【プログラム】

2020 年度顧客価値経営フォーラム I プログラム

2月1	8日(木) 9:30-16:40 顧客価値経営フォーラム I 1日目
9:30	【日本経営品質賞表彰セレモニー】
	審査総括と表彰組織発表 日本経営品質賞委員会委員長 福川 伸次 氏
	日本経営品質賞 各賞 表彰
	各種認証組織紹介(地域経営品質賞、経営デザイン認証)
10:00	【主催者挨拶】 日本生産性本部 会長 茂木 友三郎
10:05	【 来賓祝辞】 経済産業省 経済産業政策局長 新原 浩朗 氏
10:10	休 憩
10:20	【基調講演】 タグロ転換業人 小夫 ノブルレゼル デオールディン ビュサー・ウル
	経営品質協議会 代表/アサヒグループホールディングス株式会社 会長 泉谷 直木 氏
10:40	【2020 年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ①】
	「顧客・地域に貢献する、働きやすく生産性の高い会社づくり
	日鉄工材株式会社 代表取締役社長 宮原 光雄 氏
11:30	【2020 年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ②】
	「Zero Waste Design」に向けた経営品質の取り組み
	石坂産業株式会社 代表取締役 石坂 典子 氏
12:20	【2020 年度日本経営品質賞受賞組織パネルディスカッション①】
	日鉄工材株式会社 代表取締役社長 宮原 光雄 氏
	石坂産業株式会社 代表取締役 石坂 典子 氏
	コーディネーター:日本経営品質賞 判定委員
	/鳩山カントリークラブ 代表取締役社長 加藤 重正 氏
12:50	休憩
13:50	【2019 年度日本経営品質賞受賞組織活動報告】
	「お客様・地域の持続的成長の実現に向けて」
14.00	株式会社肥後銀行 代表取締役頭取 笠原 慶久 氏
14:20	【2020 年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ③】
	「地域に愛され、お手本とされる会社になるために」
15:10	株式会社オオクシー代表取締役 大串 哲史 氏
13.10	【2020 年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ④】 「新型コロナウイルス最前線 〜病院経営スクランブル〜
	無刑
1	
16:00	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏
16:00 16:10	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏 休 憩
	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏
	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏 休 憩 【2020 年度日本経営品質賞受賞組織パネルディスカッション②】
	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏 休 憩 【2020 年度日本経営品質賞受賞組織パネルディスカッション②】 株式会社オオクシ 代表取締役 大串 哲史 氏
	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏 休 憩 【2020 年度日本経営品質賞受賞組織パネルディスカッション②】 株式会社オオクシ 代表取締役 大串 哲史 氏 国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫 氏

2月1	9日(金) 10:00-16:15 顧客価値経営フォーラムⅠ 2日目
10:00	【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織による
	パネルディスカッション①】
	『経営の見える化の狙いと効用』 東日本三菱自動車販売株式会社 取締役 営業統括本部長 吉岡 重文 氏
	コーディネーター:経営デザイン ワーキンググループ
	/有限会社ハイスピリッツアソシエイツ 代表取締役 三宅 邦之 氏
11:05	【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織による
	パネルディスカッション②】 『地域クルマ社会の環境変化に向けた組織変革』
	『地域グルマ社会の環境変化に向けた組織変単』 トヨタモビリティパーツ株式会社 茨城支社 支社長 駒月 純 氏
	株式会社カワムラモータースの代表取締役社長の河村の将により
	コーディネーター:2020 年度日本経営品質賞審査員
	/ヒューマンウェア・コンサルティング株式会社 常務取締役 渡辺 征克 氏
12:05	休 憩
13:00	【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織による
	パネルディスカッション③】
	『製造現場の将来展望』 万協製薬株式会社 代表取締役社長 松浦 信男 氏
	株式会社九州タブチー代表取締役社長・鶴ヶ野・未央・氏
	コーディネーター:日本経営品質賞 判定委員
	/ 西精工株式会社 代表取締役社長 西 泰宏 氏
14:05	【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織による
	パネルディスカッション④】 『価値づくりを担う現場力』
	『価値づくりを担う現場力』 株式会社ねぎしフードサービス 立川駅北口店 店長 松田 賀津久 氏
	トップ保険サービス株式会社がお客様サポート部の課長の高木の望の氏
	コーディネーター:経営品質協議会インストラクター
	/ 森岡情報化支援事務所 代表 森岡 亮一 氏
15:05	休憩
15:15	【歴10日本程名印貝貝受貝和概、程名チッチン認証組織による パネルディスカッション⑤】
	『新型コロナ対応で求められたマネジメント力(組織能力)』
	株式会社スーパー・コート 介護事業本部 運営部 部長 山本 周二 氏
	国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 副院長兼看護部長 小池 美智子氏
	コーディネーター:2020 年度日本経営品質賞 審査員
16:15	グ第一三共株式会社 研修情報部 主幹 熊巳 弘一 氏
10:15	顧客価値経営フォーラム【 2日目 終了

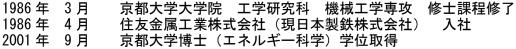
2月18日(木)顧客価値経営フォーラム I 1日目 スピーカー・コーディネーター紹介



【2020年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ①】 「顧客・地域に貢献する、働きやすく生産性の高い会社づくり」

◆日鉄工材株式会社 代表取締役社長

みやはら みっお 宮原 光雄 氏



2007 年 7月 総合技術研究所 先進デザイン研究開発部長 2009 年 10 月 交通産機品カンパニー 製鋼所 産機品製造部長 2012 年 1 月 交通産機品カンパニー 製鋼所 型鍛造品製造部長

2015 年 4 月 交通産機品事業部 製鋼所長

2017年 4月 技術開発本部 フェロー (執行役員待遇)

2020年 6月 日鉄工材株式会社 代表取締役社長

【主な受賞歴】

2017年 4月 文部科学大臣表彰 科学技術賞 (開発部門)

「永久磁石式小型軽量リターダ(大型車用補助ブレーキ装置)の開発」

2018 年 5 月第 7 回 ものづくり日本大賞 特別賞 (製品・技術開発部門)2019 年 2 月第 53 回 (平成 30 年度) 機械振興賞 機械振興協会会長賞



【2020年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ②】「Zero Waste Design」に向けた経営品質の取り組み

◆石坂産業株式会社 代表取締役

いしざか のりこ **石坂 典子 氏**

高校卒業後、米国の大学に短期留学。

1992 年父親が創業した石坂産業に入社。埼玉県所沢市周辺の農作物がダイオキシンで汚染されているとの報道を機に、「私が会社を変える」と父親に直談判し、2002 年社長就任。「社員が自分の子供も働かせたい」と言える企業創りを目指し、女性の感性と斬新な知性で産業廃棄物業界を変革する経営に取組み"見せる・五感・ISO経営"に挑戦している。

2016 年 日経 WOMAN「ウーマン・オブ・ザ・イヤー2016・情熱経営者賞」受賞。

2018年 日刊工業新聞社優秀経営者顕彰「第35回記念特別賞」「優秀経営者賞」受賞。 平成30年度財界「経営者賞」受賞。

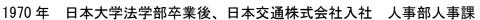
エイボン女性年度賞 2018「ソーシャル・イノベーション賞」受賞。



【2020年度日本経営品質賞受賞組織トップパネルディスカッション①】 コーディネーター

◆株式会社鳩山カントリークラブ 代表取締役 (日本経営品質賞 判定委員)

かとう しげまさ 加藤 重正 氏



- 1978年 株式会社グリーンクラブ 千葉夷隅ゴルフクラブ 支配人就任
- 1994年 同 取締役総支配人就任
- 1998年 千葉県ゴルフ場支配人会 会長就任
- 2002 年 千葉県経営品質協議会 幹事·運営委員長就任
- 2003年 株式会社グリーンクラブ 千葉夷隅ゴルフクラブ退社、千葉県ゴルフ場支配人会 会長退任
- 2003年 千葉県ゴルフ団体総合事務所入社 専務理事
- 2004年 千葉県ゴルフ協会 専務理事就任
- 2005年 千葉県ゴルフ団体総合事務所退社、千葉県ゴルフ協会 専務理事退任
- 2005年 関東ゴルフ連盟 事務局長
- 2010年 千葉県経営品質協議会 常任幹事就任
- 2019年3月 一般社団法人 関東ゴルフ連盟 事務局長 退任
- 2019年4月 株式会社鳩山カントリークラブ 代表取締役 就任

【2019年度受賞組織活動報告】

◆株式会社肥後銀行 代表取締役頭取

かさはら よしひさ 笠原 慶久 氏

- 1984年4月 株式会社富士銀行入行
- 2007年4月 株式会社みずほ銀行熊本支店長
- 2009 年 4 月 同行職域営業部長
- 2010年4月 同行法人業務部長
- 2011 年 6 月 みずほ信託銀行株式会社信託総合営業第一部長
- 2012 年 4 月 同行執行役員信託総合営業第一部長
- 2014年4月 同行常務執行役員
- 2015年4月 株式会社肥後銀行常務執行役員監査部長
- 2015年6月 同行取締役常務執行役員監査部長
- 2016年3月 同行取締役常務執行役員
- 2016年5月 株式会社鹿児島銀行取締役(非業務執行)
- 2016年6月 株式会社九州フィナンシャルグループ取締役
- 2018年4月 株式会社肥後銀行取締役副頭取(代表取締役)
- 2018年6月 同行取締役頭取(代表取締役)[現任]
- 2019 年 6 月 株式会社九州フィナンシャルグループ 取締役社長 (代表取締役) [現任] 現在に至る



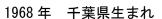




【2020年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ③】 「地域に愛され、お手本とされる会社になるために」

◆株式会社オオクシ 代表取締役

おおくし てつふみ 大串 哲史 氏



1988 年 東洋理容美容専門学校卒業

1997年 ㈱オオクシ (当時 有限会社オオクシ) 代表取締役就任

2006 年 経済産業省推進 IT 経営百選「最優秀賞」受賞

2006 年 第 10 回千葉県ベンチャー企業経営者表彰「優秀社長賞」受賞

2010年 第8回「ハイ・サービス日本300選」選出

2010年 中小企業 IT 経営力大賞 2010「経済産業大臣賞」受賞

2011年 第 16 回千葉元気印企業大賞「大賞(知事賞)」受賞

2012年 盛和塾第20回世界大会「稲盛経営者賞・非製造業第3グループ 第1位」受賞

2013年 経済産業省「おもてなし経営企業選」選出

2018年 日本サービス大賞 優秀賞受賞

2019 年 経営デザイン認証 ランクアップ認証認定

2020年 日本経営品質賞(中小企業部門)受賞

経営塾「創史塾」主催 東洋理容美容専門学校理事

【関連書籍】神渡良平著「思いの経営」PHP 研究所



【2020 年度日本経営品質賞受賞組織トップスピーチ④】 「新型コロナウイルス最前線 ~病院経営スクランブル~」

◆国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長



1978 年 横浜市立大学医学部 卒業、横浜市立大学医学部 第二外科 入局

2001 年 横須賀共済病院 外科部長

2014年 横須賀共済病院 病院長 現在に至る

日本外科学会・日本消化器外科学会・日本消化器病学会 指導医・専門医神奈川県病院協会 副会長 三浦半島病院会 会長 横浜市立大学医学部 消化器・腫瘍外科 臨床教授 公益財団法人横須賀芸術文化財団 監事





【2020年度日本経営品質賞受賞組織トップパネルディスカッション②】

コーディネーター

◆東京大学大学院 教授(日本経営品質賞 判定委員会 委員長)

たかはし のぶぉ 高橋 伸夫 氏

- 1980年 小樽商科大学商学部卒業
- 1984 年 筑波大学大学院社会工学研究科退学
- 1984 年 東京大学教養学部助手(統計学)
- 1987年 東北大学経済学部助教授(経営学総論)
- 1991 年 東京大学教養学部助教授(統計学·経営政策科学)
- 1994 年 東京大学経済学部助教授(経営学·経営組織論)
- 1996年 東京大学大学院経済学研究科助教授(経営学・経営組織論)
- を経て、1998年から現職。学術博士(筑波大学, 1987)。



独立行政法人大学評価・学位授与機構専門職大学院認証評価に関する検討会議委員(2006 年 1 月~2007 年 1 月)/公認会計士試験第 2 次試験委員(2003 年 11 月~2004 年 11 月)/国家公務員採用 I 種試験(経済)試験専門委員(1996 年 9 月~2007 年 6 月)/会計検査院特別研究官(1998 年 4 月~2000 年 3 月)

【現職】特定非営利活動法人 グローバルビジネスリサーチセンター(GBRC)理事長/財団法人 運輸調査 局 理事/日本経営品質賞 判定委員会 判定委員長

2月19日 (金) 顧客価値経営フォーラム I 2日目 スピーカー・コーディネーター紹介

【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション①】 『経営の見える化の狙いと効用』

◆株式会社ピアズ 執行役員

苦并 雜芑 氏

- 1977 年 愛知県生まれ
- 2011年 株式会社ピアズ入社
- 2012 年 日本経営品質賞 経営革新奨励賞を受賞
- 2012年 常務取締役就任
- 2013年 日本経営品質賞 経営革新推進賞を受賞
- 2016年 日本経営品質賞を受賞
- 2017年 専務取締役就任
- 2017年 経営企画部部長
- 2020年 経営デザイン認証ランクアップ認証を取得
- 2020 年 株式会社 Qualiagram 代表取締役社長 (現在)
- 2021年 執行役員就任 (現在)

通信キャリアの販売や教育分野における事業に従事。キャリアショップの運営経験を活かした、新たな事業領域における顧客課題の抽出および課題解決のためのサービス開発を期待され取締役就任。 現在、子会社社長として新規事業やサービス開発を担う。

【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション①】 『経営の見える化の狙いと効用』

◆東日本三菱自動車販売株式会社 取締役 営業統括本部長

ましおか しげふみ 古岡 重文 氏

1989 年 4 月 1 日 当社入社

2003 年 4 月 1 日 高井戸店 販売課長

2007年7月1日 目黒店 店長

 2008 年 10 月 1 日
 東京営業本部 営業部長

 2009 年 10 月 1 日
 中古車事業部 事業部長

 2012 年 7 月 1 日
 東京営業本部 本部長

2014年4月1日 取締役 営業推進本部 本部長

2016年4月1日 取締役 営業統括本部 本部長 (現職)



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション①】 『経営の見える化の狙いと効用』

コーディネーター

◆ 有限会社ハイスピリッツアソシエイツ 代表取締役 (経営デザインワーキンググループ)

みゃけ くにゆき 三宅 邦之 氏

1973年: 茨城県生まれ

1997年:大学卒業後、会計事務所に勤務(主に中小企業を対象に、決算書作成、財務分析、

資金繰り支援等に従事)

2000年:茨城県経営品質協議会の立ち上げに参画 2005年:有限会社ハイスピリッツアソシエイツ設立

・日本経営品質賞 審査員(2003~)

・経営品質協議会 アセスメントコース インストラクター

・経営デザインワーキンググループ (2018~) 経営デザイン認証審査員、経営デザイン研修ファシリテーター

•特定非営利活動法人 茨城県経営品質協議会 運営委員長

• 茨城県地域連携力拠点事業専門家

・茨城県商工会議所エキスパートバンク事業専門家

・茨城県商工会連合会エキスパートバンク事業専門家

所属団体:茨城県経営者協会、NPO 法人日本交流分析協会、ドラッカー学会 等

著書:「実践!経営品質向上テキスト」(共著) 生産性出版



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション②】 『地域クルマ社会の環境変化に向けた組織変革』

◆トヨタモビリティパーツ株式会社 茨城支社長

たまっき あっし **駒月 純 氏**

1978年4月 トヨタ自動車株式会社入社

部品部 在籍 9 年 部品共販店の育成、当時 17 社から 33 社へ設立、育成 財務、営業、物流の仕事の骨格をつくり導入

1987 年 11 月 日本高速通信株式会社出向 在籍 5 年、通信事業の民営化後、トヨタが出資した 通信会社の立ち上げ(現 KDDI)

1991 年 2 月 トヨタ自動車株式会社中古車部へ復帰 在籍 5 年 日本の中古車流通を考えるプロジェクト リーダー

1996年 1月 同社 じふり店営業本部 地区担当員 在籍 7年

2003年 1月 同社 トヨタ店営業本部(営業企画室長、地域統括部長) 在籍 4年

2007 年 1 月 株式会社トヨタオートモールクリエイト出向 代表取締役社長就任 トヨタ唯一の大型複合商業 施設デベロッパー会社(岐阜・横浜の2施設)6年間で事業再生をし、黒字転換

2012 年 4 月 同社 転籍

2013 年 4 月 トヨタ部品茨城共販株式会社転籍 代表取締役社長就任 創業 36 年、年商 200 億円の会社、自主自立の風土を確立すべく、経営改革に取り組んできた。社員がになる会社づくりを目指している。在籍7年

2020年4月 全国のトヨタ部品共販会社は統合し、トヨタモビリティパーツ㈱に。 現在は茨城支社長。

- ・トヨタに入社して42年。一貫して国内でトヨタの営業ネットワーク育成に携わってきた。
- ・2007 年より、社長として、商業施設経営を 6 年間担当。部品共販店経営は、2013 年より 8 年め。

【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション②】 『地域クルマ社会の環境変化に向けた組織変革』

