

タイトル：キャリコンって、誰に悩みを相談するの？

～契約終了、怖くない 仕事単価アップ！！

人に貢献しながら稼げる、キャリアの仕事を創りませんか～

	テーマ	内 容（★実習）	参加者の状態	スライド&ノート
1	オープニング (15)	★今の仕事、生活、満足度チェック ・ キャリアコンサルタントって、ニーズあるの？	・ ちょっと聞いてみようかな ・ え？キャリコンって、ダメなの？	
2	もう契約更新なんて怖くない?! (15)	・ キャリコンあるある（★クイズ：数字で見る実態） ・ そっと伝える・・・単価を上げる、あの手、この手 ➡実体験から	・ やっぱり、何かしないと厳しいかな・・・ ・ なるほど、それならできそう	
3	+αの武器はいくつあっても構わない (25)	・ ブレインアナリストとして、コンサル単価を上げる方 脳科学×心理学+コンサル力で、今までにないアプローチを手に入れる ★あなた独自の脳の傾向性を知る+強みをフル活用できるようになる	・ え？なにそれ？（あやしい？） ・ なるほど、当てはまるところあるな～～	本格的な脳傾向性診断は、 オンラインで実施 (有料 URL)
4	可能性を広げる ブレインアナリスト (20)	・ ブレインアナリストになると、こんなことができます（サンプル） ・ 自分そしてクライアントの特性を知ること、得られることは何か ・ ストレス耐性度、エネルギー（行動力） ・ 大人だけではなく、親子関係に悩む方に、「子供用診断」を活用 ➡コンサルのフィードバック力アップ、対象者拡大	・ 確かに、クライアントが興味持ってくれそう ・ 本格的な診断、先ずは自分が受けてみたいな	
5	終わりに (10)	・ Q&A ・ サンキュー～特典 ・ ご興味を持ってくださった方●●名に、個別相談（30分） ・ 先着●名に「脳傾向性診断」+コンサル、プレゼント	・ 個別、申し込んでみようかな ・ 診断、エントリーしたい！先着にならなかったら、自腹でも受けたいな	