

オンラインで更に広がる！（ハズ！） ワイン屋のwithコロナ活動報告

株式会社仙石 仙石恭子



ワインインポーター&バイヤー 仙石恭子です。

ソムリエ(日本ソムリエ協会認定)
WSET®LEVEL 3

- 大学卒業後、家具・インテリアショップIDEEへ就職
↓
- そこで出会ったイタリア人を頼りに26歳の時にミラノへ。2年間プレスオフィスで働く。
↓
- 日本へ帰国する2007年、和歌山で父親が営む(株)仙石の中に酒販部が立ち上がり、無知のままワイン業界へ。
↓
- 2016年東京に拠点を増やし、現在に至る。

7/28/2020



飲食業界を新型コロナが襲いました。

4月の売り上げ→昨対40%を切る状態に。

営業にも行けない。レストランは閉まる。

⇒小売・オンラインも行っていたお陰で少しは危機を免れた。



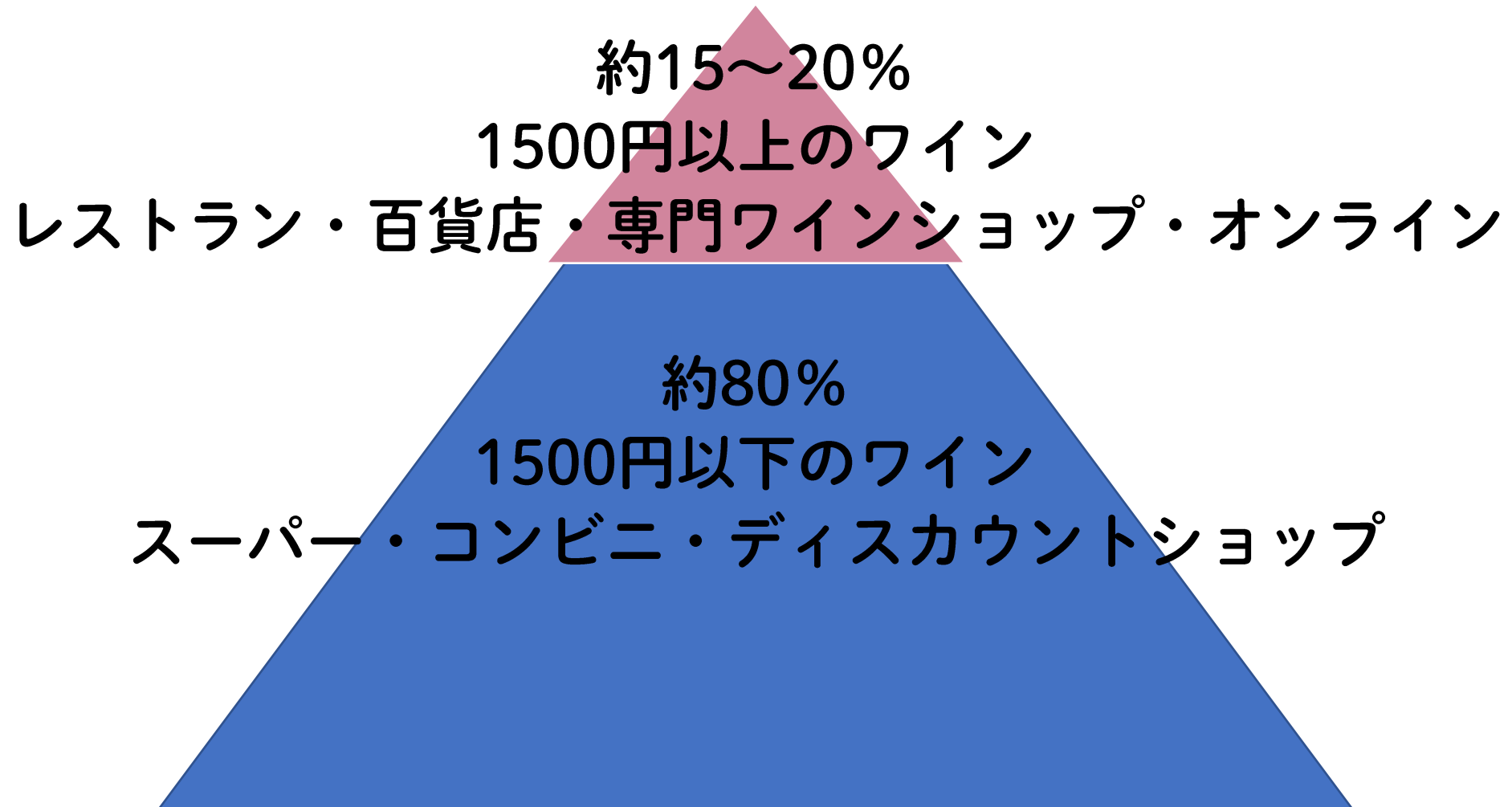
これはピンチ！

という訳でワイン屋がオンライン化で挑戦したことを

本日皆さんにシェアします！

何かヒントを見つけていただけると幸いです。

日本のワインピラミッド



ワインの輸入と卸・小売販売をしています。

小売も行っているのはインポーターとしては少数派です。

01

B TO B 卸販売 株式会社仙石

→

レストラン・ワインショップ・酒屋

02



B TO C 小売販売

→

BIANCOROSSO直営店舗

BIANCOROSSOオンライン

新型コロナを機に行った取り組みその①

①時間がたっぷりあったので、
オンラインサイトをリニューアルした。
EC-Cube からShopify へ。

⇒現在も売り上げ増加中！

新型コロナを機に行った取り組みその②

今年いっぱい生産者の来日は不可能
しばらくは人が集まるイベント開催が難しい



年間に7-8回ほど行っていた来日プロモーションを
オンラインへ切り替えた。

BtoBとBtoCでセミナー、イベントのオンライン化。

01

B TO B 卸販売 株式会社仙石

→オンラインセミナー

7月に開催。

今後9月、10月、11月にも開催予定。

02



B TO C 小売販売

→オンラインワイナリーツアー

イベントを開催。

6月、7月に2回開催。8月以降も毎月開催予定

普段のプロモーションイベント



オンラインイベント

仕組み