◆株式会社カワムラモータース 代表取締役社長

かわむら まさひろ 河村 将博 氏

1973 年 6 月生まれ 46 歳

慶應義塾大学文学部史学科卒

2001年 株式会社カワムラモータース入社

2006年 同 代表取締役社長就任

2007年 福井県経営品質賞奨励賞 受賞

2008 年 ハイ・サービス日本 300 選 選出

2009 年 福井県経営品質賞優秀賞 受賞

2011 年 福井県経営品質賞知事賞 受賞

2016年 日本経営品質賞 受賞

【資格】 FileMaker Certified Developer 18 - 11, FileMaker FBA Trainer

【趣味】Huge Metal Head



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション②】 『地域クルマ社会の環境変化に向けた組織変革』

コーディネーター

◆ヒューマンウェア・コンサルティング株式会社 常務取締役 MBA/MA (2020 年度日本経営品質賞 審査員)

^{わたなべ まさかつ} **渡辺 征克 氏**



略歴

大学卒業後、カルチェア・コンビニエンス・クラブ株式会社入社。 新規店舗の出店、店長、エリアマネジャーを経て、現職に至る。

企業(法人)の業績は企業(法人)の総合品質と比例するとし、企業(法人)総合品質を測定できる自社の独自の手法を基に測定し、組織体質の改善に結び付けている。

【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション③】 『製造現場の将来展望』

◆万協製薬株式会社 代表取締役社長

まつうら のぶお 松浦 信男 氏

徳島文理大学薬学部、三重大学医学部大学院博士課程卒業

1982 年 万協製薬株式会社入社

1996年 代表取締役社長就任

多気町工業会、多気町商工会、多気町観光協会、松阪法人会多気支部、三重県薬事工業会の会長を 務める。合気道、フィギュア収集、バンド活動など、多彩な趣味を持つ。

2009 年 日本経営品質賞 中小規模部門 等

2011年 第9回日本環境経営大賞環境経営優秀賞、地域思いビジネス共感大賞・奨励賞

2012年 第9回日本パートナーシップ大賞グランプリ 等

2014年 がんばる中小企業 300 社、おもてなし経営企業選、 「子どもと家族・若者応援団表彰」内閣総理大臣表彰【子育て・家族支援部門】等

2015年 第6回ものづくり日本大賞 経済産業大臣賞 等

2016年 パートタイム労働者活躍推進企業表彰 奨励賞、防災功労者防災大臣賞 等

2017年 日本経営品質賞 中小企業部門、地域未来牽引企業認定 等

2019 年 ホワイト企業アワード 2019 働きがい部門 等

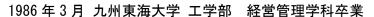
2020 年 第 6 回ホワイト企業大賞 特別賞「社員を守る現場直結経営賞」 KAIKA Awards 2019 KAIKA 大賞 等

【著書】人に必要とされる会社をつくる(日本能率協会マネジメントセンター)

【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション③】 『製造現場の将来展望』

◆株式会社九州タブチ 代表取締役社長

っるがの みぉ 鶴ヶ野 未央 氏



1986年4月 日本電気エンジニアリング株式会社入社

1990 年 4 月 同社 退職

1990年6月 株式会社タブチフォーセット(現 株式会社九州タブチ)入社

1997年4月 同社 総務部長

1999年4月 品質管理責任者 兼務

2002 年 6 月 同社 取締役総務部長

2003年4月 製造本部長 兼務

2006年4月 同社 取締役総務部長

2009年6月 かごしまものづくり研究会講師

2011年6月 同社 代表取締役社長就任

2014年3月 錦江湾テクノパーククラブ会長就任

2015年6月 鹿児島県経営品質協議会代表幹事



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション③】 『製造現場の将来展望』

コーディネーター

◆西精工株式会社 代表取締役社長(日本経営品質賞 判定委員)

- 1963年 徳島県徳島市生まれ
- 1988 年 神奈川大学経済学部卒業後、株式会社東急エージェンシー入社
- 1998年 同社退社 西精工株式会社入社
- 2001年 取締役常務就任
- 2006年 代表取締役専務就任
- 2008年 代表取締役社長就任 (現任)

2010 年第 18 回盛和塾全国大会優秀賞受賞/2011 年第 47 回徳島新聞賞産業部門(徳島県の産業発展に寄与した個人に贈られる賞)/2012 年徳島県教育委員会委員就任/2014 年第 31 回優秀経営者顕彰「日刊工業新聞社賞受賞」/座右の銘は「誰にも負けない努力をする」。



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション④】 『価値づくりを担う現場カ』

◆株式会社ねぎしフードサービス 立川駅北口店 店長

まっだ かづひさ 松田 賀津久 氏

1994 年生まれ 26歳

2012 年 4 月 高校新卒として入社

2014年6月 リーダー昇格

2016年2月 店長に昇格 2店舗の店長を経験する。 2016年度上期 店長親切賞ランキング2位、年間2位 2017年度下期 店長親切賞ランキング2位、年間2位

2020年12月 立川駅北口店のグランドオープン店長の任命を受け、新店舗の店長として、理念共

有の取り組みを積極的に行う。

現在に至る

【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション④】 『価値づくりを担う現場カ』

◆トップ保険サービス株式会社 お客様サポート部 課長

たか き のぞみ **高木 望 氏**

2017 年より、社員の人間力向上や会社の価値創造に必要不可欠な「経営品質会議」、「A Great Place to Work への道 (GPW)」の事務局の一員として、運用実施計画作成や、仕組み見直し会議、映像から他社の取組みを研究する等の社内研修を実施している。

【略歴】

2011年3月 下関市立大学卒業

2011年4月 トップ保険サービス株式会社入社

2014年4月 お客様サービス部 自動車チームリーダーに就任

2014 年 7 月 ISMS 対策室長を兼任 (2016 年 7 月より他のプロジェクトチームへ異動)

2016年4月 お客様サポート部 グループリーダー就任

2017年4月 火災保険担当へ異動

2018年4月 お客様サポート部 課長就任

現在に到る



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション④】 『価値づくりを担う現場力』コーディネーター

◆森岡情報化支援事務所 代表(経営品質協議会インストラクター)

もりおか りょういち 森岡 亮一 氏



1998年 同社 東京事務所所長(経営品質向上プログラムに出会う)

1999 年 (認定セルフアセッサー)

2002 年 同社を退職し、森岡情報化支援事務所を開設 福井県立大学地域経済研究所 客員研究員

2003 年 福井県商工会連合会嘱託専門指導員(経営革新事業担当)

2000年~2006年 アセスメント基準書改定ワーキングメンバー

2007年~2010年 日本経営品質賞制度検討委員会 委員

2011 年~2016 年 日本経営品質賞審査プロセス委員会 委員長

2003年~ 経営品質協議会インストラクター

2014 年~ 福井県立大学経済学部大学院 非常勤講師

現 在 福井県商工会連合会 嘱託専門指導員(経営革新事業担当) I Tコーディネーター、JGAP指導員



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション⑤】 『新型コロナ対応で求められたマネジメントカ(組織能力)』

◆株式会社スーパー・コート 介護事業本部 運営部 部長

やまもと しゅうじ 山本 周二 氏

2011 年 株式会社スーパー・コート入社

2014年 エリアマネージャー就任

2019 年 介護事業本部 運営部 部長就任

スーパー・コート初の M&A 施設、神戸北の立ち上げを経験。 その後、運営カー覧総合一位獲得に至る。



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション⑤】 『新型コロナ対応で求められたマネジメントカ(組織能力)』

◆国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 副院長兼看護部長

小池 美智子 氏



1988 年 4月 横須賀共済病院看護専門学校 専任教員

1995 年 4 月 横須賀共済病院 看護管理科 教育担当

1999 年 1月 横須賀共済病院 整形外科・耳鼻咽喉科病棟 看護師長

2003年 2月 横須賀共済病院 教育担当師長

2007年 9月 横須賀共済病院看護専門学校 副校長

2009 年 4 月 横須賀共済病院 分院 看護部次長

2012 年 4 月 横須賀共済病院 看護部次長

2015年 4月 横須賀共済病院 看護部長

2019 年 4 月 横須賀共済病院 副院長兼看護部長

公益社団法人 日本看護協会認定 認定看護管理者 神奈川県看護協会 横須賀支部理事 横須賀市健康福祉財団理事



【歴代日本経営品質賞受賞組織、経営デザイン認証組織によるパネルディスカッション⑤】 『新型コロナ対応で求められたマネジメントカ(組織能力)』

コーディネーター

◆第一三共株式会社 研修情報部 主幹(2020年度日本経営品質賞 審査員)

くまみ こういち 熊**巳 弘一 氏**



第一製薬株式会社入社 同 福岡支店 配属 MR

1992年 同社 マーケティング第一部 プロダクトマネージャー

1994年 同社 労働組合出向 書記長

2000年 同社 経営企画部 小集団活動全国事務局(経営品質と出会う)

2003年 日本経営品質 審査員 その後 2006年からリーダー審査員を継続して担当

2007年 第一三共株式会社 コーポレートコミュニケーション部 広報担当

2011 年 同 総務部

2012 年 同 マーケティング部

2017年 同 研修情報部 主幹 現在に至る

この間 2003 年から日本経営品質賞の審査員、2006 年からリーダー審査員 13年、

千葉県 経営品質協議会 講師を務め、現在、千葉県経営品質賞判定委員



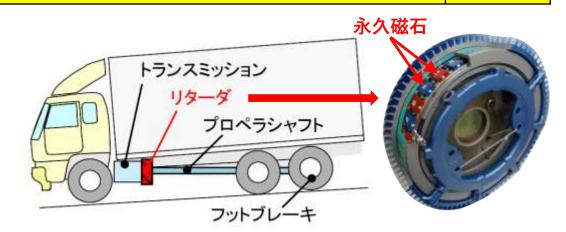
顧客・地域に貢献する、 働きやすく生産性の高い会社づくり

2021年2月18日

日鉄工材株式会社 代表取締役社長 宮原光雄

1986年	住友金属工業(株) [現 日本製鉄(株)] 入社 (大学専攻:機械工学)	
1986年 ~2009年	 総合技術研究所【研究員~研究部長】 ◆専門: 設備・製品の耐久性向上 → 新設備・新製品の開発&実用化 ◆対象: 製鉄設備(延命化)、火力発電用設備(高効率化)、自動車排ガス用ステンレス、高圧水素用ステンレス 等 *京都大学博士(エネルギー科学)学位取得 	研究開発
2009年 ~2017年	製鋼所(製造所) 【製造部長~所長】◆製品:鉄道用 車輪・車軸、台車自動車・大型車用 クランクシャフト、リターダ 等	製造 技術開発 製品開発
~2020年	技術開発本部【フェロー(執行役員待遇)】	研究開発
2020年~	日鉄工材(株) 【代表取締役社長】 ◆経営品質向上活動に共感し、石川昌弘 前社長から活動を引継	経営

- ◆開発製品例:永久磁石式リターダ
- ・大型車用補助ブレーキ、小型・軽量
- ・世界オンリーワン製品
- ・研究〜開発プロジェクト〜製造〜事業推進(累計30万台超)に従事



1. 会社概要

MIPPON STEEL 令 日鉄工材株式会社

創立年 1947年(昭和22年) 今年74周年

資本金 320百万円

事業内容 ステンレス・チタン・その他各種金属

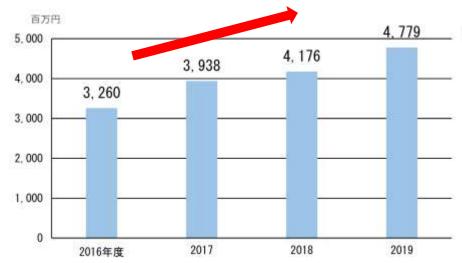
及び合金を主材料とする製品の製造・

加工・販売

従業員数 118名(2021年2月1日 現在)



全社売上高(2019年度一人当たりの売上高44.3百万円)



経常利益(2019年度一人当たりの経常利益 8.5百万円)



【産業機器】 売上比率75% (2019年度)

【建材・配管】 売上比率25%(2019年度)

チタン製 電着ドラム



- ・<u>電解銅箔</u>(電子回路用、 リチウムイオン電池用) の製造設備
- ・表層チタン組織最適化、 電流分布均一化(構造 設計、高精度組立) →<u>銅箔高品質化</u>に貢献
- ・国内シェア100%



- ・耐食性、装飾性に優れ 多くの<u>建築物</u>に採用 →<u>快適な都市作り</u>に貢献
- 高精度圧延、高光沢度の表面研磨
- ・多様な寸法に対応
- ・多様な材質
- ・国内シェア20%

一般産業機器



- ・各種<u>産業プラント用</u> 圧力容器、チャンバー等
- ・設計からの一貫製造 (各種規格・法規対応)
- ・チタン、ステンレス、高合金等の多様な材質

配管パイプ



- ・化学プラント用配管等
- ・チタン、ステンレス、高合金等の多様な材質
- ・難溶接材の高精度製管、 特殊材の小ロット対応







3. リーマンショック後の経営危機



創業~60年 創意工夫で日本初・世界初に挑戦



リーマンショック(2009年~) ゆでガエル=環境変化に対応しない ダメな会社=惰性・当たり前のことができない (2012年度 ROS▲21%)

仲良しクラブ

(全員が作業者で居心地が良い・自己満足)

ゆるい風土

(問題発生時「ああそうか、困ったなあ、 なんとかならんか」で放置)

計画に対する行動・結果責任を負わない

(年度計画で決めたことをやらない: 「計画は上司が勝手に決めた」)

全てを責任転嫁

(「経営環境がたまたま悪い」)



2009年度	2012年度
赤字転落	最大の危機
電着ドラム以外の事 業が赤字(親会社の 指示で、化粧パイプ 事業撤退開始)	全事業部門赤字 売上21億円で 4.5億円の赤字

製品検査部品置き場(2012年)



低レベルで自己満足 営業も同様に雑

4. リストラをせずに経営危機を乗り越える

MIPPON STEEL 令 日鉄工材株式会社

ゆでガエル・ダメな会社 (2012年度 ROS▲21%)



普通の会社: リストラをせずに経営体質強化 (2014年度 ROS+6%) 公民館(2千円)で オフサイトミーティング



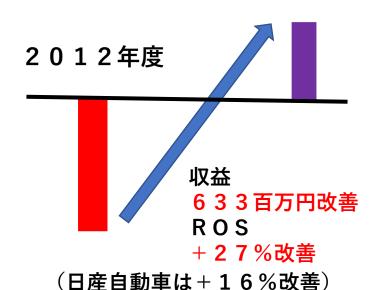
現状認識・危機感共有



緊急の問題を解決

2014年度

- ① 自分達で課題・目標・対策を考える
- ② 自分達で決めた対策の実行・進捗管理
- ③ 限界利益(付加価値)面積管理の徹底 変曲点分析(限界利益面積変曲点における 価格・量・コスト対応等の妥当性)
- ④ 問題発見・課題解決手法の 学習・実践・レベル評価
- ⑤ 良い事例の全社展開(モデリング実践)



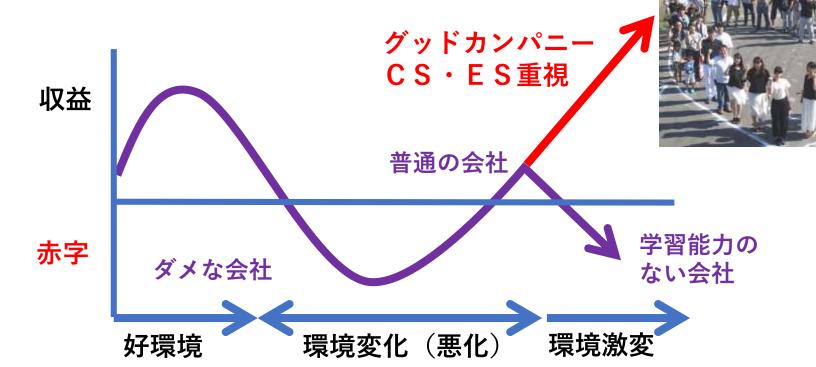
5. 社員の声による気づき (会社のパラダイム・組織システムの不備)

2012年 ダメな会社 2014年 → 普通の会社

ボーナスが上がる時の現場職長の言葉 「この忙しさが続くと思うとゾーとする」

⇒経営体質強化で黒字になり、給与を増やす だけでは 社員は幸せにならないと気づいた 2014年10月~ グッドカンパニーを目指す (経営品質向上活動)





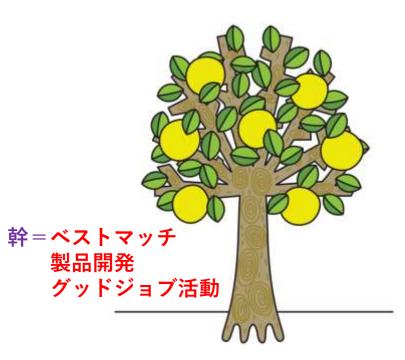
6. 社員が主人公の会社づくり(変革のための課題)

