

# ライブ講師®実践会 定例セミナー

(ZOOM・ミーティング形式)

# M

新シリーズ

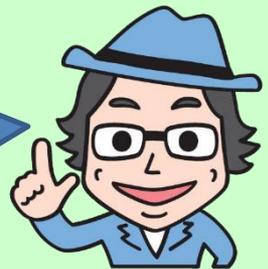
基本

【第1回】2020年9月6日(日)

## 講師の自己紹介を考える

だれにどんなメリットを  
提供している「私」なのか

肩の力をぬいて、楽しく探求していきましょう



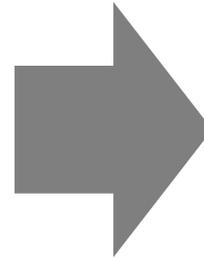
定例セミナー	テーマ	内容
9月6日(日) 14時～16時	基本	●講師の <b>自己紹介</b> を考える(寺沢) 肩の力をぬいて、楽しく探求していきましょう
9月13日(日) 14時～16時	企画	●企画に関する <b>Q &amp; A</b> に答えます(寺沢) ●ストアカのスーパー講師 <b>市川達也</b> さん登場
9月20日(日) 14時～16時	進行	●オンラインで使える実習を整理してみた① (寺沢 & <b>ゲーム部メンバー</b> )
9月27日(日) 14時～16時	探求	●経営知識を研修に活かすポイント 「 <b>世界標準の経営理論</b> 」を語る会メンバー
10月4日(日) 14時～16時	基本	●「自分のプログラム」を自分で売っていく！ <b>セミナー集客</b> 、入門の入門(寺沢)
10月11日(日) 14時～16時	企画	●オンライン時代の <b>事前課題</b> の作り方(寺沢) シームレスに研修をつないでいくために
10月18日(日) 14時～16時	進行	●オンラインで使える実習を整理してみた② (寺沢 & <b>ゲーム部メンバー</b> )
10月25日(日) 14時～16時	探求	● <b>15ミニッツ</b> ～自分の研修・セミナーを <b>集演</b> します(プレゼンター募集)

予定

# こんなあなた！ ぜひご参加ください

- **1分**で自己紹介しよう  
とすると意外と悩む
- 自分自身の**ウリ**を  
があいまいかな～
- **相手**によって自己紹  
介って変えたらいいの  
…

ベストな自己紹介を  
見つけたい！



- **自分**らしくて
- 短く**インパクト**  
があって
- **お役立ち**に  
つながる

自己紹介文が  
できあがります！

# 進行予定

## （お願い）

- **メモ**のご用意を  
A4ヨコ白紙(数枚)と  
筆記具(サインペン)
- 積極的に参加しよう  
質問大歓迎
- お互いアドバイスを

## （流れ）

### 【STEP1】

今ある情報を整理する

### 【STEP2】

やりすぎ！自己紹介

### 【STEP3】

バックストーリーを加える

### 【STEP4】

自分なりに整える

STEP

1

今ある情報を  
を整理する

# 得意なことを1つだけ

あなたの得意な知識・スキルで、  
人に最大限のメリットを提供で  
きる事があるとしたら・・・

# 自己紹介の骨格

たった〇〇だけで  
(〇〇することなく)

〇〇や〇〇といった悩みを、  
独自の〇〇メソッドで解決し、

〇〇な未来を実現する

〇〇の専門家（氏名）です。

STEP

2

やりすぎ!

自己紹介

# Q1 理想的なお客様

そのメリットを100回でも提供  
してサポートしたい、たった一人  
の理想のお客さまは・・・

## **Q2 そのお客様の気持ち**

**そのお客様は、現状をどう思っているか・・・**

# Q3 そのお客様の悩み

そのお客様の、心からの悩み、  
痛みは・・・

# Q4 そのお客様の理想

- 1～3か月後には・・・
- 1～3年後には・・・

**Q5 お客さまを理想の状態  
に導く、あなた独自の  
解決案とは・・・**

# \*ホットボタン

- **簡単** 「たった、〇〇だけで」  
「〇〇なしで」
- **新規** 「これまでにない」
- **実績** 権威性  
「〇〇の専門家」

STEP

3

バックストーリー  
リーを加える

# プロフェッショナル仕事の流儀

(①成功してる私)

②悩んでいた私 (表面 & 内面)

③出会いやきっかけ

④試していく道のり

⑤解決の兆し

⑥立ちどころの障害

⑦乗り越えて成功 (達成 & 変容)

STEP

4

自分なりに  
整える

# 自己紹介の骨格

たった〇〇だけで  
(〇〇することなく)

