



定例セミナー・オンライン

(ZOOM・ミーティング形式)

M

2020年5月10日(日)

【第5回】

タイトルで
心をつかむ

オンライン講座連動

<https://live5.jp/category/text/>

カジタさん



今日の予定

**前 半：【第5回】企画力
タイトルで心をつかむ
講師：寺沢俊哉（テラさん）**

**後 半：生産管理の知識をサービス業に
～苦手なあなた！大歓迎
講師：鍛治田良（カジコン）**

**放課後：小規模事業者持続化補助金
講師：森武史（タケさん）**

【第5回】

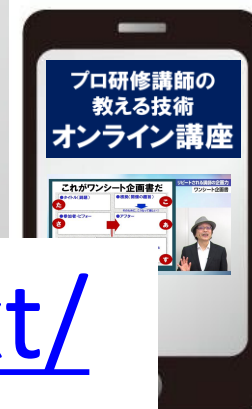
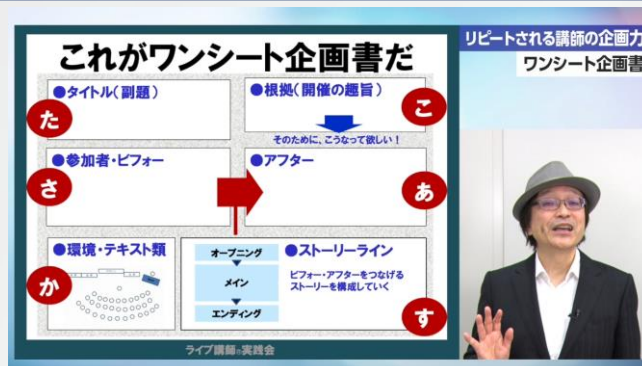
タイトルで心をつかむ コピーライティングの技術



ライブ講師実践会® 基本テキスト

プロ研修講師の教える技術 オンライン講座（第1～19回）

プロ研修講師の教える技術 オンライン講座



<https://live5.jp/category/text/>

【第1回】リピートされる講師 3つの共通点 (15:52)

【第2回】リピートされる講師の全体系 (14:48)

【第3回】「REDの原則」を体現する (15:35)

【第4回】企画力 ～「ワンシート企画書」で真意を汲み取る (20:43)

【第5回】企画力 ～ タイトルで心をつかむ (7:30)

【第6回】企画力 ～ 根拠(開催の趣旨)を明確にして共有する (10:11)

【第7回】企画力 ～ 参加者のビフォーの状態を確認する (11:17)

【第8回】企画力 ～ 参加者のアフターをデザインする (6:43)

【第9回】企画力 ～ 最適な環境をつくりあげる (9:02)

【第10回】企画力 ～ ストーリーラインをデザインする (10:57)

【第11回】企画力 ～ 論理的なストーリーラインをデザインする (9:12)

【第12回】企画力 ～ まとめ (5:47)

【第13回】進行力 ～ 対話に至る3つのステップ (12:37)

【第14回】進行力 ～「あつい対話」でテーマを際立たせる (11:05)

【第15回】進行力 ～「かみの対話」で参加者を巻き込む (7:32)

【第16回】進行力 ～ オープニングで守るべき4つのポイント (22:12)

【第17回】進行力 ～ 価値を生み出すメインセッション (23:33)

【第18回】進行力 ～ 実習を活用する・番外編 (6:58)

【第19回】進行力 ～ エンディングで守るべき4つのポイント (10:51)

これがワンシート企画書だ

●タイトル(副題)

●根拠(開催の趣旨)

た

こ



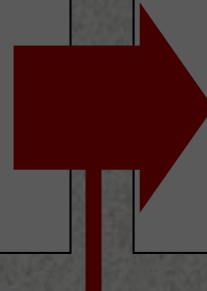
そのために、こうなって欲しい！

●参加者・ビフォー

●アフター

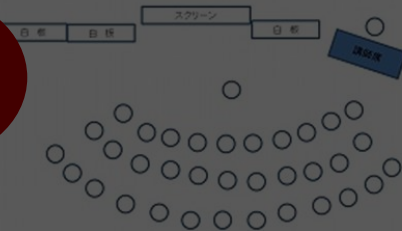
さ

あ



●環境・テキスト類

か



オープニング

メイン

エンディング

●ストーリーライン

ビフォー・アフターをつなげる
ストーリーを構成していく

す

た

タイトル

●タイトル(副題)

- 1 はじめは思いつき
- 2 キャッチーなものに
キーワード を探る
- 3 内容をつくりながら修正し、
最後に決定する

挑戦してみよう

<https://live5.jp/200510copy/>

ライブ講師®実践会
講師のネタ帳Q&A

ジャンル別 ネタ検索

実践会のご案内 基本テキスト 定例セミナー 特別セミナー

ホーム>

「ジャンル別 ネタ検索」一覧

以下のジャンルをクリックすると、関係する記事だけがセレクトされます。

[今日のクイズ](#) [ことばのご馳走](#) [データ・図解](#) [マジック・錯覚](#) [実習・ゲーム](#) [【魂のエピソード】](#)
[思いやりをもとう（共感）](#) [挑戦しよう（勇気）](#) [視点を変えよう（発見）](#) [しっかり考えよう（思考）](#)
[経営品質](#) [プレゼン・ファシリテーション](#) [情報源・書籍紹介など](#)
毎日、最新情報を確認したい方は、[こちらの無料メルマガ](#)をご覧ください。

コピーメカ
コピージェネレーターを使って、
ませんか？

GOAL
ロジャー・バニスターさんの
話。セミナー講師がよく使う鉄
板ネタ。そう、あの話です（5
月6日）

特別セミナー・オンライン
2020年5月～9月
ライブ講師®実践会
「世界標準の経営理論」
を読む月木会 全32回

「世界標準の経営理論」を読む
「月木会」

**受注につながる
仕事の受け方
17のポイント**
【オンライン講座 特典2】受注
につながる仕事の受け方17の
ポイント

ジャンル別ネタ帳

情報源・書籍紹介など

マル秘 コピーの3段活用

- ①悩み(痛み)を抱えている対象
に対して
- ②独自の選ばれるサービス・商品
によって
- ③①の人は、こんな素晴らしい
未来を手に入れる

定例セミナー オンライン

途中参加、途中退室、耳だけ参加も、もちろんアリ！お気軽にご参加ください

	テーマ（講師：寺沢）	スペシャルゲスト
5月3日（日） 14時～16時 一般公開	【第4回】企画力 「ワンシート企画書」で 真意を汲み取る	寺沢俊哉 ～対話を通じて、 経営者をつながる極意
5月10日（日） 14時～16時	【第5回】企画力 タイトルで心をつかむ コピーライティングの技術	鍛治田良（カジタさん） 生産管理の知識をサービス業に （苦手なあなた！大歓迎）
5月17日（日） 14時～16時	【第6回】企画力 開催根拠を明確にして 価値ある研修にする	久保田智之（くぼちゃん） 今こそ求められる カウンセリング技術のポイント
5月24日（日） 14時～16時	【第7回】企画力 参加者のビフォーの状態 を確認する	高橋淳二（まる出版編集者） 新刊『大切なあの人に 聞けば よかった 話せばよかった』
5月31日（日） 14時～16時	【第7回】企画力 参加者のアフターを デザインする	中里正紀（まほでし、さん） 研修に、マジックを活用しよう 一瞬で心をつかむ技術