社員が主人公になり「顧客・地域に貢献する 働きやすく生産性の高い会社」を目指す

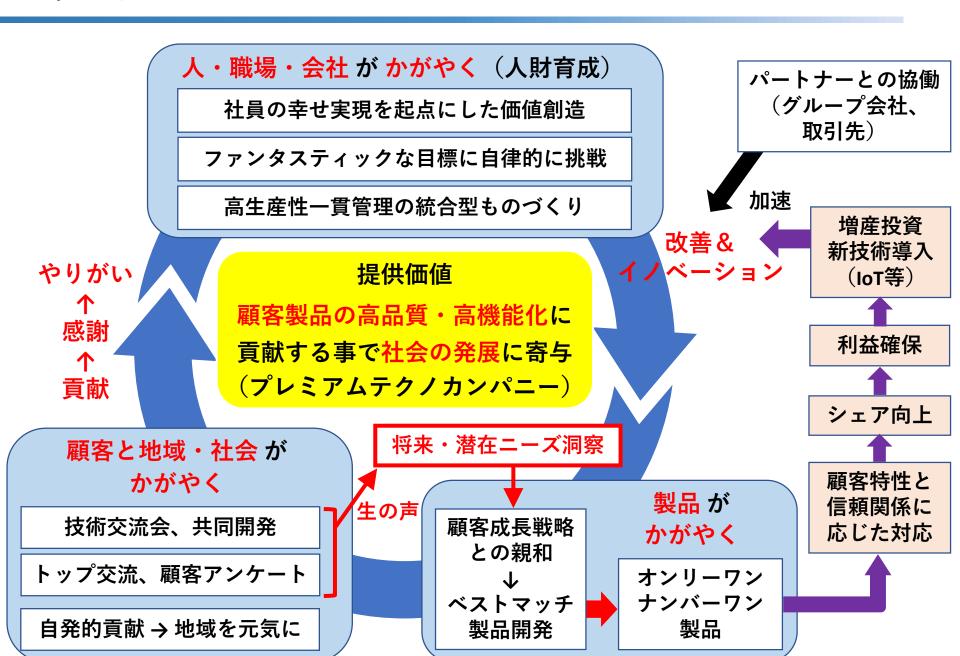
顧客成長戦略親和 顧客本位 地域活性化 ベストマッチ製品開発 (インテグラル・アーキ テクチャ) 社会との調和 地域に誇りを持ち、元気 の出る活動 自律的に挑戦する風土・ 計員重視 仕組み 社員の幸せを起点とした、 働きやすい職場 人間力の発揮 労働生産性向上 独自能力 工材自己管理チームによ るファンタスティックな 目標への挑戦 グッドジョブ活動 (統合型ものづくり)

日鉄工材の木

果実=社員の幸せ 顧客成長戦略親和 労働生産性向上 地域活性化支援



根=働き方・生き方改革 グッドワークキャリア促進



8. 社員重視:社員の幸せ起点の価値創造



幸せとは、使命感(志)を持って実現(問題解決)に熱中する時の贈り物(わくわく感動・達成感・やりがい)

幸せ実現⇒ポジティブな意識⇒顧客・社会への貢献

幸せ円グラフ



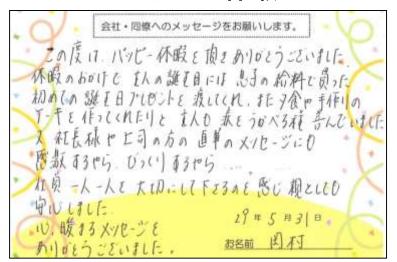
激励の寄せ書き



ドリームコンパ



ハッピー休暇



提供価値

チャレンジ精神と卓抜した創意工夫で、特殊合金・独自製品設計・高精度加工技術のベストマッチを行い、顧客製品高品質・高機能化に貢献することで、社会の発展に寄与する(ブレミアムテクノカンパニー)

「人間力」と「私たちのクレド」の関係

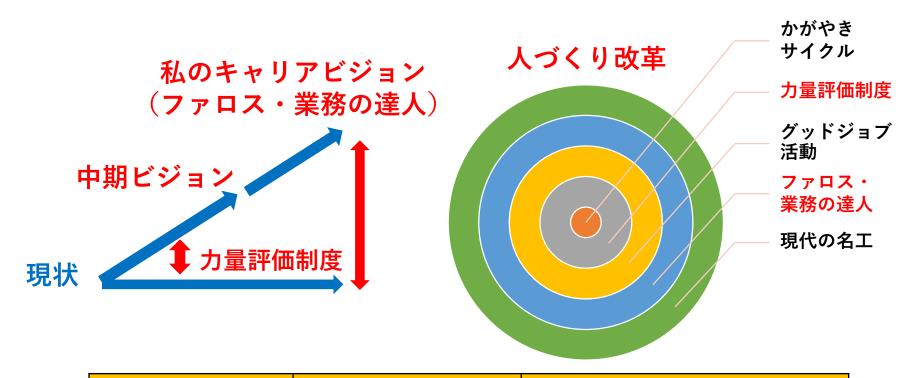
志を持って	大志を抱こう
(理想の姿に向けて)	正しい道を歩もう
協力して	絆を深めよう
(エンゲージメントを高め)	願いを叶えて、やってみよっさ
事を成す	人間力を磨こう
(粘り強く実行する)	未見に挑もう

私の人間力向上ファイル (私たちのクレドを掲載)



PEP (ペップ) トーク





勤続	ファロス目標	育成ビジョン
入社 ~10年	スペシャリスト	自力で高品質製品製造
11年~20年	シングルスター (地域 N o 1)	抜群の技量・多能化、グッドジョブ 活動推進リーダー
21年~30年	ダブルスター (日本 N o 1)	総合効率向上 イノベーション挑戦
3 1 年~	トリプルスター (世界No1)	世界最高の製品づくり 業界レジェンド



キャリアビジョン・プラン → 力量評価制度

力量評価制度・・職場・個人毎に、

- ① コンセプチュアルスキル・ヒューマンスキル・リーダーシップ
- 2 資格
- ③ 階層・年次
- 4 テクニカルスキル

の4区分で職場毎に50~90分類を行い、現状レベルから「いつまでに・ どのような手段で・どのレベルまで」能力を向上させるかが一目でわかる 力量評価表を作り半年ごとに成長を確認

ファロス認定評価項目

評価項目	評価内容
専門知識・技能	抜きん出た専門能力
信頼度	常に完成度が高い仕事
自律創造力	自ら高いレベルの創意工夫を行う
指導力	中堅・若手人財への熱意溢れる 技能伝承

現代の名工・黄綬褒章受章



プロダクト アウト マーケットイン

成長戦略

共有

汎用品・標準品 価格競争

コスト削減協力
(低労働生産性)

自社独自品開発 (模倣困難性中)

顧客ニーズ対応製品 開発 (他社も追従可能) 顧客成長戦略親和 (模倣困難性大)

未見テーマ共同探求 (イノベーション)

価格・量・納期だけに 関心 オープンに話し合える 関係

徹底した情報収集と分類 ・分析、戦略的会話 共通のロードマップ (戦略パートナー) 顧客との交流(みっちゃく)を通じて、当社への要望に対して全力で対応することは当然として、顧客が知らないことに対して当社が独自に取り組み積極的にアピールし採用していただくとともに、お互いの未見ゾーンについても共同で探求する姿勢を持つ

当社は知っている

当社は知らない

顧客は知っている

共通認識 協働

実態把握対策検討

顧客は知らない (気づいていない) アピール 知ってもらう (未見) 共同探求

14. 顧客本位:プレミアムテクノプロセス

MIPPON STEEL 令 日鉄工材株式会社

顧客 情報把握

トップ交流

顧客 アンケート 技術交流会 他

戦略親和

顧客成長 戦略親和表 顕在・潜在 ニーズ 対応管理表 顕在・潜在 ニーズ 工程表

顧客情報の 戦略反映

価値創造 プロセス

ベストマッチ 製品開発

グッドジョブ 活動

VE提案

VE提案 管理表 V E 提案 学習事項 「当社は知っている・顧客は 知らない」ゾーンの活用

顧客対応 評価

顧客対応 評価表

新製品開発 実績売上高 戦略新製品 開発販売

対応スピード・内容レベル 提案方法・顧客納得度

新製品開発



顧客への 試作品提供



本格販売・生産

顧客情報把握 顧客成長戦略親和 チームZの探索 戦略会議 技術会議



戦略課題大工程表 技術会議 技術目標進捗 状況一覧表 ベストマッチ製品開発

- A 材料開発協業
- B **社内設計・製造協働** プロセス
- C 既存ビジネスパートナー との共同開発
- D チーム Z異要素技術融合

試作→N増し

顧客との技術交流

創発による ブラッシュアップ

- A 製造実力向上 高品質・高効率・ 低コスト
- B グッドジョブ活動 見える化 自律的価値創造活動
- C プロダクト監査

QC手法・測定分析改善 新なぜなぜ分析

擦り合わせ・最適設計 (インテグラル・アーキテクチャ) 高生産性一貫管理 (統合型ものづくり)

16. 独自能力:理想の姿を目指すファンタスティック宣言



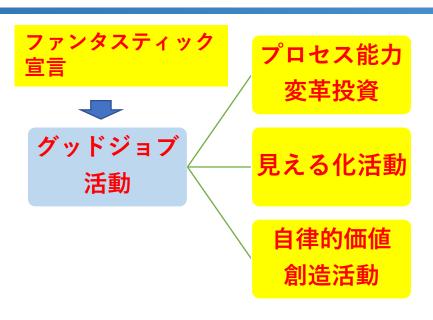
ファンタスティック宣言【管理部】 当社初のIoT活用で設備トラブル低減





17. 独自能力:グッドジョブ活動





工材自己管理チーム

- ①理想の姿に向けてテーマ・目標を 自己裁量で決定
- ②リーダーの自主選定
- ③資源・情報等の自己調達
- ④測定・分析・改善サイクルを回す
- ⑤対話でアイデアを出す
- ⑥チームを超えて協力・支援
- (7)自己評価し、成果を発表

職場チーム(14):パーフェクトプロセス

見える化巡視→動画撮影→良い事例学習 レーダーチャート評価 挑戦と成長対話

全社横断PJチーム:自ら組織変革

ES:らくらく改善、すいすい改革

きらきら発見、いきいき健康

CS:チームZ、製販協働(2)

ときめきおもてなし

4Rかがやき対話

1 R	顧客は誰か
2 R	顧客の声
3 R	顧客の願望を分析・洞察
4 R	我々の新たな(革新的)行動

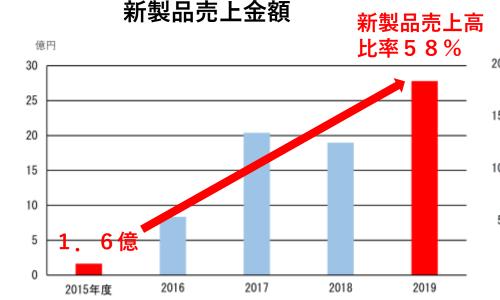
所定就業時間の20%は、グッドジョブ活動・教育・休暇取得のために自由裁量 で活用

労務管理数値(2019年度実績)

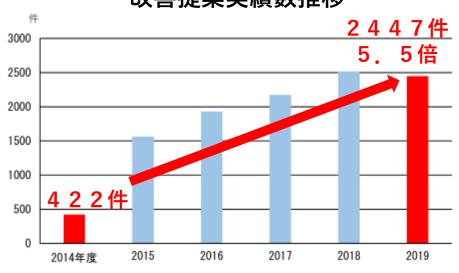
有給休暇取得日数

平均残業時間 男性の育児休暇取得率 入社3年以内退職者 休業無災害継続 平均18.2日/年 取得率91% 全員15日/年以上 7時間/月 100%(直近4年間) 19年間ゼロ 14年間



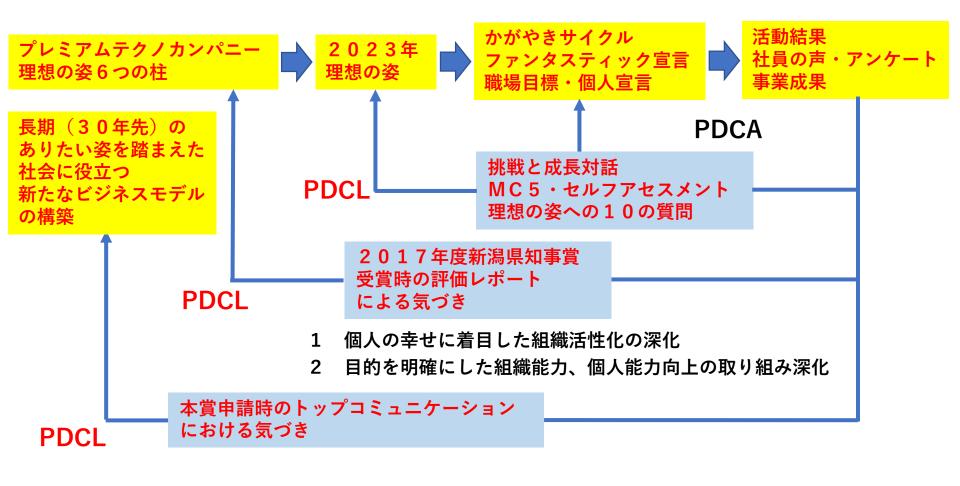


改善提案実績数推移



労働生産性向上





振り返り・気づきによる自己変革の成果

2018年2月

厚生労働省 「働きやすく生産性の高い企業 優秀賞」

2019年11月

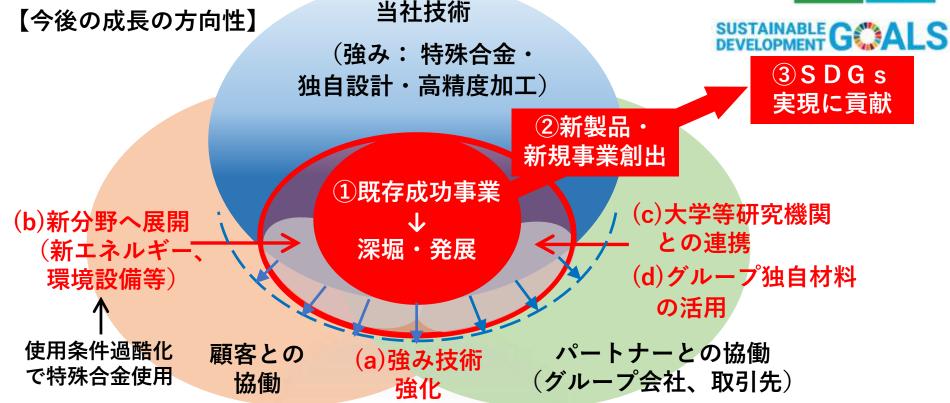
厚生労働省 「グッドキャリア企業アワード 大賞」

【提供価値】顧客製品の高品質・高性能化に貢献 → 社会の発展に寄与 メタルテクノで 世界をもっと楽しく快適に 【合言葉】

整合 SDGs

【例】 高性能電着ドラム → 電池用銅箔品質向上 → EV 高性能化・普及 耐食性配管(チタン、高合金等)→水処理、環境関連設備 普及











石坂産業株式会社

創業 昭和42年7月24日

資本金 5,000万円

売上高 61億6千1百万円

(2019年度 2019.9~2020.8)

従業員 約180名

事業内容 産業廃棄物中間処理業

(再生事業者登録有)

収集運搬業·積替保管許可

再生品販売業

(再生砂・砕石・木材チップ他)

三富今昔村事業

石坂オーガニックファーム2

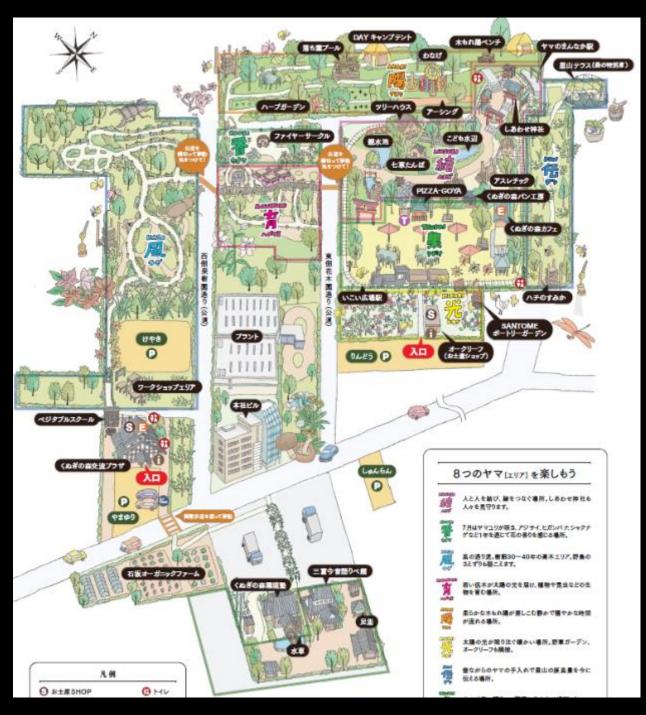


騒音・汚れを外に出さない エコでクリーンなプラントへ

- ・雨水を使った搬入車両洗浄
- 防音壁、緑化壁
- 自然採光、電動式重機導入

減量化・リサイクル化率 98 % 循環型社会構築のインフラ 処理の難しい土砂系廃棄物を 同業者からも受け入れ輪を広げる





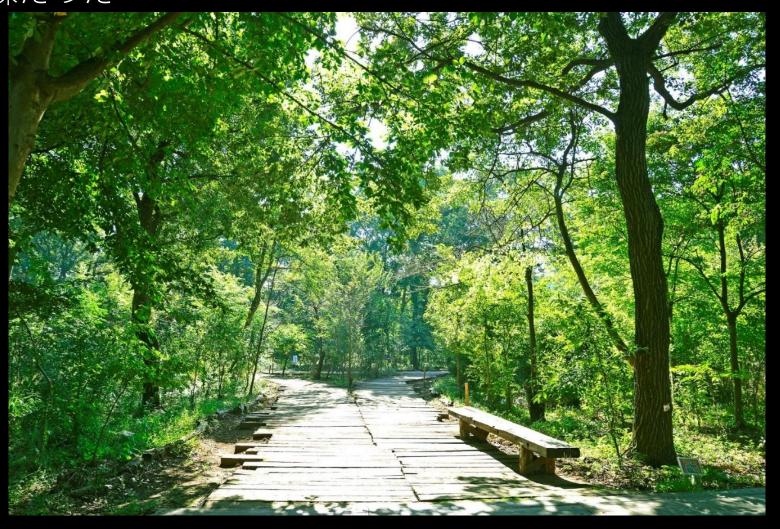
サステナブルフィールド「三富今昔村」 年間約 **4** 万人が来場 来場者へ「つぎの暮らし」を提案



