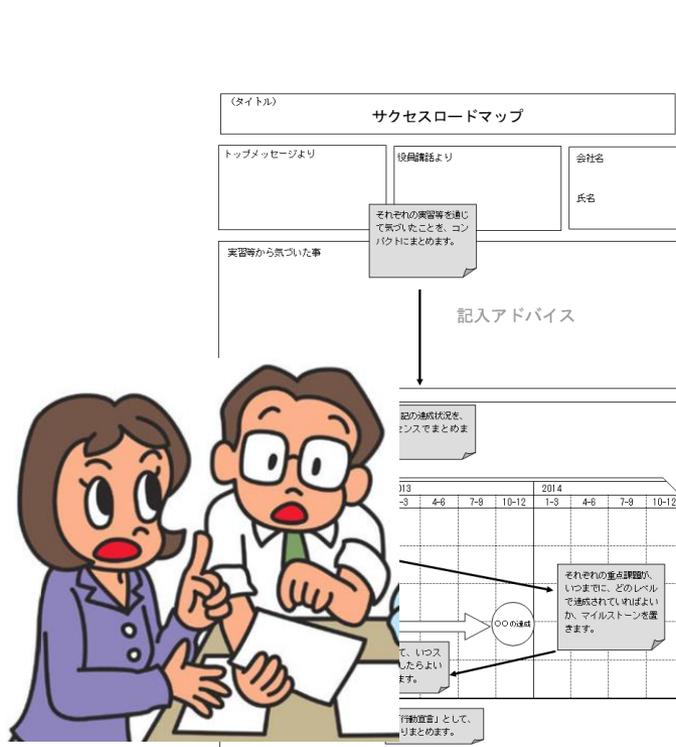
心通う、信頼できる仲間だからこそ

# リピートされる講師の エンディング



- ふりかえり・質疑応答
- 成果品の完成(計画)
- プレゼン(約束と承認)
- 重要なフォロー

# 成果品の完成(計画)と プレゼン(約束と承認)



# 重要なフォロー

研修のゴールは、実務のスタート

- アンケート
  - ・ 評価のため
  - ・ ふりかえり→行動→展開のため
- 写真撮影 → 拡散
- 次回(以降)の行動を確認
- 「研修報告書」

# 研修報告書

## 「ワンシート企画書」

- 初回提案
- 関係者ととともに作成  
(社内稟議)

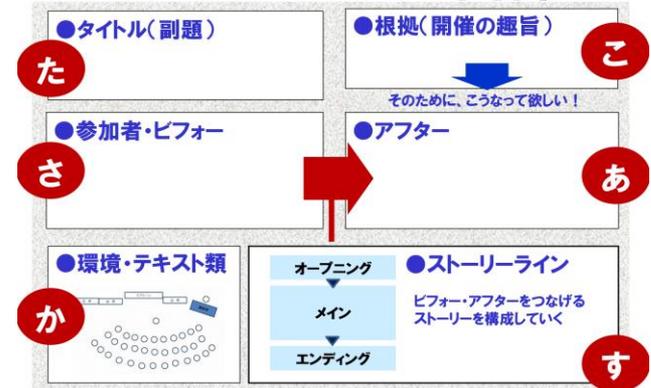


- 研修の実施



- 写真、アンケート、所感などを加え  
「企画書」を「報告書」の形に  
(次の提案)

## これがワンシート企画書だ



社内を流れて  
いく資料



# 「進行力」(後半) ここまでの気づき