〇〇や〇〇といった悩みを、  
独自の〇〇メソッドで解決し、

〇〇な未来を実現する

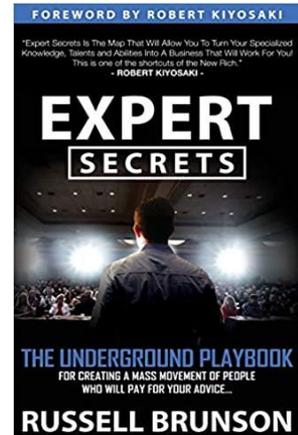
〇〇の専門家（氏 名）です。

# 參考資料

# Expert Secret①

参考

- あいさつ と お礼
- タイトルコール
  - 「〇〇なしに、××する方法」
- 親密になる
  - 「あなたのせいじゃない」 正当化
  - 「大丈夫」 軽減
  - 「だまされないで」 敵に石を投げる
  - 「なぜかというと」 敵の分析
  - 「いっしょに夢を」 だから今回は私と
- ビックプロミス
  - 「これを受けると、〇〇に」
  - 「お約束します」
  - 聞き手にとって新しい & 唯一の方法
- 自己紹介
  - 適任者 & 内面的な自分の成果



# Expert Secret②

参考

## ●ストーリー

- ・見せ場
- ・バックストーリー「悩んでいた私」  
その原因は 表面的な問題＋内面的な問題
- ・ひらめき 出会い きっかけ
- ・試していく道のり
- ・成功の兆し
- ・妨害(策略、嘘、敵)
- ・乗り越えて成功(ラスボス) 達成＋変容

## ●成功事例

- ・Aさん ビフォー → アフター
- ・Bさん ビフォー → アフター
- ・Cさん ビフォー → アフター

# Expert Secret③

参考

●3つの間違った信念を、3つの秘策で砕く

・間違った方法 → 今回の方法(秘策)

その事に関するお客様の声Dさん

・間違った自己認識・能力 → 今回の方法なら可

その事に関するお客様の声Eさん

・間違った環境認識 → 今回の方法なら可

その事に関するお客様の声Fさん

「おそらく〇〇と考えていたのでは、しかし実際は、〇〇なんです」

(スイッチ)

●3つの秘策の復習

●確認

「1つ質問させてください。これはあなたに役立ちますか」

●2つの選択肢があります ・自分で ・一緒に

●許可 「ご説明してよろしいでしょうか」

# Expert Secret④

参考

- 商品イメージ写真
- 商品のUSP
- 商品の詳細
  - ・セッション1 タイトル＋ベネフィット
  - ・セッション2 タイトル＋ベネフィット …
- 成功事例(商品を使った例 3人)
  - ・Gさん ビフォー → アフター
  - ・Hさん ビフォー → アフター
  - ・Iさん ビフォー → アフター
- 対象者(広く) 「この商品の効果のある人は…」
- 反論処理(はじめない理由)
  - ・タイミングではない
  - ・一人で決められない
  - ・価格 その他

# Expert Secret⑤

参考

## ●特典のプレゼン(一覧)

- ・マスタークラス
- ・ツールやフォーマット
- ・秘策1に対応した特典
- ・秘策2に対応した特典
- ・秘策3に対応した特典
- ・先着特典

合計〇〇円(10倍)

「もし、これらによって〇〇できたら、〇〇円以上の価値があるのでは」

- 秘策1に対応した特典の説明
- 秘策2に対応した特典の説明
- 秘策3に対応した特典の説明
- 特典のまとめ

# Expert Secret⑥

参考

- 価格の提示
- さらに、特別なオファー
- 今回の商品＋特典で得られる成果  
「もし、個別コンサルなら」
- 保証
  
- CTA ボタン「いますぐこちらを」
  
- 稀少性と限定性「今から、〇分以内なら」
  
- 質疑応答

定例セミナー	テーマ	内容
9月6日(日) 14時～16時	基本	●講師の自己紹介を考える(寺沢) 肩の力をぬいて、楽しく探求していきましょう
9月13日(日) 14時～16時	企画	●企画に関するQ&Aに答えます(寺沢) ●ストアカのスーパー講師 市川達也さん登場
9月20日(日) 14時～16時	進行	●オンラインで使える実習を整理してみた① (寺沢&ゲーム部メンバー)
9月27日(日) 14時～16時	探求	●経営知識を研修に活かすポイント 「世界標準の経営理論」を語る会メンバー
10月4日(日) 14時～16時	基本	●「自分のプログラム」を自分で売っていく! セミナー集客、入門の入門(寺沢)
10月11日(日) 14時～16時	企画	●オンライン時代の事前課題の作り方(寺沢) シームレスに研修をつないでいくために
10月18日(日) 14時～16時	進行	●オンラインで使える実習を整理してみた② (寺沢&ゲーム部メンバー)
10月25日(日) 14時～16時	探求	●15ミニッツ～自分の研修・セミナーを実施します(プレゼンター募集)

予定

# 市川 達也 (いちかわ たつや)

- ・教育シナリオライター
- ・ストアカ講師
- ・ビジネスメンタリスト

教育業でパソコン・ビジネス系の「講座開発」や「講師向けの研修」を担当。開発した講座の受講者は20万人以上にのぼる。

教える人と学ぶ人のマッチングサイト「ストアカ」にて活動を始め、コミュニケーションや教育をテーマに**全国24,000人の講師の1位**を獲得。

さらに2019年11月から『ストアカ講師になろう』を開始したところ、全国講師ランキングにてトップ10中7名に本講座の受講者がランクインを果たした。