循環型の生活が育まれていた里山 かつては、不法投棄が絶えない森だった



Before



地域の課題でもあった荒廃した雑木林を再生生物多様性の具山



体験型環境教育プログラムを提供 環境省「体験の機会の場」認定施設 次世代につなぎ、社会を変えていく

工場見学で環境問題とリサイクルの大切さを学ぶ 五感で感じる 体験型環境教育 食と農業を通じて暮らしを見直すプログラム

環境に、人に優しい選択を



「体験の機会の場」の充実・拡大に関する協定

「体験の機会の場」研究機構と環境省は、持続可能な社会の 担い手育成の拠点となる「体験の機会の場」の充実・拡大に 向けて、調査研究や人材育成等に協働して取り組みます。

協定期間:協定締結の日から平成34年9月30日まで

「体験の機会の場」研究機構は、子ども、大人、地域が集い、環境を考え 社会を育む体験プログラムを開発するとともに、地域の推進役となる人材の 育成に取り組みます。

環境省は、関係省庁や地方公共団体との連絡調整、積極的な広報活動、 認定に係る地方公共団体への情報提供・助言等を行います。

平成 29 年 10 月 26 日

「体験の機会の場」研究機構会長

Jun #3

環境大臣

中川雅治

2017年

体験の機会の場の充実・拡大のため 「体験の機会の場」研究機構 設立

同年に環境教育の普及や品質向上に関し 国との官民協定を初めて締結 共同事業も実施している





ゴミは、捨てれば終わり。 <u>けれど</u>使えば、資源になる。

そう捉えれば、

地上は、資源で溢れていることになる。 地球から、資源を削る必要がなくなっていく。

> If thrown away, waste will remain waste. But if utilized, it can become a resource.





所沢ダイオキシン問題 地域からの反対運動が勃発

地域から愛される会社にするため 会社の改革を実行

縮減事業から資源化事業へ



全天候型のプラントは 「石坂サティアン」と呼ばれた

見学者通路を建設 認知度を高めて顧客創出と利益向上 「見せる経営」の始まり







これまでの産廃のイメージから 社員が誇りをもって働ける会社へ

自分の子供に働いて欲しいと思え る会社にするために

ごみという言葉のない 社会を目指して

あいさつ 3Sの徹底 - 「脱産廃屋」を掲げ、凡事徹底 業界のイメージ転換を目指す









ISO7種統合マネジメントシステム導入

品質マネジメントシステム ISO 9001

環境マネジメントシステム ISO14001

労働安全衛生マネジメントシステム ISO45001

情報セキュリティマネジメントシステム ISO 27001

エネルギーマネジメントシステム ISO50001

事業継続マネジメントシステム ISO 22301

学習サービスマネジメントシステム ISO29993

PDCAによる改善のスパイラルアップ

目指す姿

経営品質向上プログラム 8つのカテゴリー PDCALのスパイラル

7種統合ISO

ISO9001

ISO14001

ISO45001

ISO27001

Pベ

戦姿略と

的現

ISO50001

ISO22301

ISO29993

「改善」のマネジメントサイクル

単年度、半期、四半期、月次のレビュー

QCサークル プロジェクト 改善提案 五感による 気づき アクション 計画 専務面談 ISOと経営品質向上活動を 融合した 新たなマネジメントシステムの 構築

単年度ベースの改善活動から 目指す姿に対しての取り組みへシフト 組織の成長と戦略課題の振り返り

事実的側面と価値的側面からの改善 求める価値創造に向けたPDCALへ



トップダウンからボトムアップへ

社員=ISHIZAKAブランド 社員が主体となって改善を行う 仕組みづくり

社内コミュニケーションを活性化 主体的な行動を後押し 「まだまだやれる」





横の連携を強める プロジェクト活動 「知」の創発を起こし新しい価値観や企業風土や 文化を創り出す

振動発電と波形診断の調査研究 選別ロボット研究開発 WELL認証 調査研究 里山と健康 調査研究 「体験の機会の場」研究機構 排風を利用した風力発電研究開発 エネルギー改革推進プロジェクト 三富今昔村チルドレンガイドブックプロジェクト 社員教育プログラム作成プロジェクト プロフェッショナル育成プロジェクト 石坂産業紹介 映像作成プロジェクト 新風プロジェクト クレーム対応プロジェクト 他

NS-10・ソイルクリーナー商品開発

インナーブランディングの強化

・研修体系の見直し、教育プログラムの策定

- ・評価制度の見直し
- ・階層別研修の実施、中間層による会社の課題解決活動推進
- ・目標管理制度の導入

・時間外労働負担の平準化を推進

- ・時間外労働時間削減のインセンティブ支給(期間限定)
- ・有給休暇取得推進(計画有給+2日の取得を推奨)
- ・社員満足の把握と改善
- ・社内報アプリ導入
- カルチャーブックの作成と配布
- ・マナーマニュアルの作成と配布



リーダー層 ミドルマネジメント層

階層別研修の導入

リーダー・ミドルの連携 チームビルディングを促す



石坂産業のDNA

理想への情熱 あきらめない力 まだまだやれる

「あきらめずに前を向く姿勢は、 石坂産業に入って学んだこと。」

「働いている人が好き。仲間意識が強く 困ったときに本気で助け合える。|

「石坂産業は、地球で生活している人の 価値を変えられる仕事」

「社会問題を当事者として考えられる ようになった」

「だれかがやらなきゃいけない仕事 だから、おれがやる |



働きやすさとは「互いに認め合い 健康で幸せであること」

社員のウェルビーイングの追求 社員休憩所の整備 禁煙支援、健康弁当



自然と美しく生きる 未来の実現

《資源再生》

廃棄物を減量化、再資源化し 地表の資源を有効活用

廃棄物 資源化 処理 盛土剤 NS-10 製造

減量化 再資源化 98%

《サステナビリティ教育》

持続可能な社会を作るために 行動できるパートナーを増やす

里山再生 価値創造 環境省 体験機会 の場

体験型 ESD

《持続可能な経営"五感経営"》

経営を見える化し、全ての社員が健康で幸せに働く環境の実現

多様な 働き方 推進 ISOと 経品賞との オリジナル 経営

産学官 連携 里山 プラットフォーム 地域住民との 連携 教育制度 改革 横軸連携 PJ活動

ボトム アップで 改善 Zero Waste Design

ゴミがゴミでなくなる社会へ

自然と美しく生きる



2020年度 顧客価値経営フォーラム

[2019年度受賞組織トップスピーチ]

受賞組織活動報告

~お客様・地域の持続的成長の実現に向けて~

2021年2月18日

肥後銀行

代表取締役頭取 笠原 慶久



肥後銀行



- 1. 肥後銀行・九州フィナンシャルグループについて
- 2. 経営品質向上に向けた取り組みとその成果
- (1) ブロック経営品質賞の創設
- (2) セルフアセスメント活動
- 3. お客様・地域の課題解決に向けた取り組み
 - (1)新型コロナウイルス感染症
 - (2) 令和2年7月豪雨
- 4. 今後の展望



- 1. 肥後銀行・九州フィナンシャルグループについて
- 2.経営品質向上に向けた取り組みとその成果
 - (1) ブロック経営品質賞の創設
 - (2) セルフアセスメント活動
- 3. お客様・地域の課題解決に向けた取り組み
 - (1) 新型コロナウイルス感染症
 - (2) 令和2年7月豪雨
- 4. 今後の展望





笠原 慶久 昭和37年(1962) 1月5日生まれ (満59才)

昭和59年3月 慶應義塾大学 経済学部 卒業

職歷

昭和59年 4月 富士銀行 入行

三田支店、大阪営業部、米国留学(MBA)、ロスアンゼルス支店 人事部、みずほホールディングス人事部

みずほコーポレート銀行営業第四部、企画担当役員付等を経て

平成19年 4月 みずほ銀行 熊本支店長

21年 4月 同 職域営業部長

22年 4月 同 法人業務部長

23年 6月 みずほ信託銀行 信託総合営業第一部長

26年 4月 同 常務執行役員

27年 4月 肥後銀行 常務執行役員 監査部長

28年 6月 九州フィナンシャルグループ 取締役

30年 4月 肥後銀行 代表取締役 副頭取

30年 6月 同代表取締役頭取(現任)

令和 元年 6月 九州フィナンシャルグループ 代表取締役社長(現任)

趣味

読書・テニス・ゴルフ・ジョギング・囲碁(二段)・音楽絵画鑑賞

好きな言葉

「艱難汝を玉にす」「銀行の生命は信用にあり」

肥後銀行のブランドスローガン





うるおいある未来のために。

当行のイニシャル「H」と「∞」をモチーフとしたデザインは、 永遠に続くうるおいのサイクル"潤環"※を表現しています。 また、中央のスクエアでつながる造形は、当行が環境やお客さまといったさ まざまな要素や事象をつなぐ存在でありたいとの思いを込めています。

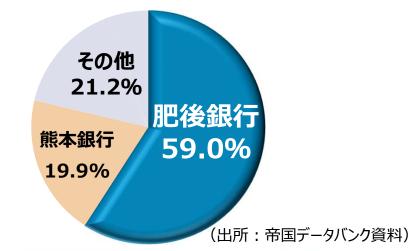
※潤環:「うるおい(潤い)」と「循環」を組み合わせたオリジナル造語

肥後銀行プロフィール



創立	大正14年7月25日
資 本 金	181億
預 金	4兆6,775億円
貸 出 金	3兆6,964億円
店舗網	123か店 (熊本県内111、県外12)
従業員数	2,794人 (行員2,163名、パート631名)
自己資本比率	10.55%(2020年9月)
外部格付	A+ (R&I) A- (S&P)

2020年度メインバンク割合【熊本県】





(本店)

九州 F Gプロフィール



九州フィナンシャルグループ

本店所在地(登記住所)

鹿児島市金生町6番6号

本社所在地 (本社機能)

熊本市中央区練兵町1番地

資本金

360億円

設立日

2015年10月1日

●九州フィナンシャルグループと主なグループ企業



<地方銀行総資産ランキング>

順位	銀行名	総資産 (兆円)
1	ふくおかフィナンシャルグループ	25.0
2	コンコルディアフィナンシャルグループ	18.9
3	めぶきフィナンシャルグループ	17.8
4	千葉銀行	15.6
5	ほくほくフィナンシャルグループ	13.6
6	静岡銀行	12.5
7	関西みらいフィナンシャルグループ	11.2
8	九州フィナンシャルグループ [°] 肥後銀行・鹿児島銀行	11.0
9	西日本フィナンシャルホールティングス	10.8
10	山口フィナンシャルグループ	10.6
11	八十二銀行	10.4
12	京都銀行	10.0
13	北洋銀行	9.9

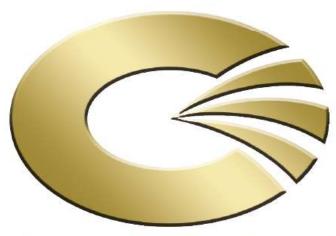
>各行の決算短信資料より(2020年3月末時点)



- 1. 肥後銀行・九州フィナンシャルグループについて
- 2. 経営品質向上に向けた取り組みとその成果
- (1) ブロック経営品質賞の創設
- (2) セルフアセスメント活動
- 3. お客様・地域の課題解決に向けた取り組み
 - (1) 新型コロナウイルス感染症
 - (2) 令和2年7月豪雨
- 4. 今後の展望

2019年度 日本経営品質賞受賞





Japan Quality Award

2019年度 日本経営品質賞受賞





フィードバックレポートでの主な改善提言

リーダーシップ	九州 F Gを活用した、より高次で広 範な社会課題の解決
社会的責任	社員一人ひとりの地域貢献活動を バックアップする体制づくり
戦略計画	集権と分権の高度化に向けたブロック 戦略策定・推進機能の強化
組織能力	ブロックごとの組織能力向上の取り組みを横展開するための工夫
顧客・市場の理解	顧客・市場に関する調査分析の価値 の見える化に向けた指標の充実
価値創造プロセス	地域産業振興機能の発揮に向けた オペレーションやサービスのプロセス化
振返りと学習	「指標や目標の設定の仕方、振り返りの仕方」のスピード・精度の向上

徹底した顧客目線での改善活動を展開 9

経営品質向上に向けた取り組み



2020年度経営方針~「経営品質元年」

お客様・地域の発展のため、支店をはじめとする現場の一人ひとりが「徹底したお客様起点」で自ら考え、失敗を恐れず機敏に行動する「自主・自律・自発」の組織を目指す

当行企業理念 =経営品質賞 基本理念 お客様第一主義に徹し、最適の 金融サービスを提供します。

顧客本位

独自能力

価値の基準は売上や利益ではなく、顧客からの評価である

(企業理念)

社会との調和

役職員一人ひとりが社会の役に 立つために自ら考え行動する

企業倫理を遵守し、豊かな地域社会 の実現に積極的に貢献します。 計員重視

役職員一人一人を重視し、 やりがいを感じ、イキイキとしている

創造性に富み、自由闊達で人間 尊重の企業文化を確立します。

(当行企業理念と経営品質賞の4つの基本理念)

「ブロック経営品質賞」の創設 (2020年~)

経営品質カテゴリー 定量評価 定性評価 1.リーダーシップ ック業績 2.社会的責任 3. 戦略計画 4.組織能力 **KPI** アセスメント 評価 評価 評価 5.顧客・市場の理解 6.価値創造プロセス **D** 概 7.活動結果 要 8.振り返りと学習

表彰基準

経営品質賞 (最優秀賞)

経営革新推進賞 (優秀賞)

受賞水準:

顧客起点の「卓越 したブロック単位運 営の仕組み」を有 する、など

10

ブロック単位運営によるマネジメント態勢





17ブロック

アセッサー58名配置)

D支店

域 密 E支店

統

括

店

【当行】

- ·資金量 4兆円
- ·行員数 3千人



経営による マネジメント

ブロックA

B支店

拓

A 支 店

統

店

C支店

拓

店

ブロックB

支店

着

【ブロック平均】

- ·資金量 3千億円
- ·行員数 150丿



統括支店長による

マネジメント

統括支店長を各ブロックの社長

とし、人事権等を権限移譲

【営業店平均】

- ·資金量 300億円
- ·行員数 20人



支店長による マネジメント

地域の特性・経済を熟知した**統括店支店長による自主計画を尊重する態勢**へ転換

経営品質向上に向けた取り組み



アセッサー会議による好事例共有

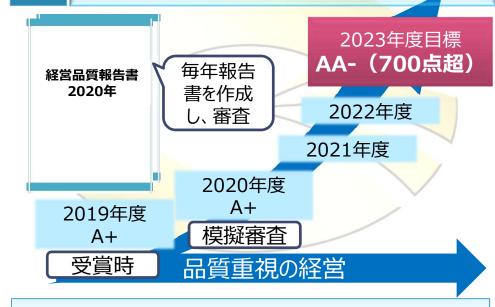


2019年アセッサー会議風景 (2019年12月)

営業店・本部の行内アセッサー同士で、 好事例の共有や意見交換を実施

模擬審査によるセルフアセスメント

ビジョン お客様、地域、社員とともに、より良い未来を創造する 『地域価値共創グループ』への進化



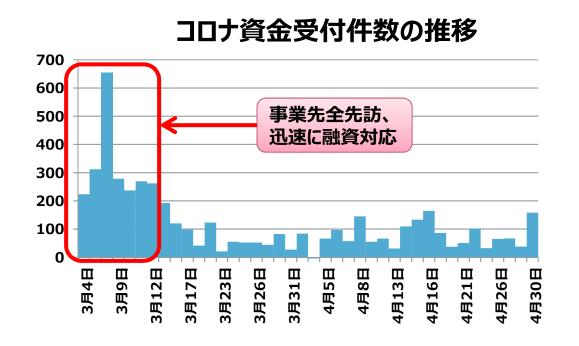
経営品質報告書に基づき、 毎年 行内アセッサーによる模擬審査を実施



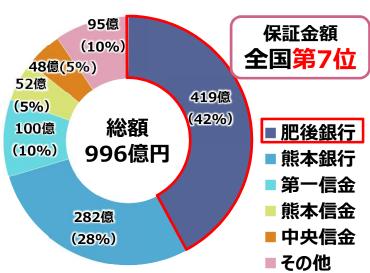
- 1. 肥後銀行・九州フィナンシャルグループについて
- 2.経営品質向上に向けた取り組みとその成果
 - (1) ブロック経営品質賞の創設
 - (2) セルフアセスメント活動(アセッサー会議、模擬審査)
- 3. お客様・地域の課題解決に向けた取り組み
 - (1)新型コロナウイルス感染症
 - (2) 令和2年7月豪雨
- 4. 今後の展望