ZOOMのウェビナーで開催。

飲食店：全国約10店舗が参加。各店舗が自由にキャンペーンワインを使ってイベントを企画し、それに参加するスタイル。

一般消費者：キャンペーンワインをご購入で自宅からイベントに参加できる。



当日は生産者と繋ぎ、約1時間半の会を行った。
総勢70-80人が参加することが可能となった。

オンライン ワイナリーツアー vol.1



株式会社 仙石

オンラインセミナー

仕組み

ZOOMのミーティングで開催。

事前準備：3種類のワインを小瓶に移し替え、参加者に事前に購入を
促し資料と共に配送した



現地のワイナリーと繋ぎ、ワイナリーの紹介の後テイスティングを一
緒に行った。



全国より約30名が参加。

オンライン化を試した気づき

ネガティブ

- ・参加者がオンラインセミナーに慣れておらず、まったく興味を示さない人もいる。
- ・業界全般が限りなくアナログの為、参加者側がZoomの操作ができず、途中参加となってしまった人がいた。

オンライン化を試した気づき

ネガティブ運営面

- 準備が大変
- 試飲ワインの配送問題。小瓶に移し替えてサンプル販売を行ったが、繊細なワインの場合劣化する問題がある。
- 同時通訳をする際、通信状況により聞き辛く、オフラインよりも困難。→
オフラインイベントよりも、生産者に喋ってもらう量を減らし、基本的に日本語で構成を造るのがベスト。何を2回目からは質問はチャットにすることで多少回避できた。

オンライン化を試した気づき

ポジティブ

- ・場所に縛られず、ワインを紹介したい全国にいるお客様を対象にできた。
- ・来日に行うイベントとは違い、現地の空気を伝えられた。
- ・一店舗は少人数でもオンラインで大人数を演出することで盛り上がりを作れた。
- ・新型コロナの影響下でイベントごとを求めているお客様に楽しむ機会を提供できた。

- ・ワイナリーを見たことがないソムリエの方々から、良い経験ができた、またやってほしいと沢山の声を頂いた。
(来日セミナーの代用ではなく、むしろ現地ワイナリー訪問の代わりとなることが分かった。)
- ・困難な状況でもポジティブに活動しているとお客様から大きな共感を得られた。



1回のプロモーションイベントで
来日プロモーション（約5日間）とほぼ同等の販売効果が得られた！

7月29日にシチリアワイナリーツアーイベントやります！



詳細はこちら！