新型コロナウイルス感染症への対応(金融支援)





熊本県信用保証協会実績 (2020年4月末実績)



感染者の少なかった3月初旬より事業先の全先訪問を行い、 迅速な初期対応と長引く影響への支援を継続的に実施

新型コロナウイルス感染症への対応



副業でみんながつながる 熊本県産マスクプロジェクト

熊本地域金融·経済懇話会



影響を受けた**地域の皆様の副業支援**として 手作りマスクを買い取るプロジェクトに協力

さしより応援プロジェクト (県内飲食店応援)

グローカルクラウドファンディング (九州フィナンシャルグループ出資)

500店舗 25百万円

実績

614店舗 37百万円

GLOCAL CROWD FUNDING

①参加申込 飲食店さま ③資金と応援 の思いをお届け ②食事券を購入 (4)食事券を 電子配付

⑤食事を楽しむ

将来の食事代を前払いで支払っていただき、 応援の思いを飲食店にお届けする仕組み

令和2年7月豪雨(金融支援)



復興に向けた支援 (なりわい再建支援補助金への対応)

補助金説明会の実施

	参加企業数	参加人数		
全4回	81	85		

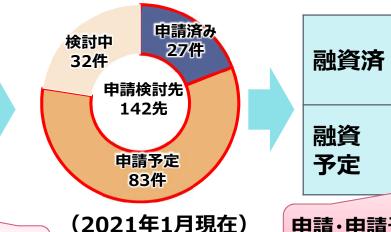
<u>被災事業者への訪問</u> (リサーチ活動)

	訪問件数	面談数		
全10回	1,079	283		

(2020年10月~2021年1月)

取引の有無を問わず 全事業者を訪問

補助金申請状況



つなき融資による支援

融資済	411百万円 (9件)
融資予定	5,461百万円 (76件)

申請・申請予定110件のうち、 約8割(85件)を対応予定

熊本地震の経験を生かし、被災地リサーチ活動を実施。「なりわい再建補助金つなぎ 融資制度」による補助金交付までの資金繰り支援を実施。

16

令和2年7月豪雨への対応



移動店舗車「ハモニカ―」による 被災地支援



水害により臨時休業を余儀なくされた 店舗に代わり金融サービスを提供

復旧ボランティア活動



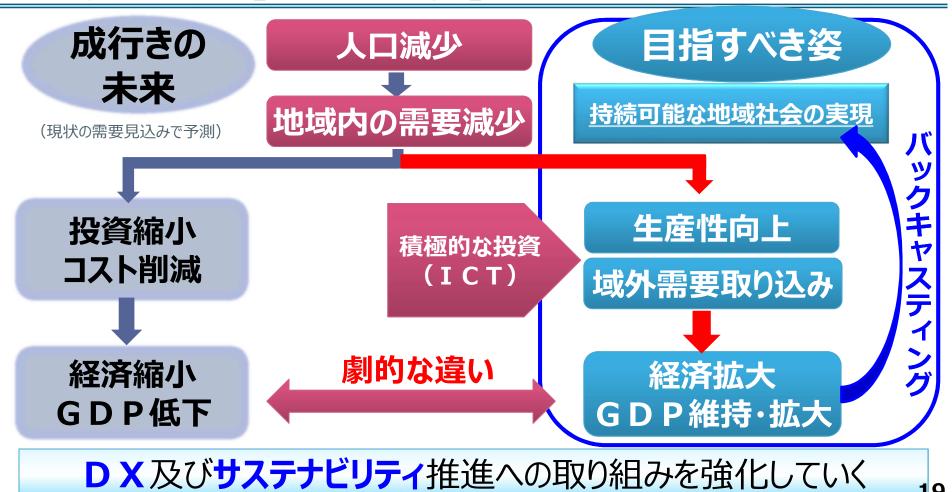
被災地域のお客様へのお見舞い訪問、 ボランティアでの清掃活動等を実施



- 1. 肥後銀行・九州フィナンシャルグループについて
- 2.経営品質向上に向けた取り組みとその成果
 - (1)ブロック経営品質賞の創設
 - (2) セルフアセスメント活動
- 3. お客様・地域の課題解決に向けた取り組み
 - (1) 新型コロナウイルス感染症
 - (2) 令和2年7月豪雨
- 4. 今後の展望

「成行きの未来」と「あるべき姿」





DX(デジタルトランスフォーメーション)推進への取り組み 🕌 HigoBank

ICTを活用したお客様課題解決支援

現場の情報から、グループのシステム会社を通じて 潜在的ニーズを把握し、多様なICTソリューションを提供



建設機械修理·販売業(八代市)

独自開発のWEBシステムで クラウドによる基幹システムを再構築



旅館業(阿蘇市)

老舗旅館のペーパーレス化を実現 その他にも多数の潜在課題を発掘

サステナビリティ推進への取り組み



経営品質/SDGsコンサルティング

(コンサルティングの様子)









2020年4月より、経営品質/SDGs コンサルティングを開始。持続可能な地域社会づくりに向けた取り組みを強化。

熊本県SDGs登録制度の創設

熊本県

登録申請

企業等

肥後銀行

- ·申請支援
- ・取り組み支援(コンサルティング)

熊本県・熊本市等と 連携し、熊本県SDGs 登録制度を創設。 (2021年4月開始)

登録企業専用ロゴマーク

サステナビリティ推進への取り組み



ESG投融資の推進・TCFD対応

ESG投融資

地銀初

TCFD対応

九州 地銀初

TCFD提言の賛同

CO 2 排出量算定高度化 (国際基準導入)

2020年投融資残高 (目標) 6,000億円

2019年投融資残高

(目標) 5,000億円 (実績) 5,588億円

気候変動に関するシナリオ分析着手(定性・定量)

【2020.2】 環境省「第1回ESGファイ ナンス・アワード・ジャパン」 で銀賞を受賞



受賞式の様子

PRB(国連責任銀行原則)署名

2020年9月 -

九州地銀初

サステナビリティ推進に向け、 SDGs・パリ協定に整合するPRBの署名

- ・サステナビリティ リンク ローン等商品開発
- ·ESG投融資の精緻化
- ・サプライチェーン全体のCO2排出量算定 (間接排出量算定:スコープ3)

グループ一体で取り組み推進



長引くマイナス金利の影響や FinTech等を活用した異業種から の参入など、 厳しい経営環境にあるからこそ、

これまで、地域特有の課題解決を 支援してきた地方銀行の力が 発揮される時代です

これからも 従業員一人ひとりが顧客・社会へ 価値創造し提供することで、 お客様や地域に高く評価される 銀行を目指していきます





2020年度日本経営品質賞 受賞組織トップスピーチ

「地域に愛され、お手本とされる会社になるために」

2021年2月18日 株式会社オオクシ 代表取締役 大串 哲史

ご挨拶



この度、当社は2020年度「日本経営品質賞」を受賞いたしました。

当社を一緒に育てていただいたお客様、そして苦労を共にしたスタッフ、また多くの関係者の皆様に感謝申し上げます。

1997年に経営を引き継いでから23年が経過いたしました。理美容業界にとっては、逆風が吹き荒れる厳しい時代でしたが、「企業経営」にまっすぐに取り組んでまいりました。その間、先人の経営者から多くのサジェストをいただきました。感謝しかありません。その恩をお返しするために「地域に愛され、他業種からもお手本とされる企業」を目指してまいりました。

そして近年、セルフアセスメントによる戦略作りで盲点を無くし、多面的な経営視座を高めることができました。また評価レポートをいただき、「採用に関するプロセスの見直し」「本社マネジメント体制の強化」「ジョブローテーションによる次世代経営人材の発掘・育成」など、自社では見えていなかった学びを手に入れることができました。

そして、2021年度の事業計画書には、書き切れないくらいの改善ポイントが挙げられています。また経営をストーリーで語ることの重要性が理解できたことも、多くのリーダーを生み出す原動力となりそうです。

株式会社オオクシ 代表取締役 大串 哲史

会社概要



汁 株式会社オオクシ

創 昭和39(1964)年 11月

設 立 昭和57(1982)年 10月

|理容事業、美容事業、カットサロン事業 事業内容

ブランド HAIR SALON OHKUSHI

Cut:be Style

CUT Style CLUB

Cut & Head Spa Salon 美禅

HAIR COLOR FACTORY

Cut Only Club

拁 点 本計・研修センター:千葉県千葉市

店舗: 千葉県・東京都・茨城県 直営55店舗

従業員数 254名(2020年6月末)



オオクシ ビジネスモデル (組織図)

直営店舗 - カットオンリークラブ

「ユニセックス&ノンエイジ」をスローガンに、ハイクオリ ティなカットをリーズナブルに、気軽に利用できるサロン

- カット&ヘッドスパサロン美禅

「美」とともに「癒し」の提供に主眼を置いたオオクシのハイ エンド・ブランド

└ ヘアーサロンオオクシ

オオクシの創業店舗。唯一の総合理容室。通うことがステイタ スになるような居心地の良さと高い技術が定評

_ ヘアカラーファクトリー

カラーリングメニューを豊富に揃え、お子様からご高齢の方ま で気軽に堪能できる専門性の高いサロン

カットスタイルクラブ

美容室のメニューをほぼフルラインナップで提供しながら、気 軽に家族で来店できる地域密着型トータルビューティーサロン

└ カット:ビースタイル

ショッピングモールを中心に展開。カットを中心とした本格的 な施術をお買い物のついでに気軽に受けられるサロン

・株式会社ビューティーコミュニケーションシステム 経営コンサルティング及び研修事業

株式会社サロンネクスト 独立支援事業

店舗一覧



カットヒーステイル 千里ニュータウン症

カットスキイルフラブ 第7世間 カット A ヘッドスパヤロン 長根 カルビースティム リ・マーケットプレイスを育立 カルスティムラファ ユーカリが自然 HAIR COLOR FACTORY (#2902) RESIDE

カナドースタイルフレスが報告日

BA-PE-SHAN BURBBUGHE-ARE

A7-7028802868 AND STARRE

BALE-APPA DERENTE-AR

Cut Only Club

カットオンリークラブ







イオン鎌ヶ谷店









コープ鎌ヶ谷店



Mr.Max取手店



Mr.Maxおゆみ野店

Cut Only Club

新津田沼店

あびこショッピングプラザ店



イオン鎌取店

ビビット南船橋店

プラーレ松戸店

小ーヨーが一四つ木店

OnlyClub





幕張ベイタウン店

コープ薬円台店

イオンタウン木更津朝日店





ライフガーデン仁戸名店

AP7551-9756 Cut Only Club

マミーマート飯山満店

フルルガーデン八千代店

千葉中央店











八千代中央店



サロンマップ(千葉県・東京都・茨城県 直営55店舗)

カットビースタイル セブンバークアリオ粉造

カットKースティスモリシア連接回音 カットボンソーフラブ ビビット発記組出 ・

D11232-227 622-7-228R582 . .

カットピースティルイオンマリンピアを

カットビースタイルイトーヨーカドー素白菜

カッとボンコーラファフーブ展覧の発表 カッドボンコーフラブ エキタボニならは

カットボンリーマラブイト・コーカドー高砂森

カットビーステイル 東砂町スナモ近/

ユーカリが丘店





カットビースタイル



セブンパークアリオ柏店





モリシア津田沼店



ゆりまち袖ケ浦駅前モール店



千葉ニュータウン店

もりまちちはら台モール店

小ーヨーが一高砂店









コープ新松戸店

イトーヨーが一流山店



イオンタウン君津店







コープ葛飾白鳥店





カットビースティル イオンタウン 若津広 カットビースサイルイオンモール展達成

カットスタイルクラブ

HAIR COLOR FACTORY



ヘアカラーファクトリー



カット&ヘッドスパサロン美禅



HAIR SALON

ヘアーサロンオオクシ



理美容業界の現状 ~オーバーストア~



	理容所		美容所				(
	施設数市場規模	1施設当たり売上高 (万円)		施設数	市場規模	1施設当たり売上高 (万円)		合計	
	(軒)	(兆円)	年間	月間	(軒)	(兆円)	年間	月間	(万人)
平成24年度	130,210	0.67	538	45	231,134	1.56	692	58	71.8
平成26年度	126,546	0.65	512	43	237,525	1.53	644	54	72.8
平成28年度	122,539	0.64	523	44	243,360	1.52	623	52	73.3
平成30年度	119,053	0.63	532	44	251,140	1.50	599	50	75.2

(資料) 厚生労働省「衛生行政報告例」を基に作成

- 理美容施設数合計 370,193軒 市場規模2.13兆円
 - » 国内最多事業所数の業種(小分類)、コンビニエンスストア 5.5万店の約7倍 ※総務省統計局「平成26年経済センサス・基礎調査」による理美容業事業所数 約27.9万社
 - » 毎年10,000店がオープンし、8,000~9,000店が閉店している
 - » 1軒当たりの売上高が減少傾向に対し、従業者数は増加。平均年収は240~260万円。社会保険加入率は1ケタで、9割以上の人は老後、国民年金だけで暮らしていかなくてはならない

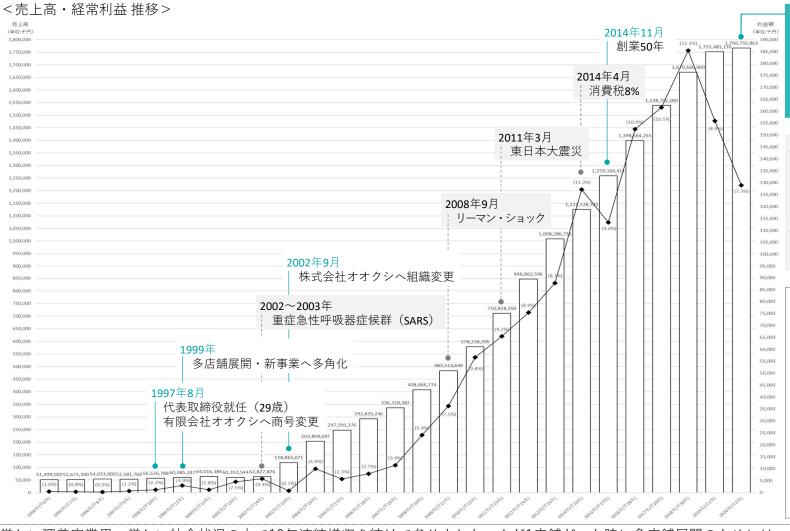
少し古いですが、厚生労働省の「衛生行政報告例」のデータによると、理美容施設数の合計は370,193軒でコンビニエンスストアの約7倍の店舗数になっています。国内最多事業所業種でオーバーストア状態です。

結果として、1施設当りの月間売上高は44万円~50万円となり、人件費は約45%前後と言われていますので、平均年収は240万円~260万円となっています。結果として社会保険に加入することが出来ず、社会保険加入率は1ケタと言われています。

閉店時に保健所に届ける人が少ないため実態はもう少し店舗数は少なく、業界内の調査では少しずつ減少しているとも言われています。今後人口減少により、理美容業界で起きている問題が他の業種でも起こりえるのではないかと思っています。

業績推移(19期連続増収)





第38期(2019年7月~2020年6月) 売上高 1,766百万円/19期連続増収 経常利益率 7.3%/業界平均2.1% 年間総来店客数 1.030.530人

2019年 9月 房総半島台風(15号) 10月 消費税10% 東日本台風(19号) 全店一斉休業

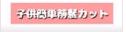
2020年 4月 新型コロナウイルス感染症 緊急事態宣言 15店舗が休業・時短営業

消毒や換気などの衛生管理対策を徹底・強化 して営業再開・継続





ご家庭でできる「子供簡単前髪カット」の動 画を制作・公開





厳しい理美容業界、厳しい社会状況の中で19年連続増収を続けて参りました。まだ1店舗だった時に多店舗展開のためには、「小さなうちに大きくなっても使える仕組みを作っておくことだ」と稲盛和夫京セラ名誉会長に直に教えて頂いたことが大きなターニングポイントでした。それ以来、常に規模が大きくなった時を鮮明に想像し、実現するために必要なこと、起きるべき予想できる問題も全て出して未然に予防するように最高と最悪を考えながら改善改革を行ってきました。能力も人間性も素晴らしい人材の育成には時間がかかると思っています。それが私たちが結果にこだわる理由です。

第37期(2018年7月〜2019年6月)の減益は先を見据えた研修、採用費等の増加、組織再構築により事業支援部門、新事務所設立費用と家賃の増加等、未来に向けた前向きな投資によるものです。第38期は2020年4月の緊急事態宣言前まで過去最高売上、最高利益だったため、厳しい状況の中でも減益にはなりましたが、増収で終わることが出来ました。今後は今までの「分析型戦略」に加え予測不能な事態に対応できる「創発型戦略」を身につけより強くてしなやかな、強靭な会社にしていきたいと考えています。

表彰実績 ~第三者からの評価を見える化~













年度	主な受賞歴	主催
令和2	日本経営品質賞(中小企業部門)受賞	(公財)日本生産性本部
令和元	経営デザイン認証ランクアップ認証 認定	(公財)日本生産性本部
平成30	日本サービス大賞優秀賞 受賞	サービス産業生産性協議会
平成25	おもてなし経営企業選 選出	経済産業省
平成24	盛和塾 第20回世界大会 稲盛経営者賞・非製造業 第3グループ 第1位 受賞	
平成23	第16回 千葉元気印企業大賞 大賞(知事賞)受賞	フジサンケイビジネスアイ
平成22	中小企業IT経営力大賞2010 経済産業大臣賞 受賞	経済産業省
平成22	第8回 ハイ・サービス日本300選 選出	サービス産業生産性協議会
平成18	経済産業省推進 IT経営百選 最優秀賞 受賞	IT経営応援隊
平成18	第10回 千葉県ベンチャー企業経営者表彰優秀社長賞 受賞	 千葉産業人クラブ

潰れようと思って潰れていく会社はありません。「気が付いたらいつの間にかおかしくなっていた」というのが事実だと思っています。 そうなる理由は経営者に盲点があるからだと考えています。多方面からチェックしていただくことでその盲点を少しでもなくしていきたいと考えています。そのために毎年様々な経営賞にチャレンジしています。

数字で見るオオクシ





19期連続増収

令和2年6月決算時



創業年数

56年

1964年11月創業



グループ売上

17.6億円

令和2年6月決算時



店舗数

55店舗

令和2年5月末現在



年間来店者数

103.6万人

令和2年6月末決算時



女性マネージャー・リーダー

22%

女性もキャリアアップしやすい会社



産休取得率

100%

お子さんができたスタッフ中



理美容、エステティック部門

日本1位

国内信用調查機関 理美容業界日本1位



スタッフに多い名字

鈴木・高橋・山田・

山崎・平野 最も多い名字1位は「鈴木」



永年勤続5年以上

159人

全従業員の56.9%/令和2年8月末現在



年間平均出店数

3.3店舗

令和2年6月末現在



2年間で家を購入したスタッフ

26人

令和2年8月末現在



フリー客比率

80%

指名ノルマなく入社したその日から入客



男女比率

6:4

女性も働きやすい職場です



平均再来店率

85.8%

業界平均60%~70%

経営理念と会社の方向性を決める仕組みづくり



『会社とは』創業時の思い

経営理念

仕事を通して社長を含む全従業員の物心両面の幸せを追求し、地域社会に貢献する。 仕事を通して商売人としての生き方をお互いに学び合う事を目的とする。 仕事を通して他人より何か一つでも抜きん出る人になる事を目的とし、お互い協力しあう事を約束する。 一つの目標に向かって一緒に頑張れる仲間と出会えた事はとてもラッキーな事です。 一日一生の気持ちで今日一日頑張りましょう!

理念の3品質



均衡点を探す 良い音の出るところを探す

目的・ビジョン

あるべき理想の姿をフルカラーで描く 共有・共感し、行動にあらわれること が理想(目的・ビジョンが異なると 「正しい」ことが違ってしまう)

目標

より具体的にわかりやすく 思い・考えを行動にして目標に近づける (計画・戦略・戦術)

ギャップを埋め続ける 実行力・徹底力を磨き続ける 高い目標をコントロールする力・維持する力をつけること

数值化

現在・今(見える化)

「会社とは」という社長就任時に会社のあるべき理想の姿を書いた一文があります。当社の財産です。そこから生まれたものが経営理念です。経営理念は目的、ビジョンです。時にアクセルとなりブレーキとなります。目的、ビジョンが違うと正しいことが変わってしまいます。 私共の経営理念は全て「人」に対する理念です。「人」が学び合い成長し、褒められ、助け合い、働く喜びを手に入れ、幸福になり、地域社会に

私共の経営理念は全て「人」に対する理念です。「人」が学び合い成長し、褒められ、助け合い、働く喜びを手に入れ、幸福になり、地域社会に 必要とされ貢献することが理想のあるべき姿だと考えています。この経営理念を実現するために、当社の仕組みづくりは構成されています。(お 客様、従業員、会社にとって良い音の出る仕組みづくり)

様々な目標数値はこの経営理念を数値化したものであり、現状の数値と照らし合わせ、そのギャップを埋めていくことで経営理念に一丸となって 日々少しでも近づけるように、実行力、徹底力を高めるとともに改善改革をし続けています。

100年続く企業となるために ~会社と人が共に成長できる企業文化をつくる~



自社のいる業界 を正しく知る

少しでも高い位置で成果を出し続けられる力をつける

結果を出す

自分の立ち位置 を正しく知る

数値目標を正しく設定

経営理念の実現を目指しながら

良かったこと=再現 悪かったこと=反省

学びに変える

人が成長する 次のリーダーが育っ

未来を予測する

予防のための 打ち手を考える

数値で検証し 結果を公開する

チェックする

計画を立てる

プロセスの共有

実行する

先の手を今打つ



どんなことをやったらいいのかを考えながら結果を出し、会社が成長し同時にどんな人になったらいいのかを考えて人としての成長を手に入れることが重要だと考えています。経営理念の実現を目指しながら「何をするか」と「誰がするか」を高められれば、長く継続して経営していくことが出来ると思っています。

結果を出し続けながら人が成長すること、どちらが欠けても未来はないと考えています。

アフターコロナの顧客ニーズの変化、市場規模の変化など正直まだ見えていません。大きな変化にあることは間違いないと真摯に受け止め、「大難」を「小難」に抑えられるような体制、つまり先を予測して事前に予防できる気付く人を増やす、気付ける仕組みを作る事が早急の課題だと考えています。

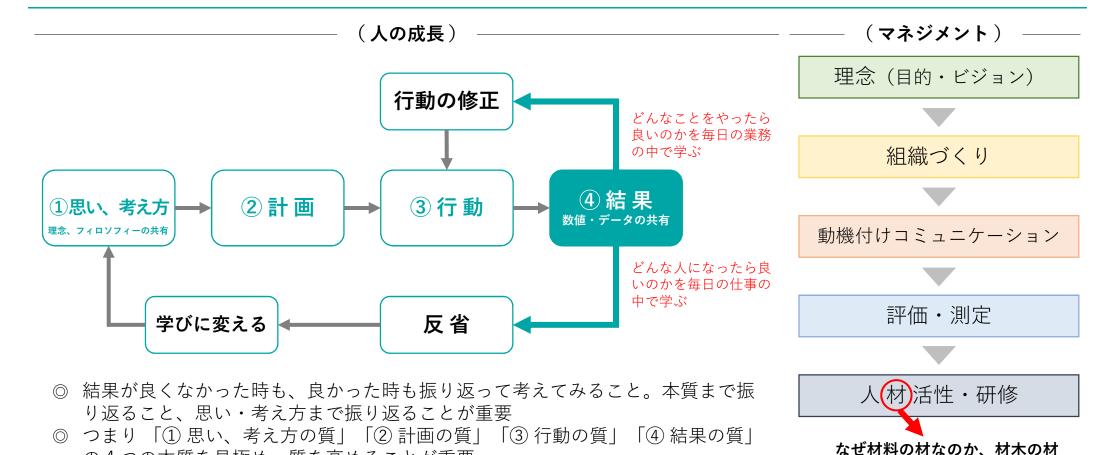
人と会社を伸ばすストーリー

の4つの本質を見極め、質を高めることが重要

ない

○ 人の成長にはプロセスが大事。結果が良ければ、それだけでいいということでは





(資料) 創史塾テキスト「第2章マネジメント」

サービス業は同じシチュエーションで全く同じ問題が発生することはほとんどありません。マニュアルは顧客対応基準にはなりません。顧客への対応基準は「思いと考え方」にあります。

私達は結果を振り返る時、行動だけでなく「思い・考え方」まで振り返るようにしています。「思い・考え方」が「計画」になり「行動」になり「結果」になります。「思い・考え方」のレベルが上がれば自然と全てのレベルが上がっていくと考えています。そのためには強制での行動ではなく、納得して自らの意志で行動できる人になってもらわなくてはいけません。それが実現出来れば働く喜びが手に入るのです。 失敗も学びに変えるという捉え方が出来るようになれば時間ととともに成長し続けられると思うのです。人材の材が材木の材なのは古い方が価値があるからです。私達は長くいるスタッフが自然とリーダーになっていく、そういう企業文化を作ることがあるべき理想の姿だと考えています。

あるべき理想の姿を掲げて共有する取り組み例



■朝礼・終礼

経営理念・フィロソフィーの唱和、目標の共有 など



■ 経営会議

経営会議に現場の長が参加、議事録を作成し、全従業員に公開



■フィロソフィー

上下巻・実践編として冊子化、eラーニングでも学べる体制の整備



■ 委員会活動

組織横断的に実行力、徹底力、現場力を高める



■ 事業報告・事業計画の発表

毎期全従業員へ配布



■ミーティング

あるべき理想の姿を共有、今すべきこと・課題を ミーティングレポートやデータを使いながら共有



人を育てる取り組み例



■ 現場への権限移譲

財務データの公開、店長の権限と責任の 明確化



■ 採用強化・離職防止

長く安心して働ける環境づくり、現場の 意見を取り入れた福利厚生の充実



■ 各種イベント・食事会の開催

スタッフとその家族も参加できる新年会、社長主催の食事会の開催、社長が皆をまとめ、考え方を合わせるために、店長を含むスタッフと話し合う日数は年間212日



■公正な評価・表彰制度

スタッフ成長記録ノート、個人とチーム の成長



■ 導照塾

リーダーを生み出すための育成プログラム



■ 独自の研修プログラム

100%子会社で研修会社を設立、多様な研修メニューを揃え、自分に必要なものを選べる



社会貢献活動~地域に必要とされる、愛される会社を目指す~



■ STYLE LAB

美容業界と次世代美容師のための情報 メディア・ヘアメイク総選挙の開催



■ブランク復帰研修制度

介護・出産・子育てなどで理美容師をやめた 方への職場復帰を給与支給しながらサポート



■のびぞーくん

東日本大震災を機に誕生したキャラクター 幼稚園や大学・地域イベントへ無料出張



■ルームトゥリード

途上国における子どもたちの学習環境 整備を目的とした図書館開設



■ 介護施設への訪問

特別養護老人ホームなどへのカットボ ランティア



■創史塾

2014年に開設した若手経営者のための塾と講演活動など



■ その他古民家保存活動への参加、千葉市と「地球環境保全協定」を締結、千葉大学環境イベント メインスポンサーなど

オオクシが考える品質とは



<長期経営を実現する再来(サービス・技術・雰囲気の個別対応)>

再来店率を上げること

 技術×サービス×雰囲気

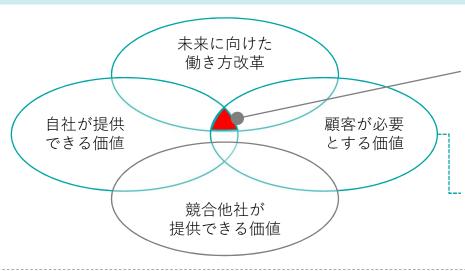
 技術×サービス×雰囲気

支払価格

第38期2020年6月末 会社全体総再来店率平均85.8% 最高(95.3%)

<サービスコンセプト>

「「上質」なサービスと設備を「手軽」な価格で提供することでお客様に感動し、 喜んでいただき、地域の人々の生活向上に貢献することが私たちの目的です」



模倣困難な部分を増やす。それが大きな顧客価値となる。 適者生存(本当に必要なら残る)、オンリーワン(同質 競争から抜け出す)、サービスコンセプトの実現(独自 性)

IT・デジタル活用(データをお客様の声と捉えて細かく分析、振り返りの徹底)

お客様アンケート(年間3万枚を超えるアンケートはがきの分析・活用)

お客様が必要とするものを提供し続けることが出来れば、再来店率が上がり経営を長期で安定させることが出来ます。それを正確に早く捉えるためにお客様アンケートやIT・デジタル活用をして細かく分析するようにしています。

結果の検証のためであり、未来への対策に仮説を立て、予測して行うように心がけています。結果は過去の知識であって未来を築くのは知恵だと思っています。

未来に向けた働き方改革を進めています。この大きな時代の変化を捉えられれば、大きな強みになると考えています。

経営者のストーリー



改善・改革

(常により良くしていく企業文化を作る 昨日と同じではいけない、終わりは無い)

STEP1

結果(事業報告を作り評価測定 を細かく行う)

確実に実行に移す(徹底力、組織構築、 ルール、業務プロセスなど経営システム)

売上計画、利益計画をたてる

価値有る理念(目的・ビジョン) 目標にして共有する

不変の理念(目的・ビジョン) と目標を設定する

基本の考え方を高める (人生観、死生観、哲学)

STEP1

善意・好意 の良い思い 大義 創業の思い

人生・仕事が同軸で回るのが理想 (経営理念と弔辞が同じ)

STEP6 STEP5

STEPA

STEP3

日本経営品質賞から学んだこと



- 点や線だけではなく大局観を持って、 会社を多面的かつ多様な切り口で捉え なければならない
- ・ (大局観を持たせるために)ジョブ ローテーションによる次世代経営人材 の発掘・育成
- 採用に関するプロセスの見直し
- 本社マネジメント体制の強化

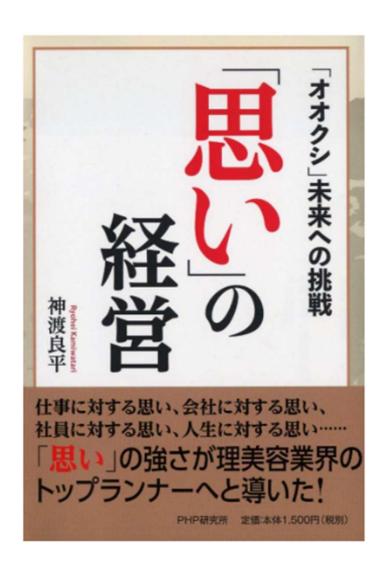
第39期スローガン

経営理念の共有(目的・ビジョンの共有)
フィロソフィーの共有(企業文化)
信用信頼関係(和)をしっかり作り、
強くてしなやかな、変化に対応出来る強靭な
組織作りをすること、
サービスコンセプトを実現しながら
3つの品質(お客様、スタッフ、会社)を上げていく、
そのために1人1人が最重要項目の7項目を
実行しながら、経営者意識を持った人材が

1人でも多く育つ体制作りをしっかり行っていく事

参考 | 「思い」の経営(PHP研究所)





~プロローグより抜粋~

低価格だから成功したのかというとそうではありません。オオクシより安いチェーン店はほかにもあります。でもオオクシのほうに行列ができているのを見ると、料金だけではない理由がありそうです。それが「笑顔とともに」をキャッチフレーズとするお店の明るい雰囲気です。それはそこで働いているスタッフたちによってかもし出されています。それがオオクシが持っているものであり、他のカットサロンに抜きん出ている点です。

著 者 神渡良平

発売日 2018年8月31日

最後に



本日のスピーチでは、お時間の関係でお伝えしきれなかったことがあります。

今後の月例会やパネ<mark>ルディスカッションなどの機会にまたお話しできればと思います。</mark>

どうぞよろしくお願いいたします。



ご清聴ありがとうございました



経営価値フォーラム 令和3年2月18日

新型コロナウイルス最前線

~病院経営スクランブル~

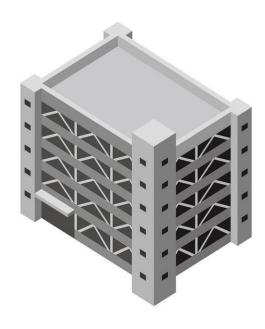
国家公務員共済組合連合会 横須賀共済病院 病院長 長堀 薫

横須賀共済病院とは









740床 DPC特定病院群 **156** 総合入院体制加算1 **44** 地域医療支援病院 手術 7500件/年 救急車 10500台/年



横須賀共済病院の診療実績

項目						令和元年度 実績	
外	来	患	者		数	424,226 _人	
		診	療	単	価	16,824 ^p	
入	院	患	患 者			224,515 人 (全国 43位)	
	190	診	療	単	価	87,023 ₱	
平	均	在	院	日	数	9.5 ⋴	
救	急車				車	10,362 台 (全国 20位)	
手	術 件			:	数	7,560 件 (全国 40位)	

全国順位出典 : 平成30年度DPC導入の影響評価に係る調査「退院患者調査」の結果報告について

職員数

令和2年4月1日現在

		職和	重		当 院 740 _床	全国平均 (700~799 _床)
医	師·	塩	科	医 師	223	193
看	頀		職	員	756	669
薬剤	削師・技	を 師・	療 法	士 等	235	185
₹	Ø	他	職	員	323	255
職	員	数	合	ì 計	1,537	1,302

出典 : 平成28年病院報告_上巻(全国)_従事者

病院再生ストーリー



☞ 理 念 ☞

よかった。この病院で

患者さん・家族・職員 すべての人が安心できる 病院をめざします

横須賀共済病院

戦略の階層

理念

よかった。この病院で





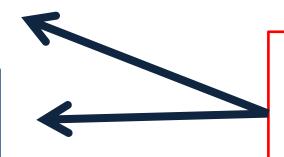
ビジョン

高度急性期病院である マグネットホスピタルになる





事業戦略

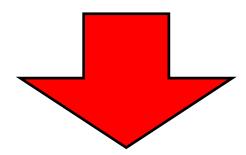


現状認識と環境分析



1病院完結型

治す医療



地域完結型

地域全体で治し、支える医療

地域医療構想

高度急性期

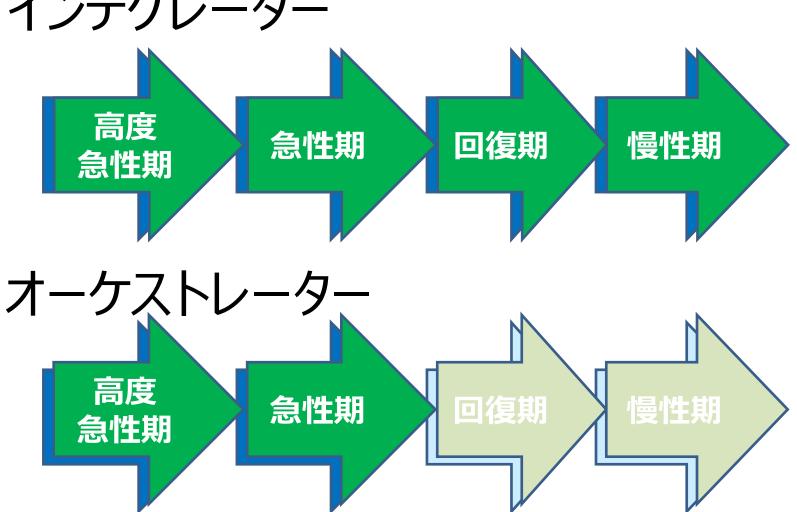


ターゲット 急性期医療を 必要とする三浦半島の市民

チャネル(集客の経路)紹介医、病院、救急隊など

バリューチェーン分析

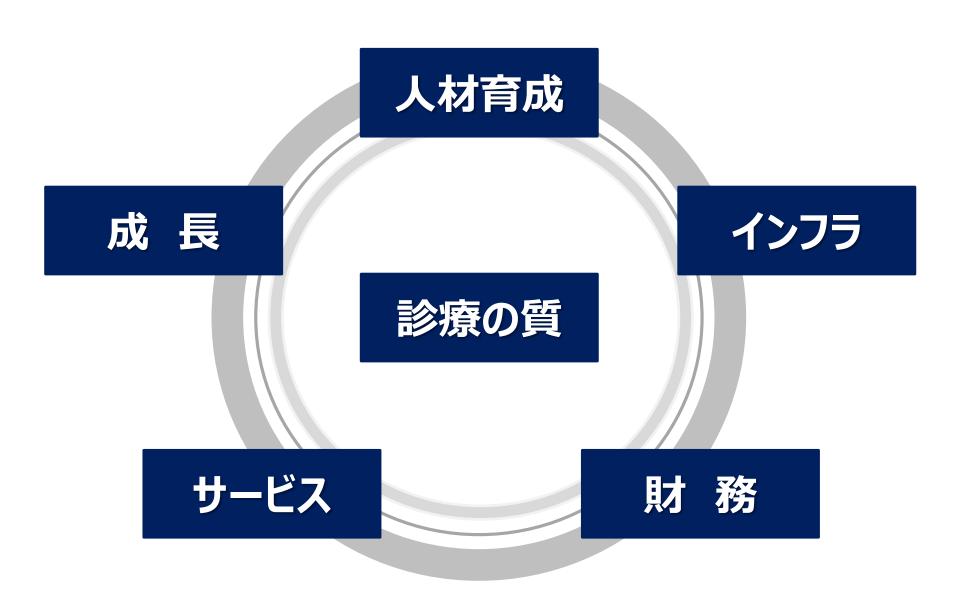
インテグレーター



改革への取り組み



診療の質を支える経営の5つの柱





ディズニーアカデミー研修

人材育成 YKHアワード開催 (2014~)



インフラ 手術支援ロボット 導入



インフラ 血管撮影装置 増備 (8台目)



サービス Dr. Barry Kerzin 来日講演 (Dr. バリー・カーズィン) プロフィール チベット仏教僧侶 医師

ブランド推進室

(ダライ・ラマ14世の主治医)

「慈しみ」を

育てるレッスン

- 燃えつきを防ぎ 幸せを育む-

対 : 全職員、近隣の

医療機関の方

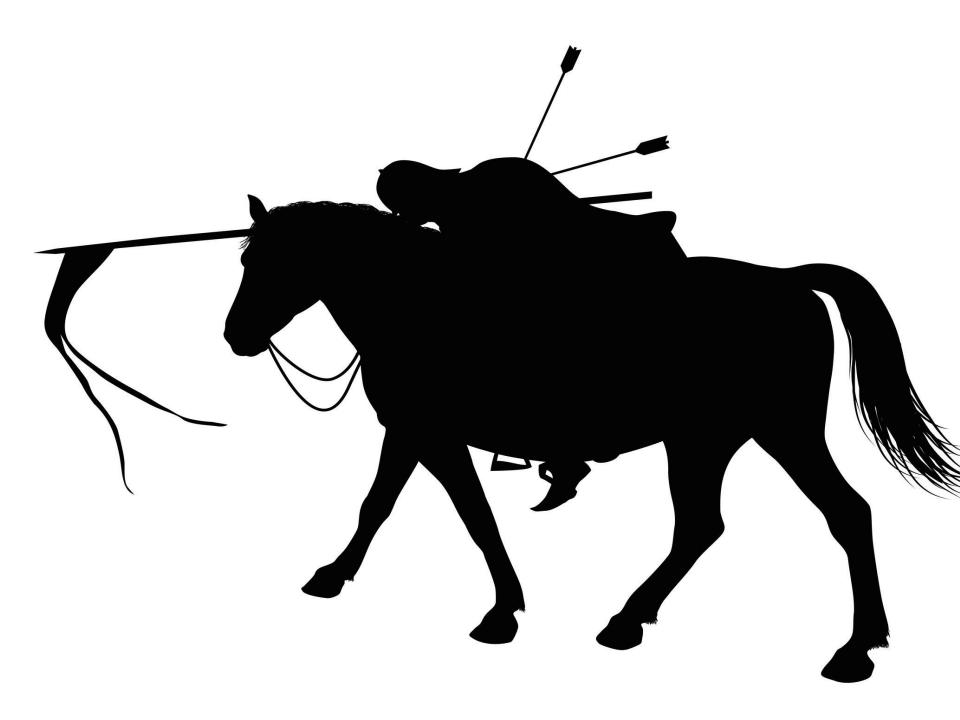
成長

"最も強い種が生き残るのではない、

最も賢い種が生き残るのではない、

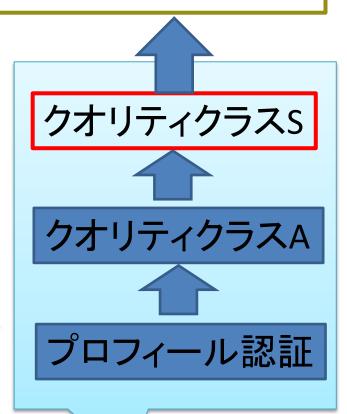
生き残るのは

変化に対応できる種だ。"



日本経営品質賞





※ JHQC (Japan Healthcare Quality Club)
ヘルスケア部門の認証制度

コーチング

引き出す

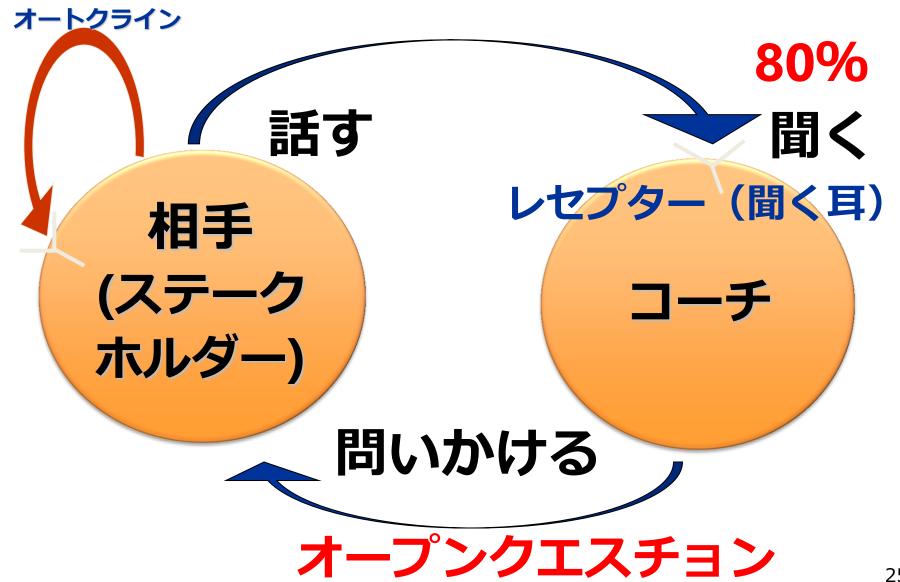
気づき

行動



レセプターとオートクライン





4つのタイプの名称



感情表出が多い

自己主張が多い

感情表出が少ない コントローラー

コントローラー

主導権を握りたい

判断・スピード

プロモータ-

影響したい

自由・表現



プロモーター



アナライザー

正確でありたい

正確・ペース

サポーター

協調したい

合意·安心



自己主張が少ない

アナライザー

ヒールからの脱却 ーV字回復へー



開業医からの救急 の依頼を待たせた あげく、断る 敷居が高い

愛想が悪い

これまでの歩み

高度急性期

これから

特定ICU開設 精神科病棟開設(総合入院体制加算1)

分院(慢性期)統合 機能分化 訪問看護ステーション閉鎖 回復期リハビリテーション病棟 一般へ機能転換

平均在院日数短縮

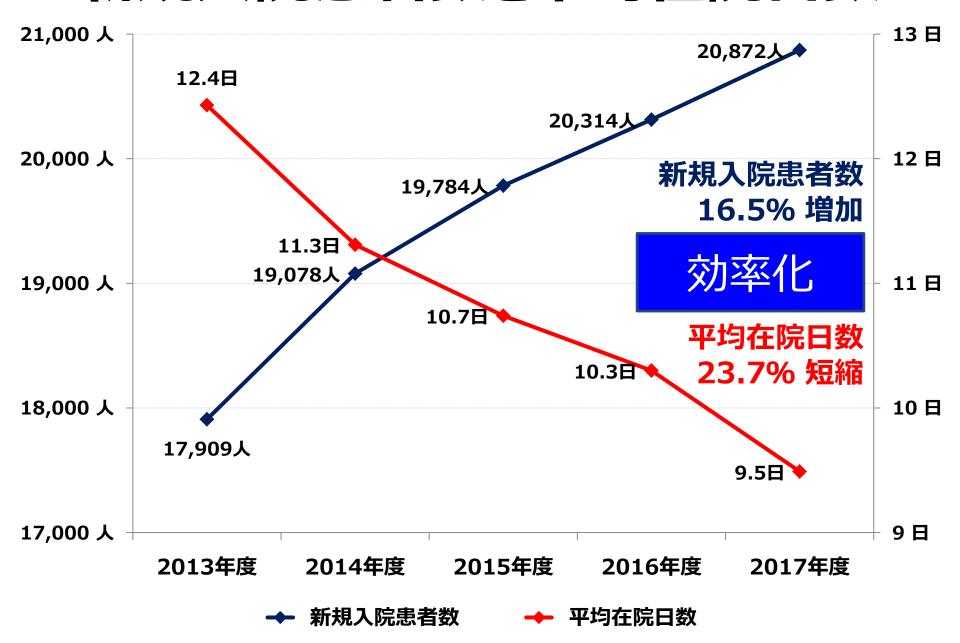
医療連携推進

効率化

ネットワーク化

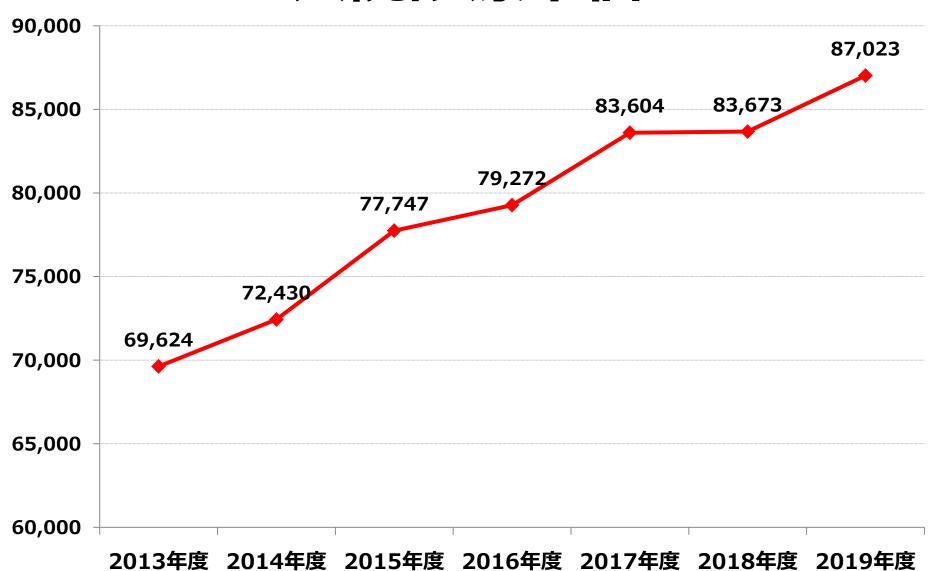


新規入院患者数と平均在院日数

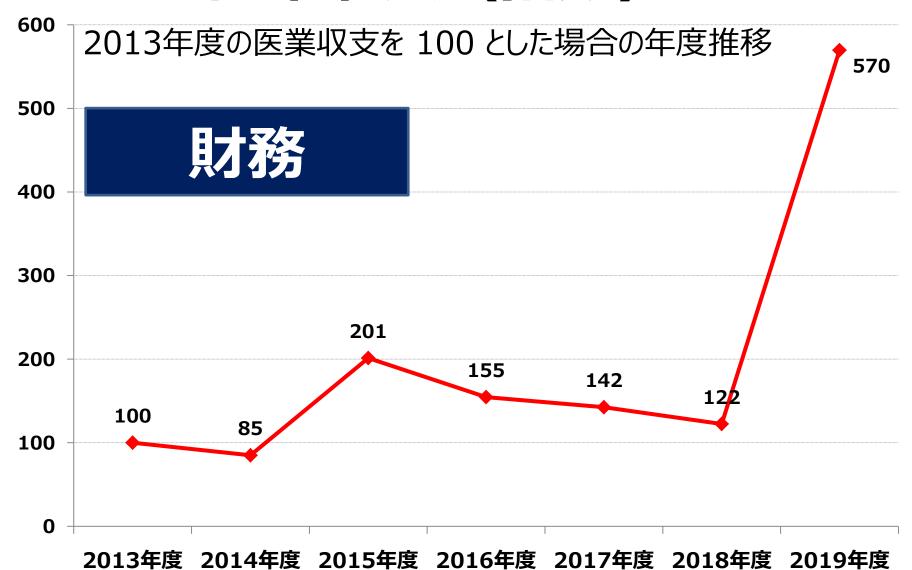


入院診療単価

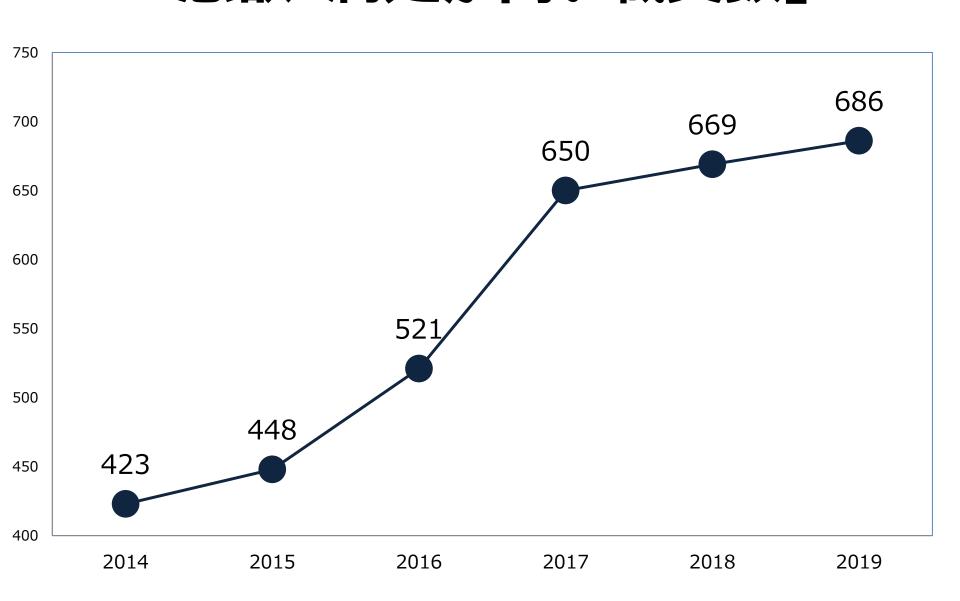
単位:円



医業収支 (指数)



職員意識調査結果 「意欲・満足が高い職員数」



看護師離職率



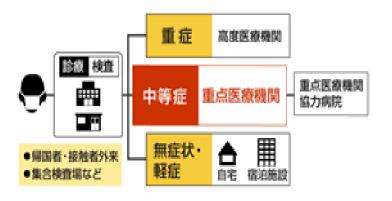
新型コロナウイルス最前線





神奈川県医療体制:神奈川モデル

神奈川モデルの仕組み



重症(高度医療機関):人口呼吸器/ECMO

中等症(重点、重点医療機関協力病院)

:酸素投与

高齢者・基礎疾患・免疫不全・妊婦

軽症·無症状

COVID-19に関する神奈川県での当院の役割

役割	病床数
重症	5 床→8床
中等症	20床→22床
横須賀第2PCRセンター	

COVID-19診療経過

※2月14日時点

2020年2月6日~

PCR検査

(帰国者・接触者外来等)

入院管理

6446件

うち陽性者:533件

陽性率:8.3%

1386件



陽性者数				
神奈川県	43319件			
横須賀市	1884件			

COVID-19確定症例 173件

(中等症:123件)

(重 症:50件)

疑似症例 1213件

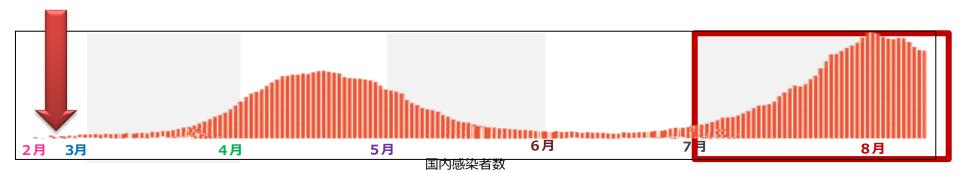






2/13 国内初死亡者 (神奈川県在住)

2/14 横浜医療局コロナ対策会議



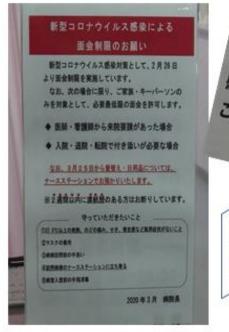


2/7 緊急集会



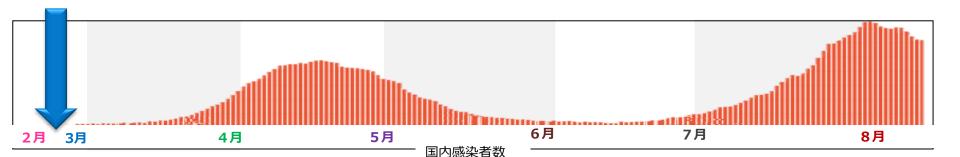
2/14 帰国者接触者 外来開始

2/26 面会制限開始



面会制限中 荷物はお預かりします 感染拡大予防に ご協力お願いします

> 患者家族より意見 非常事態であるためやむを得ないことは理解 してるが、寝たきりの患者(父)と会えない ことは心配。他の方法を検討して欲しい。



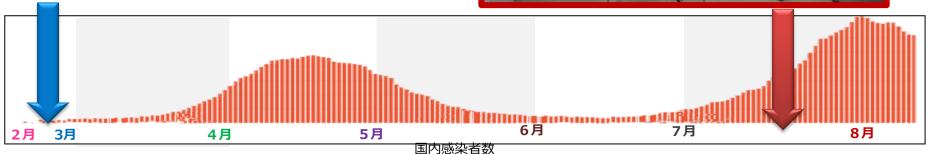
発熱外来開始

(2020.04.28~)



受診者数 (1/31時点)	1540件
陽性者	20件





横須賀第2PCRセンター 開設 (2021.11.30)

PCR検査

(1/31時点)

1,962件

うち陽性者:393件 陽性率:20.0%









シミュレーション

新型コロナウィルス感染症 専用病棟開設









2 広報よこすか 令和2年(2020年) 6月号

6/1 広報よこすか

新型コロナウ・

影響を与えています。

そんな中、私たちの暮らしを支え、安心・安全を守るために 最前線で新型コロナウイルス感染症と闘う人たちを紹介します。

命を守る 医療現場の人

新型コロナウイルス感染症の影響で先が見えない中、 医療に従事する人たちは、人々の命を守るために一心 に働いています。

皆さんの安心・安全を守る医療現場の人たちのコメ ントを紹介します。



地域の皆さんから多くのエールをいただき、本当に ありがたく思っています。

皆さんからの温かいエールが、私たち医療従事者の 大きな支えになっています。

そして、私たちが皆さんの支えになれるようこれか らも励んでいきます。



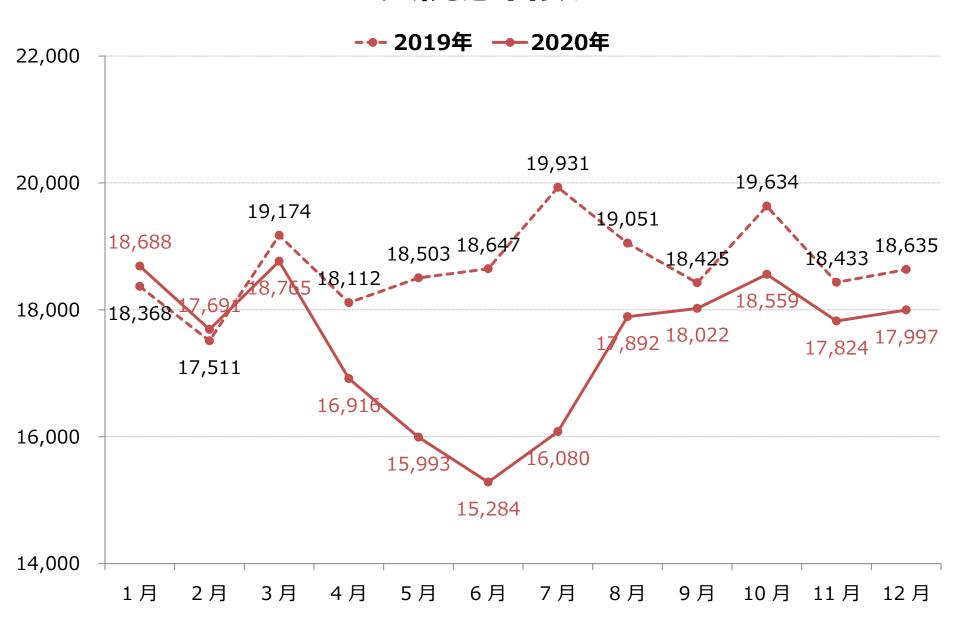




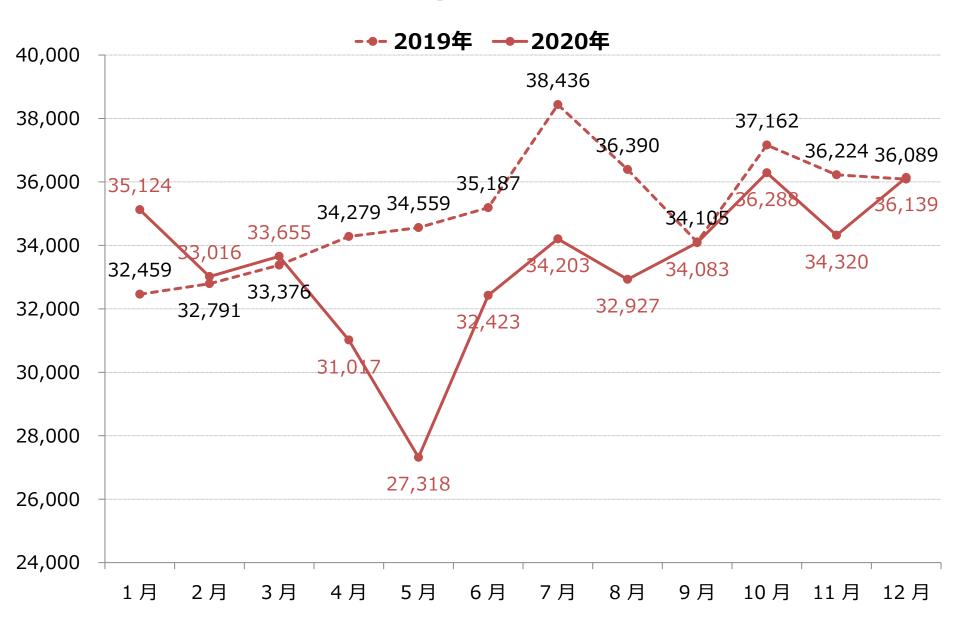




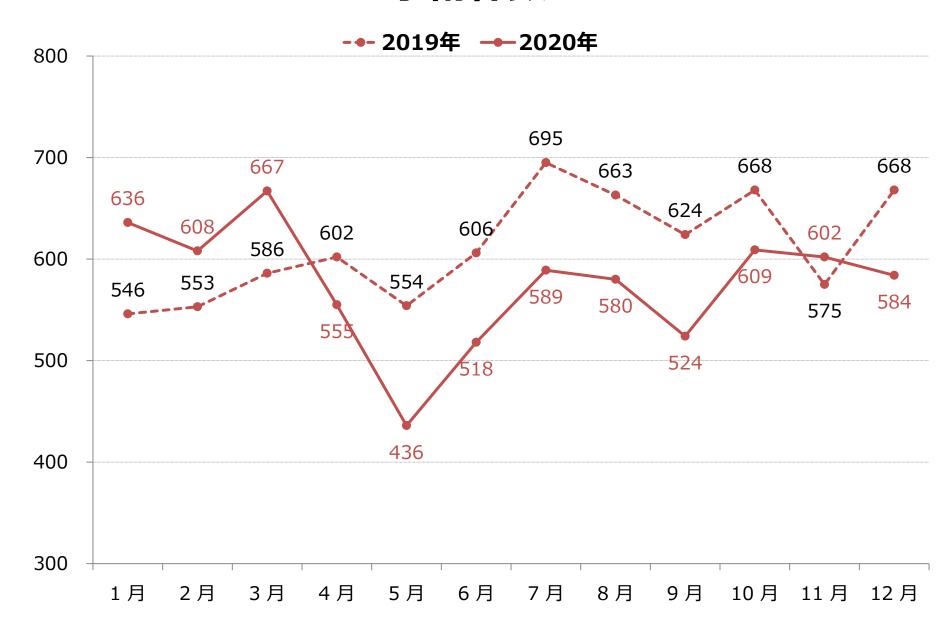
入院患者数



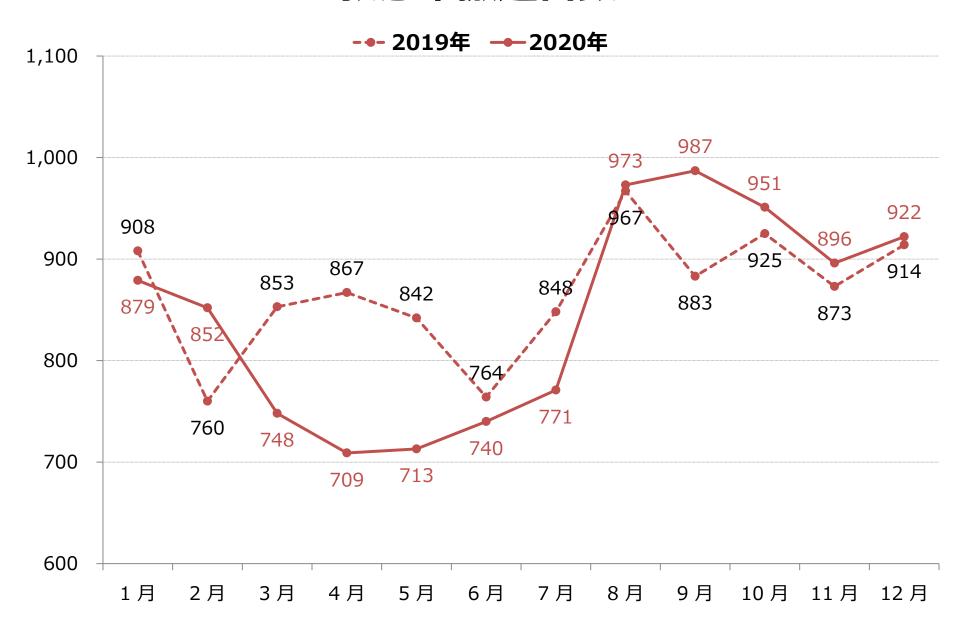
外来患者数



手術件数

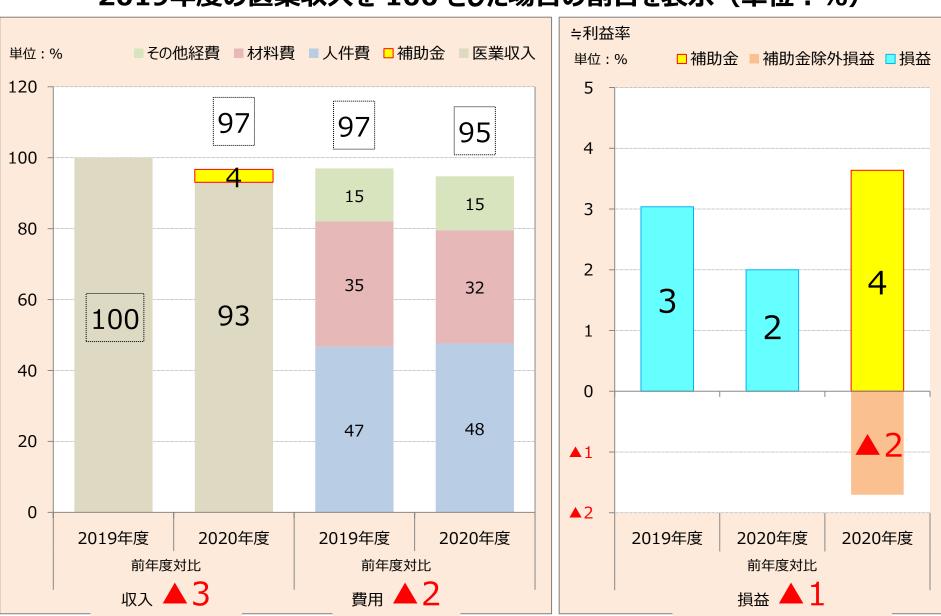


救急車搬送台数



医業損益 前年度対比 (2020年4~12月累計)

2019年度の医業収入を 100 とした場合の割合を表示(単位:%)



ヒトに優しくテクノロジーとの融合 〜次世代型の病院をめざして〜



AIホスピタル構想 めさせAIホスピタル!





出発点

増大する医療ニーズ

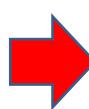
COVID-19対応

労働力不足

患者との情報格差



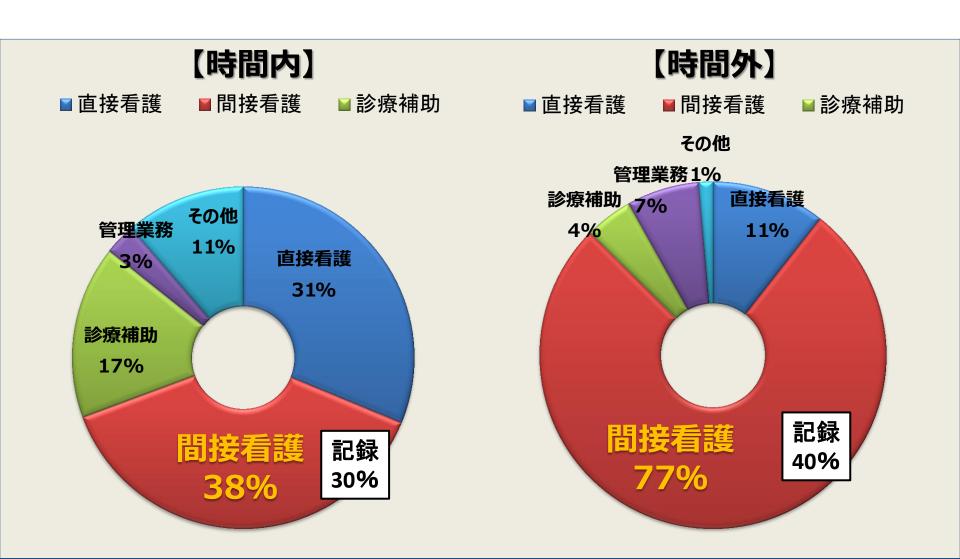








当院の病棟看護師における業務別の時間割合



間接業務に多くの時間が費やされ、時間外勤務においては約80%を占める。

音声入力できる電子カルテの開発



ラウンド風景 ~ バイタルチェック ~

AIを用いた救急患者情報の一元化



持参薬鑑別システム~モック動画~

A I を用いた患者説明の導入

Drアバタ―による手術前説明

入院前患者説明



HITACHIと 連携



日本ユニシスと連携

オンライン面会

神奈川モデル

神奈川県

通常ページを表示

掲載日:2020年7月6日

新型コロナウイルス感染症の拡大防止のため、横須賀 共済病院と株式会社メドレーとの連携による、オンラ イン面会の実証事業が始まります!



コロナ感染症専門病棟

-患者さんのご家族より-(電話で)

「オンラインで何度も面 会でき、顔が見れたこと が救いです。 本当にあり がとうございました。」





横須賀共済病院は、内閣府の戦略的イノベーション創造 プログラム(SIP)の「AI(人工知能)ホスピタルによる 高度診断・治療システム」事業の公募に採択され、病院 のIT化・AI化を推進しています。

本取り組みは、このAIホスピタルプロジェクトの支援によって 行われています。



ご清聴ありがとうございました



横須賀市長 上地克明様より届いたカーネーション200本